Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Гриб Владислав Валерьевич
Должность: Ректор
Дата подписания: 28.09.2026 18:16:36
Уникальный программный ключ:
637517d24e103c3db032acf37e839d98ec1c5bb2f5eb89c29abfcd7f43985447

Образовательное частное учреждение высшего образования
«МОСКОВСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ А.С. ГРИБОЕДОВА»
(ИМПЭ им. А.С. Грибоедова)

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНСТИТУТ ИНОСТРАННЫХ ЯЗЫКОВ И МЕЖКУЛЬТУРНЫХ КОММУНИКАЦИЙ

УТВЕРЖДЕНО:
Директор международного института иностранных языков и межкультурных коммуникаций
_____ Д. В. Парамонова /
«23» декабря 2025 г.

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

по учебной дисциплине:

Правовое регулирование внешнеторговых сделок
по направлению подготовки/специальности:

45.04.02 Лингвистика
(уровень магистратуры)

профилю/специализации:

«Международная коммуникация в сфере бизнеса и права»

форма обучения: **очная, заочная**

Москва

Фонд оценочных средств для дисциплины «Правовое регулирование внешнеторговых сделок». Направление подготовки/специальность 45.04.02 Лингвистика, направленность (профиль/специализация): «Международная коммуникация в сфере бизнеса и права» / Парамонова Д.В. – М.: ИМПЭ им. А.С. Грибоедова
Фонд оценочных средств является неотъемлемой частью рабочей программы дисциплины.

Разработчик: Парамонова Д.В.

Заведующий кафедрой: _____/Парамонова Д.В.

1. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Настоящий Фонд оценочных средств (ФОС) по дисциплине «Правовое регулирование внешнеторговых сделок» является неотъемлемым приложением к рабочей программе дисциплины (РПД) «Правовое регулирование внешнеторговых сделок». На данный ФОС распространяются все реквизиты утверждения, представленные в РПД по данной дисциплине.

2. ПЕРЕЧЕНЬ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Для определения качества освоения обучающимися учебного материала по дисциплине используются следующие оценочные средства:

№ п/п	Оценочное средство	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в ФОС
1	Тестирование	Вид контроля, позволяющий оценить изученный теоретический материал.	Вопросы для проведения тестирования
2	Практические задания	Вид контроля, позволяющий оценить умение обучающегося применять осваиваемую компетенцию в практических ситуациях и при решении производственных задач	Задания к практическому занятию
3	Контрольная работа	Вид контроля, позволяющий определить результат освоения компетенций по дисциплине в рамках рассматриваемой темы, оцениваемый с помощью соответствующих индикаторов достижения компетенций	Задания контрольной работы
4	Самостоятельная работа	Вид контроля, позволяющий оценить проработку теоретического материала, изучение рекомендуемой литературы, выполнение практико-ориентированных заданий (заполнение таблиц, проведение сравнительного анализа, составление схем и др.), решение практических задач, создание презентаций, написание рефератов, подборку нормативного и иного материала и выполнение других заданий	Задания самостоятельной работы
5	Курсовая работа	Вид контроля, позволяющий выявить степень владения базовыми знаниями, умениями и навыками, необходимыми для обучения, и определить уровень владения новым материалом	Индивидуальные задания (темы) для курсовой работы
6	Зачет/Зачет с оценкой/Экзамен	Вид контроля, позволяющий выявить степень овладения знаниями, умениями и навыками,	Вопросы для подготовки к

		необходимыми для дальнейшего освоения образовательной программы подготовки	зачету/зачету с оценкой/экзамену

3. ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДИСЦИПЛИНЕ

3.1. Сопроводительная информация.

Разработчик	Парамонова Д.В.
Кафедра	Лингвистики и переводоведения
Наименование дисциплины	Правовое регулирование внешнеторговых сделок
Факультет / институт	лингвистики
Направление подготовки / специальность	45.04.02 Лингвистика
Количество вопросов в оценочных заданиях (диапазон)	
Общее время тестирования (мин)	
Общее количество вопросов/заданий в ФОС	
Размещенность на веб-сайте Университета примерного перечня вопросов, заданий ФОС – для подготовки обучающихся к прохождению оценки (да / нет)	*да*

3.2. Характеристика оцениваемых компетенций.

Код компетенции	**Формулировка компетенции**	**Индикаторы достижения компетенции (для планирования результатов обучения по элементам образовательной программы и соответствующих оценочных средств)**
УК-1	Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	**ИУК-1.1. Знает** основные характеристики естественнонаучной картины мира, место и роль человека в природе; основы историко-культурного развития человека и человечества.
		ИУК-1.2. Умеет проводить логический анализ мировоззренческих, экологических, социально и личностно значимых проблем.
		ИУК-1.3 Владеет навыками идентификации негативных воздействий среды обитания естественного, техногенного и антропогенного происхождения - методами прогнозирования опасных в экологическом отношении ситуаций и социальных конфликтов.

4. СОДЕРЖАНИЕ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ

4.1. ТИПОВЫЕ ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ.

Тесты содержат набор вопросов, в полном объеме охватывающие изученный теоретический материал по указанной теме (индикаторы ЗНАТЬ). Выполнение тестов позволяет определить результат освоения компетенций по дисциплине в рамках рассматриваемой темы, оцениваемый с помощью соответствующих индикаторов достижения компетенций. Индивидуальный тестовый сеанс для каждого обучающегося формируется по специальному алгоритму, обеспечивающему заданную тематическую структуру и пропорциональное наличие вопросов разного типа и сложности.

При формировании тестов необходимо использовать задания следующих типов:

Тип задания 1. Задания закрытого типа на установление соответствия.

Тип задания 2. Задания закрытого типа на установление последовательности.

Тип задания 3. Задания комбинированного типа, предполагающие выбор одного правильного ответа из предложенных с последующим объяснением своего выбора.

Тип задания 4. Задания комбинированного типа, предполагающие выбор нескольких ответов из предложенных с последующим объяснением своего выбора.

Тип задания 5. Задания открытого типа с развернутым ответом.

<table>
<tr><th>Тема</th><th>Код и формулировка компетенции</th><th>Индикаторы достижения компетенции</th><th>Тест по теме</th></tr>
<tr><td rowspan="4">Тема 1. Правовая природа и классификация внешнеторговых сделок</td><td rowspan="4">УК-1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий</td><td rowspan="4">ИУК-1.1. Знает основные характеристики естественнонаучной картины мира, место и роль человека в природе; основы историко-культурного развития человека и человечества.</td><td>Задание 1. Установите соответствие между видом внешнеторговой сделки и её правовой характеристикой с учётом системного подхода к анализу правовых отношений:</td></tr>
<tr><td>1. Контракт международной купли-продажи</td><td>А. Регулируется преимущественно национальным правом страны продавца</td></tr>
<tr><td>2. Договор международной аренды (лизинга)</td><td>Б. Подпадает под действие Венской конвенции 1980 г. при соблюдении услови</td></tr>
<tr><td>3. Соглашение о трансфере технологий</td><td>В. Требует учёта экологических стандарто при передаче «зелёных» технологий</td></tr>
</table>

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме

4. Договор международной комиссии	Г. Включает положения о социальной ответственности сторон в цепочке поставок
5. Рамочное соглашение о сотрудничестве	Д. Носит декларативный характер, требует конкретизации в дополнительных соглашениях

Ответ: 1–Б, 2–А, 3–В, 4–Г, 5–Д

Задание 2. Расположите этапы системного анализа проблемной ситуации во внешнеторговой сделке в логической последовательности:

А. Идентификация правовых, экологических и социальных рисков
Б. Определение применимого права и международных норм
В. Формулировка стратегии действий по минимизации негативных последствий
Г. Сбор и анализ фактических обстоятельств сделки
Д. Оценка историко-культурного контекста взаимодействия сторон

Правильная последовательность: Г → Б → Д → А → В

Задание 3. Какой международный документ закладывает основы системного подхода к унификации правового регулирования договоров международной купли-продажи товаров?

А) ИНКОТЕРМС 2020
Б) Венская конвенция ООН 1980 г. (CISG)
В) Гаагская конвенция 1955 г. о праве, применимом к договорам международной купли-продажи
Г) Принципы УНИДРУА

Правильный ответ: Б
Объяснение: Конвенция представляет собой результат системного анализа национальных правовых традиций, учитывает историко-

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			культурное развитие торгового права и создаёт унифицированную базу для критического анализа договорных отношений.
Тема 2. Международные договоры и конвенции в сфере внешнеторгового регулирования	**УК-1** Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	**ИУК-1.1. Знает** основные характеристики естественнонаучной картины мира, место и роль человека в природе; основы историко-культурного развития человека и человечества.	*Задание 1. Расположите этапы историко-культурного развития международно-правового регулирования внешнеторговых сделок в хронологическом порядке:* А. Принятие Венской конвенции ООН 1980 г. Б. Формирование обычного права международной торговли (Lex Mercatoria) В. Развитие региональных интеграционных объединений (ЕАЭС, ЕС, УСМКА) Г. Кодификация торговых обычаев в рамках Гаагских конвенций начала XX в. Д. Интеграция экологических и социальных стандартов в договорную практику (2000-е гг.) Правильная последовательность: Б → Г → А → В → Д *Задание 2. Какие положения международных договоров необходимо знать для прогнозирования экологически опасных ситуаций во внешнеторговой деятельности? (Выберите несколько вариантов)* А) Оговорки о форс-мажоре, включающие экологические катастрофы Б) Требования к сертификации продукции по экологическим стандартам В) Положения о трансграничном перемещении отходов Г) Нормы о защите интеллектуальной собственности Д) Правила определения страны происхождения товара

<table>
<tr><th>Тема</th><th>Код и формулировка компетенции</th><th>Индикаторы достижения компетенции</th><th>Тест по теме</th></tr>
<tr><td></td><td></td><td></td><td>Правильные ответы: А, Б, В
Объяснение: Для прогнозирования экологических рисков критически важны нормы, регулирующие чрезвычайные обстоятельства, экологическую сертификацию и обращение с отходами, так как они напрямую влияют на предотвращение негативных воздействий на среду обитания.

Задание 3. Проанализируйте, как знание основ историко-культурного развития человечества помогает в интерпретации оговорок о публичном порядке (public policy) при применении международных конвенций во внешнеторговых спорах.

Примерный эталон ответа:
Студент должен показать, что понимание культурных и ценностных различий правовых систем позволяет предвидеть, как национальные суды могут ограничить применение международных норм через институт публичного порядка. Пример: отказ в признании арбитражного решения, если оно противоречит экологическим стандартам или социальным гарантиям, закреплённым в праве страны исполнения. Системный подход требует учёта этого фактора при выработке стратегии защиты.</td></tr>
<tr><td>Тема 3. Правовое регулирование контрактных отношений во внешнеторговой деятельности</td><td>УК-1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий</td><td>ИУК-1.1. Знает основные характеристики естественнонаучной картины мира, место и роль человека в природе; основы историко-культурного развития человека и человечества.</td><td>Задание 1. Установите соответствие между существенным условием внешнеторгового контракта и аспектом системного анализа, который оно позволяет провести:
<table><tr><td>1. Предмет договора</td><td>А. Оценка экологи безопасности товара/технол</td></tr><tr><td>2. Цена и порядок расчётов</td><td>Б. Анализ валютных, социал экологических рисков</td></tr><tr><td>3. Условия поставки (ИНКОТЕРМС)</td><td>В. Идентификация право логистических рисков</td></tr><tr><td>4. Экологические стандарты качества</td><td>Г. Прогнозирование возде на среду обитания</td></tr><tr><td>5. Ответственность сторон</td><td>Д. Оценка баланса интере потенциала социа конфликтов</td></tr></table>
Ответ: 1–А, 2–Б, 3–В, 4–Г, 5–Д</td></tr>
</table>

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Задание 2. Какое условие внешнеторгового контракта наиболее эффективно способствует проведению логического анализа социально значимых проблем? Выберите правильный вариант ответа и обоснуйте свой выбор. А) Конфиденциальность Б) Применимое право В) Положения о корпоративной социальной ответственности (CSR) Г) Порядок разрешения споров Ответ: В Объяснение: CSR-положения прямо ориентированы на учёт социальных, трудовых и экологических аспектов, что позволяет системно анализировать потенциальные конфликты и вырабатывать превентивные стратегии. *Задание 3. Обоснуйте, как знание места и роли человека в природе влияет на формулирование условий о форс-мажоре во внешнеторговом контракте в условиях климатических изменений.* Примерный эталон ответа: Студент должен продемонстрировать понимание взаимосвязи антропогенной деятельности и климатических рисков. Пример: современная формулировка форс-мажора должна включать не только традиционные стихийные бедствия, но и события, усиленные изменением климата (аномальная жара, наводнения), что требует системного подхода к распределению рисков и выработке адаптационных стратегий сторон.
Тема 4. Разрешение споров и ответственность во внешнеторговых сделках	**УК-1** Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	**ИУК-1.1. Знает** основные характеристики естественнонаучной картины мира, место и роль человека в природе; основы историко-культурного развития человека и человечества.	*Задание 1.* Какой принцип ответственности во внешнеторговых сделках наиболее способствует критическому анализу проблемных ситуаций на основе системного подхода? Выберите правильный вариант ответа и обоснуйте свой выбор. А) Принцип полного возмещения убытков Б) Принцип предсказуемости убытков (foreseeability) В) Принцип вины Г) Принцип строгой ответственности *Правильный ответ:* Б

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Объяснение: Принцип предсказуемости (ст. 74 CISG) требует оценки, какие последствия стороны могли разумно предвидеть при заключении договора, что стимулирует системный анализ правовых, экологических и социальных рисков на этапе формирования стратегии. *Задание 2. Какие аспекты необходимо знать для прогнозирования опасных в экологическом отношении ситуаций при разрешении споров? (Выберите несколько вариантов)* А) Применимые экологические стандарты и нормы «зелёного» права Б) Практика арбитражей по делам, связанным с экологическим ущербом В) Положения о распределении бремени доказывания Г) Культурные особенности восприятия экологической ответственности сторонами Д) Сроки исковой давности Правильные ответы: А,Б,Г Объяснение: Для экологического прогнозирования важны знание нормативной базы, прецедентной практики и культурного контекста, так как они определяют подходы к оценке ущерба, доказыванию и восприятию ответственности.

Критерии оценивания практических занятий:

Оценка	Критерии оценивания
Отлично	Выставляется, если обучающийся умеет увязывать теорию с практикой (решает задачи, формулирует выводы, умеет пояснить полученные результаты), владеет понятийным аппаратом, полно и глубоко овладел материалом по заданной теме, обосновывает свои суждения и даёт правильные ответы на вопросы преподавателя
Хорошо	Выставляется, если обучающийся умеет увязывать теорию с практикой (решает задачи и формулирует выводы, умеет пояснить полученные результаты), владеет понятийным аппаратом, полно и глубоко овладел материалом по заданной теме, но содержание ответов имеют некоторые неточности и требуют уточнения и комментария со стороны преподавателя
удовлетворительно	Выставляется, если обучающийся знает и понимает материал по заданной теме, но изложение неполное, непоследовательное, допускаются неточности в определении понятий, студент не может обосновать свои ответы на уточняющие вопросы преподавателя
неудовлетворительно	Выставляется, если обучающийся допускает ошибки в определении понятий, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал. Делает ошибки в ответах на уточняющие вопросы преподавателя

4.2 ТИПОВЫЕ ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ

Практические задания должны отражать умение обучающегося применять осваиваемую компетенцию в практических ситуациях и при решении производственных задач (индикаторы УМЕТЬ, ВЛАДЕТЬ).

<table>
<tr><th>Тема</th><th>Код и формулировка компетенции</th><th>Индикаторы достижения компетенции</th><th>Тест по теме</th></tr>
<tr><td>Тема 1. Правовая природа и классификация внешнеторговых сделок</td><td>УК-1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий</td><td>ИУК-1.2. Умеет проводить логический анализ мировоззренческих, экологических, социально и личностно значимых проблем.</td><td>
Задание 1. Установите соответствие между аналитическим приёмом системного подхода и этапом квалификации смешанной внешнеторговой сделки:

<table>
<tr><td>1. Декомпозиция договора на самостоятельные элементы</td><td>А. Выявление доминирующей цели сделки для определения применимого режима</td></tr>
<tr><td>2. Синтез норм национального и международного права</td><td>Б. Оценка совокупного влияния правовых и экологических рисков</td></tr>
<tr><td>3. Сравнительно-правовой анализ</td><td>В. Определение правовой природы каждого обязательства (купля-продажа, лицензия, услуга)</td></tr>
<tr><td>4. Моделирование последствий</td><td>Г. Сопоставление подходов разных правовых семей к толкованию условий</td></tr>
<tr><td>5. Систематизация источников</td><td>Д. Формирование иерархии применимых норм (конвенция → обычай → нац. право)</td></tr>
</table>

Ответ: 1–В, 2–Д, 3–Г, 4–А, 5–Б

Задание 2. Расположите шаги системного анализа правовой природы цифрового продукта, поставляемого по внешнеторговому контракту, в логической последовательности:

А. Определение применимого права к передаче прав на ПО
Б. Классификация договора по доминирующему предмету исполнения
В. Анализ способа передачи актива (физический носитель vs. облачный доступ)
Г. Оценка экологических и энергопотребляющих последствий хостинга данных
Д. Формулировка стратегии защиты интересов покупателя при дефектах цифрового контента
Ответ: В → А → Б → Г → Д
</td></tr>
</table>

<table>
<tr><th>Тема</th><th>Код и формулировка компетенции</th><th>Индикаторы достижения компетенции</th><th>Тест по теме</th></tr>
<tr><td></td><td></td><td></td><td>Задание 3. Какой аналитический инструмент позволяет наиболее точно выявить скрытые социально-правовые риски при классификации договора аутсорсинга в рамках внешнеторговой сделки?

а) Финансовый аудит контрагента
б) Анализ цепочки создания стоимости (value chain analysis)
в) Сравнение формуляров ИНКОТЕРМС
г) Юридическая экспертиза арбитражной оговорки

Ответ: Б
Обоснование: Value chain analysis позволяет системно проследить, на каких этапах возникают трудовые, экологические и репутационные риски, что критически важно для классификации аутсорсинга не как простой услуги, а как элемента социально-экологической ответственности. Финансовый аудит (А) и ИНКОТЕРМС (В) не раскрывают правовую природу отношений, а арбитражная оговорка (Г) касается процедур, а не квалификации.</td></tr>
<tr><td>Тема 2. Международные договоры и конвенции в сфере внешнеторгового регулирования</td><td>УК-1 Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий</td><td>ИУК-1.2. Умеет проводить логический анализ мировоззренческих, экологических, социально и личностно значимых проблем.</td><td>Задание 1. Установите соответствие между методом толкования международной конвенции и ситуацией её применения во внешнеторговом споре:

<table>
<tr><td>1. Телеологический</td><td>А. Восполнение пробела в CISG при отсутствии прямого указания на последствия нарушения</td></tr>
<tr><td>2. Грамматический</td><td>Б. Выявление общей цели унификации для ограничения национального толкования</td></tr>
<tr><td>3. Систематический</td><td>В. Анализ взаимосвязи статьи о форс-мажоре с положениями о рисках перехода собственности</td></tr>
<tr><td>4. Исторический</td><td>Г. Определение первоначального смысла термина на основе Travaux préparatoires</td></tr>
<tr><td>5. Сравнительный</td><td>Д. Сопоставление подходов судов разных стран к одному положению конвенции</td></tr>
</table>
Ответ: 1–Б, 2–В, 3–А, 4–Г, 5–Д

Задание 2. Расположите этапы анализа применимости Венской конвенции 1980 г. к спору между компаниями из стран-участниц и неучастниц CISG:</td></tr>
</table>

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			А. Проверка наличия оговорки об исключении применения конвенции в контракте Б. Определение места заключения договора и местонахождения коммерческих предприятий В. Анализ условий о выборе применимого права (choice of law) Г. Оценка соответствия предмета сделки исключениям из сферы действия CISG (ст. 2) Д. Применение правил частного международного права для определения lex causae Ответ: Б → Г → А → В → Д *Задание 3. Предложите алгоритм системного анализа ситуации, при которой национальный экологический стандарт импортирующей страны вступает в конфликт с условиями международного контракта, заключённого на базе CISG. Укажите, как на основе анализа формируется стратегия действий.* Эталон ответа: Диагностика конфликта: сопоставление императивных норм нац. экологического права с диспозитивными положениями CISG и условиями контракта. Определение приоритета: анализ ст. 7 CISG (уважение публичного порядка), ст. 4 CISG (не регулирует действительность договора), и национального закона о внешнеторговой деятельности. Системная оценка рисков: вероятность запрета ввоза, штрафов, репутационных потерь, приостановки исполнения. Формирование стратегии: Краткосрочная: запрос официального толкования у регулятора, временная приостановка поставки, уведомление контрагента; Среднесрочная: пересмотр спецификации товара, получение эквивалентных сертификатов, применение форс-мажора/изменения обстоятельств; Долгосрочная: включение в контракт динамических экологических оговорок (hardship clauses), переход на стандарты ISO 14001 как к обычай. Критерий: Чёткое разделение этапов анализа, увязка правовых норм с экологическими императивами, наличие многоуровневой стратегии.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
Тема 3. Правовое регулирование контрактных отношений во внешнеторговой деятельности	**УК-1** Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	**ИУК-1.3 Владеет** навыками идентификации негативных воздействий среды обитания естественного, техногенного и антропогенного происхождения - методами прогнозирования опасных в экологическом отношении ситуаций и социальных конфликтов.	*Задание 1. Расположите этапы разработки стратегии интеграции принципов устойчивого развития во внешнеторговый контракт:* А. Включение в контракт KPI по сокращению углеродного следа и прав человека Б. Проведение due diligence поставщика на соответствие ESG-стандартам В. Определение юрисдикции и механизма верификации отчётности Г. Формулировка санкций за нарушение экологических и социальных обязательств Д. Согласование с контрагентом переходного периода и ресурсов для адаптации Ответ: Б → В → А → Г → Д *Задание 2. Какой навык является ключевым для практического моделирования условий о распределении экологических рисков в долгосрочном контракте поставки сырья?* А) Умение составлять претензионные письма Б) Владение техникой drafting динамических оговорок (dynamic clauses) В) Навык ведения устных переговоров Г) Знание бухгалтерского учёта запасов Ответ: Б Обоснование: Долгосрочные контракты требуют механизмов адаптации к меняющимся регуляторным и экологическим условиям. Только навыки составления динамических оговорок позволяют автоматически корректировать права и обязанности сторон без перезаключения договора, что соответствует системному подходу УК-1. Остальные навыки важны, но не являются ключевыми для моделирования условий. *Задание 3. Какие практические компетенции необходимо владеть для эффективного прогнозирования социальных конфликтов в цепочке поставок и их превентивного регулирования в контракте? (Выберите несколько)* А) Навыки стейкхолдер-картирования и матрицы влияния Б) Умение применять стандарты SA8000 и ISO 26000 в договорных конструкциях В) Владение методами финансового хеджирования

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Г) Навыки разработки grievance mechanisms (механизмов рассмотрения жалоб) в приложении к контракту Д) Знание алгоритмов таможенного декларирования Ответ: А, Б, Г Обоснование: Прогнозирование и превенция социальных конфликтов требуют владения инструментами анализа заинтересованных сторон (А), интеграции международных социальных стандартов в текст договора (Б) и создания внутренних процедур урегулирования претензий (Г). Финансовое хеджирование (В) и таможенное декларирование (Д) не относятся к социально-договорному регулированию.

4.3. ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ

Контрольные работы содержат несколько практических заданий по индивидуальным вариантам, в полном объеме охватывающих изученный материал по указанной теме (индикаторы УМЕТЬ, ВЛАДЕТЬ). Выполнение контрольных работ позволяет определить результат освоения компетенций по дисциплине в рамках рассматриваемой темы, оцениваемый с помощью соответствующих индикаторов достижения компетенций.

<table>
<tr><th rowspan="2">Тема</th><th rowspan="2">Код и формулировка компетенции</th><th rowspan="2">Индикаторы достижения компетенции</th><th colspan="4">Типовой вариант контрольной работы</th></tr>
<tr><th colspan="2">Вариант 1</th><th colspan="2">Вариант 2</th></tr>
<tr><td>Тема 1. Правовая природа и классификация внешнеторговых сделок</td><td>УК-1
Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий</td><td>ИУК-1.2. Умеет проводить логический анализ мировоззренческих, экологических, социально и личностно значимых проблем.</td><td colspan="2">Задание 1. Установите соответствие между международным торговым инструментом и его историко-функциональной характеристикой, отражающей эволюцию глобального правового регулирования торговли.

1. Венская конвенция ООН 1980 г. (CISG) — А. Систематизация «мягкого права», обобщающая сравнительно-правовые традиции разных регионов мира для восполнения пробелов в международных контрактах</td><td colspan="2">Задание 1. Установите соответствие между типом международного договора в сфере внешней торговли и его системообразующим признаком, отражающим историко-культурное развитие интеграционных процессов.

1. Двустороннее торговое соглашение — А. Создание механизма взаимного доверия и снижения политических рисков через прямые договорённости двух государств</td></tr>
</table>

<table>
<tr><th>Тема</th><th>Код и формулировка компетенции</th><th>Индикаторы достижения компетенции</th><th colspan="4">Типовой вариант контрольной работы</th></tr>
<tr><td></td><td></td><td></td><td colspan="2">Вариант 1</td><td colspan="2">Вариант 2</td></tr>
<tr><td></td><td></td><td></td><td>2. Принципы УНИДРУА 2016 г.</td><td>Б. Формирование многосторонней системы снижения таможенных барьеров, заложившее исторические основы современной глобальной торговой архитектуры</td><td>2. Региональная интеграционная конвенция (напр., договор о ЕАЭС)</td><td>Б. Обеспечение трансграничной исполнимости судебных и арбитражных актов как основы стабильности международного коммерческого оборота</td></tr>
<tr><td></td><td></td><td></td><td>3. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ 1947)</td><td>В. Закрепление единых материально-правовых норм купли-продажи, ставшее цивилизационным ответом на фрагментацию национальных законодательств XIX–XX вв.</td><td>3. Многосторонняя конвенция о признании арбитражных решений</td><td>В. Формирование единого экономического пространства с гармонизацией таможенных, технических и валютных норм</td></tr>
<tr><td></td><td></td><td></td><td>4. ИНКОТЕРМС 2020</td><td>Г. Унификация базовых терминов поставки, распределения рисков и расходов, отражающая адаптацию правил к современным мультимодальным перевозкам и электронной торговле</td><td>4. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров</td><td>Г. Установление универсальных правил, минимизирующих транзакционные издержки и унифицирующих материальные обязательства сторон</td></tr>
<tr><td></td><td></td><td></td><td colspan="2">Ответ: 1-В, 2-А, 3-Б, 4-Г

Задание 2. Государство-контрагент сделало оговорку к ст. 1(1)(b) CISG при ратификации. Стороны не указали</td><td colspan="2">Ответ: 1-А, 2-В, 3-Б, 4-Г

Задание 2. Во внешнеторговом контракте указана ссылка на «ИНКОТЕРМС» без указания года редакции. При поставке возник спор об обязанности продавца по таможенному оформлению экспорта. Какая стратегия позволит counsel минимизировать</td></tr>
</table>

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовой вариант контрольной работы	
			Вариант 1	**Вариант 2**
			применимое право в контракте. Коллизионные нормы указывают на право этого государства. При возникновении спора о качестве товара counsel истца должен выбрать стратегию, минимизирующую негативное воздействие правовой неопределённости. Какое решение является оптимальным? А. Расторгнуть контракт в одностороннем порядке ввиду невозможности определения применимого права Б. Применить CISG в полном объёме, проигнорировав оговорку государства, ссылаясь на приоритет международного права В. Отказаться от применения CISG по материальным вопросам и руководствоваться национальным правом, указанным коллизионными нормами, во избежание отмены решения в будущем Г. Подать ходатайство о приостановке разбирательства до ратификации новой редакции Конвенции Ответ: В Объяснение: Владение навыками идентификации негативных регуляторных воздействий (оговорки к конвенциям) требует прогнозирования процессуальных конфликтов. Стратегия перехода к национальному праву обеспечивает легитимность решения, предотвращает его отмену по	*негативное воздействие правовой неопределённости и предотвратить эскалацию конфликта?* А. Инициировать пересмотр цены в судебном порядке без анализа сложившейся торговой практики Б. Применить редакцию 2000 года, так как она исторически наиболее апробирована в отрасли и снижает риски непредвиденных толкований В. Сослаться на последнюю действующую редакцию (2020) как отражающую современную мировую торговую практику и минимизирующую правовую неопределённость Г. Расторгнуть договор ввиду существенного заблуждения относительно условий поставки и распределения рисков Ответ: В Объяснение: Владение навыками идентификации негативных воздействий договорной среды (амбивалентные ссылки) требует прогнозирования социально-коммерческих конфликтов. Стратегия опоры на последнюю редакцию как на актуальное выражение international trade custom обеспечивает предсказуемость, снижает транзакционные издержки и сохраняет системную устойчивость партнёрских отношений. *Задание 3. Представьте ситуацию, когда государство-контрагент денонсировало ключевую международную конвенцию, ранее применявшуюся к контрактам вашей компании. Образовался правовой вакуум в*

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовой вариант контрольной работы	
			Вариант 1	**Вариант 2**
			процедурным основаниям и сохраняет социальную стабильность договорных отношений, что соответствует системному подходу к управлению правовыми рисками. *Задание 3. Разработайте системную стратегию counsel для адаптации действующего внешнеторгового контракта к введению новых региональных климатических барьеров в торговле (например, CBAM), которые создают конфликт между нормами ВТО и национальным экологическим законодательством импортирующей страны. Укажите:* *1. методы идентификации негативных воздействий регуляторной среды;* *2. прогноз социально-экономических и правовых конфликтов;* *3. пошаговый план действий по сохранению стабильности сделки.* Пример ответа: 1. Идентификация негативных воздействий: Аудит соответствия товара новым углеродным стандартам; анализ экстерриториального применения национальных экологических норм; оценка рисков дополнительных пошлин, задержек на границе и блокировки платежей. 2. Прогнозирование конфликтов: Вероятность возникновения споров о толковании «эквивалентности»	*части распределения рисков и ответственности. Разработайте алгоритм действий counsel по:* *1. идентификации негативных воздействий образовавшейся регуляторной среды;* *2. прогнозированию социально-экономических конфликтов и рисков неисполнения;* *3. выработке системной стратегии сохранения стабильности договорных отношений до заключения нового соглашения.* Пример ответа: 1. Идентификация негативных воздействий: Анализ утраты унифицированных норм; оценка роста правовой неопределённости; выявление рисков различного толкования национальными судами; мониторинг валютных и таможенных ограничений, возникающих на фоне денонсации. 2. Прогнозирование конфликтов: Вероятность параллельных исков, риски одностороннего изменения условий более сильной стороной, эскалация доверительных разрывов в цепочке поставок, финансовые потери из-за задержек платежей и логистических простоев. 3. Системная стратегия: Активация fallback-оговорки о применимом праве и обычаях делового оборота; Временное применение Принципов УНИДРУА или отраслевых стандартов как gap-fillers; Заключение дополнительного соглашения о перераспределении рисков на переходный период; Усиление обеспечительных механизмов (аккредитивы, гарантии, эскроу-счета);

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовой вариант контрольной работы	
			Вариант 1	**Вариант 2**
			экологических мер, риски одностороннего расторжения контракта импортером, эскалация социально-экономической напряженности из-за роста издержек и срыва поставок. 3. Стратегия действий: Активация contractual adjustment clause с привязкой к изменению регуляторного режима; Перераспределение compliance-расходов через дополнительное соглашение; Включение механизма независимой верификации углеродного слега до отгрузки; Подготовка к досудебному урегулированию с опорой на принципы добросовестности и недопустимости злоупотребления правом; Фиксация альтернативных каналов поставки на случай временных ограничений.	Подготовка к медиации для сохранения коммерческих связей до стабилизации регуляторного поля.

Критерии оценивания контрольной работы:

Оценка	Критерии оценивания
Отлично	Выставляется, если обучающийся умеет увязывать теорию с практикой (решает задачи, формулирует выводы, умеет пояснить полученные результаты), владеет понятийным аппаратом, полно и глубоко овладел материалом по заданной теме, обосновывает свои суждения и даёт правильные ответы на вопросы преподавателя
Хорошо	Выставляется, если обучающийся умеет увязывать теорию с практикой (решает задачи и формулирует выводы, умеет пояснить полученные результаты), владеет понятийным аппаратом, полно и глубоко овладел материалом по заданной теме, но содержание ответов имеют некоторые неточности и требуют уточнения и комментария со стороны преподавателя.

удовлетворительно	Выставляется, если обучающийся знает и понимает материал по заданной теме, но изложение неполное, непоследовательное, допускаются неточности в определении понятий, студент не может обосновать свои ответы на уточняющие вопросы преподавателя
неудовлетворительно	Выставляется, если обучающийся допускает ошибки в определении понятий, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал. Делает ошибки в ответах на уточняющие вопросы преподавателя

4.4. ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Самостоятельная работа (индикаторы ЗНАТЬ, УМЕТЬ, ВЛАДЕТЬ – на выбор) включает в себя проработку теоретического материала, изучение рекомендуемой литературы, выполнение практико-ориентированных заданий (заполнение таблиц, проведение сравнительного анализа, составление схем и др.), решение практических задач, создание презентаций, написание рефератов, подборка нормативного и иного материала и выполнение других заданий.

Тема	Код и формулировка Компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовое задание для самостоятельной работы
Тема 1. Правовая природа и классификация внешнеторговых сделок	**УК-1** Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	**ИУК-1.1.** Знает основные характеристики естественнонаучной картины мира, место и роль человека в природе; основы историко-культурного развития человека и человечества. **ИУК-1.2.** Умеет проводить логический анализ мировоззренческих, экологических, социально и личностно значимых проблем. **ИУК-1.3** Владеет навыками идентификации негативных воздействий среды обитания естественного, техногенного и антропогенного происхождения - методами прогнозирования опасных в экологическом отношении ситуаций и социальных конфликтов.	**Задание:** Сформировать навыки системной квалификации сложной трансграничной сделки, логического анализа её правовой природы, идентификации регуляторных и антропогенных негативных воздействий договорной среды, а также разработки стратегии договорного структурирования, минимизирующей риски правовых и социально-экономических конфликтов. Российская компания-производитель специализированного промышленного оборудования (Продавец) заключает рамочный договор с бразильской логистико-инжиниринговой компанией (Покупатель). В рамках сделки: осуществляется поставка оборудования из РФ в Бразилию; передаётся лицензия на встроенное управляющее ПО (SaaS-модель с периодическими обновлениями); оказываются дистанционные услуги технического сопровождения и обучения персонала Покупателя; предусмотрена локальная сборка узлов на площадке Покупателя с привлечением местного субподрядчика. Договор подписывается через международную B2B-платформу с использованием упрощенной электронной подписи. В тексте указано: «Условия поставки определяются по правилам ИНКОТЕРМС, расчеты в USD или BRL по выбору Продавца, споры разрешаются по месту регистрации ответчика». Таможенный брокер сообщает, что при ввозе в Бразилию возникли споры о квалификации объекта: товар, программный продукт или услуга, что влияет на ставку НДС и пошлины. Покупатель настаивает на пересмотре цены, ссылаясь на непредвиденные регуляторные издержки.

Критерии оценивания самостоятельной работы:

Оценка	Критерии оценивания
отлично	выставляется если работа носит научно-исследовательский характер, проанализирован и сделан сравнительный анализ нескольких литературных источников, умеет применять знания в области различного уровня закономерностей языка
хорошо	выставляется если проанализирован и сделан сравнительный анализ нескольких литературных источников, приведены примеры
удовлетворительно	выставляется если проведен сравнительный анализ научно-методической литературы, приведены примеры
неудовлетворительно	выставляется если работа прошла проверку на антиплагиат и соответствует требованиям оформления

6. МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ДИАГНОСТИЧЕСКОЙ РАБОТЫ

Задания для диагностической работы должны обеспечивать оценку полностью или частично сформированных компетенций. Каждое задание должно быть привязано к тому или иному индикатору сформированности компетенций.

При формировании заданий для диагностической работы необходимо использовать тестовые задания следующих типов:

Тип задания 1. Задания закрытого типа на установление соответствия.

Тип задания 2. Задания закрытого типа на установление последовательности.

Тип задания 3. Задания комбинированного типа, предполагающие выбор одного правильного ответа из предложенных с последующим объяснением своего выбора.

Тип задания 4. Задания комбинированного типа, предполагающие выбор нескольких ответов из предложенных с последующим объяснением своего выбора.

Тип задания 5. Задания открытого типа с развернутым ответом.

Все типы заданий должны быть представлены не менее одного раза.

<table>
<tr><th>№ п/п</th><th>Тема занятия</th><th>Код компетенции</th><th>Индикатор</th><th>Тип задания</th><th colspan="2">Задание</th></tr>
<tr><th></th><th></th><th></th><th></th><th></th><th>Вариант 1</th><th>Вариант 2</th></tr>
<tr><td>1</td><td>Тема 1. Правовая природа и классификация внешнеторговых сделок</td><td>УК-1
Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий</td><td>ИУК-1.1. Знает основные характеристики естественнонаучной картины мира, место и роль человека в природе; основы историко-культурного развития человека и человечества.</td><td>1</td><td>Задание 1. Установите соответствие между видом внешнеторговой сделки и её системообразующим признаком.
<table><tr><td>1.Сделка купли-продажи товаров</td><td>А. Выполнение работ или предоставление консультаций без перемещения товара</td></tr><tr><td>2.Сделка международного коммерческого лизинга</td><td>Б. Перемещение коммерчески значимых материальных ценностей через таможенную границу</td></tr><tr><td>3.Сделка оказания трансграничных услуг</td><td>В. Долгосрочная аренда оборудования с правом последующего выкупа, включающая таможенное оформление</td></tr><tr><td>4.Сделка по передаче прав на результаты интеллектуальной деятельности</td><td>Г. Передача права использования патента или товарного знака на территорию другого государства</td></tr></table>Ответ: 1-Б, 2-В, 3-А, 4-Г</td><td>Задание 1. Установите соответствие между нормативным актом и его функцией в сфере МКА:
<table><tr><td>1.По способу исполнения</td><td>А. Поставка с рассрочкой платежа против предоплаты</td></tr><tr><td>2.По субъектному составу</td><td>Б. Договор между резидентом РФ и нерезидентом ЕАЭС</td></tr><tr><td>3.По виду товара</td><td>В. Экспорт сырой нефти и импорт нефтепродуктов в рамках одного договора</td></tr><tr><td>4.По характеру взаимных обязательств</td><td>Г. Взаимная передача прав и обязанностей (контракт «товар-товар» или бартер)</td></tr></table>Ответ: 1-А, 2-Б, 3-В, 4-Г</td></tr>
</table>

			ИУК-1.3 Владеет навыками идентификации негативных воздействий среды обитания естественного, техногенного и антропогенного происхождения - методами прогнозирования опасных в экологическом отношении ситуаций и социальных конфликтов.	3	*Задание 2. Российская компания заключила договор на поставку оборудования в Казахстан. В контракте указано: «Договор регулируется правом РФ». При поставке возникли претензии по качеству. Какую стратегию должен выбрать counsel для минимизации негативного воздействия на коммерческие отношения?* А. Инициировать судебный иск в Казахстане, игнорируя оговорку о праве Б. Применить ИНКОТЕРМС 2020 для определения момента перехода рисков и инициировать досудебную претензию с опорой на выбранное право В. Расторгнуть договор в одностороннем порядке без уведомления Г. Обратиться в WTO за консультацией **Ответ:** Б **Объяснение:** Владение навыками идентификации негативных воздействий (неопределённость рисков) требует прогнозирования конфликта. Стратегия сочетает применение унифицированных правил и досудебное урегулирование, сохраняя деловые связи и снижая социальную напряжённость в партнёрстве.	*Задание 2. Контрагент из страны ЕС настаивает на квалификации сделки как внутренней, ссылаясь на наличие филиала в РФ. Иностранный покупатель требует применения национального права РФ вместо международного. Какова оптимальная стратегия?* А. Согласиться на применение внутреннего права для ускорения процедуры Б. Доказать трансграничный характер перемещения товара и применить правила ВКП 1980 г. как lex specialis В. Прекратить поставки Г. Подать жалобу в антимонопольный орган **Ответ:** Б **Объяснение:** Прогнозирование правового конфликта требует системной идентификации антропогенных воздействий (попытка минимизации обязательств через смену квалификации). Стратегия фиксации трансграничного характера обеспечивает предсказуемость и защиту интересов сторон.
			ИУК-1.2. Умеет проводить логический анализ мировоззренческих, экологических,	4	*Задание 3. Какие признаки отличают внешнеторговую сделку от внутренней хозяйственной операции? (Выберите два)*	*Задание 3. Какие факторы влияют на историко-культурное развитие классификации*

			социально и личностно значимых проблем.		А. Наличие резидентства контрагента в иностранном государстве Б. Обязательное использование иностранной валюты в расчётах В. Трансграничный характер перемещения товара или оказания услуги Г. Наличие нотариального удостоверения подписи директора **Ответ:** А, В **Объяснение:** Логический анализ показывает, что ключевыми системными признаками являются трансграничность и иностранный статус контрагента. Валюта и нотариальное удостоверение не являются обязательными квалификационными маркерами.	*внешнеторговых сделок? (Выберите два)* А. Эволюция международных торговых обычаев и унифицированных правил Б. Личные предпочтения бухгалтеров компаний В. Изменение таможенных режимов и интеграционных объединений Г. Сезонные колебания цен на сырьё **Ответ:** А, В **Объяснение:** Умение проводить логический анализ социально значимых проблем показывает, что классификация формируется под влиянием эволюции права и интеграционных процессов, а не бытовых или конъюнктурных факторов.
2	**Тема 2. Международные договоры и конвенции в сфере внешнеторгового регулирования**		**ИУК-1.2.** Умеет проводить логический анализ мировоззренческих, экологических, социально и личностно значимых проблем.	2	*Задание 1. Установите логическую последовательность применения международных норм к внешнеторговой сделке.* А. Проверка имплементации конвенции в национальное законодательство Б. Определение сферы применения конвенции (субъекты, предмет, территориальность) В. Анализ оговорок и резервирований государства-участника Г. Применение диспозитивных норм конвенции или	*Задание 1. Установите последовательность действий при конфликте между нормами ИНКОТЕРМС 2020 и национальным таможенным законодательством.* А. Приоритет императивных норм государства места ввоза/вывоза Б. Толкование условий ИНКОТЕРМС в части распределения расходов В. Проверка прямого указания в контракте на применимую редакцию

					согласованных условий контракта **Ответ:** Б → А → В → Г **Объяснение:** Логический анализ регуляторной среды требует системного подхода: от проверки применимости к имплементации, затем к ограничениям и финальному выбору нормы. Нарушение последовательности ведет к ошибочному правоприменению.	Г. Корректировка договорных условий через дополнительное соглашение **Ответ:** В → Б → А → Г **Объяснение:** Умение проводить логический анализ социально значимых правовых проблем демонстрирует системное разрешение конфликтов: от воли сторон к толкованию, затем к императивному приоритету и адаптации договора.
			ИУК-1.3 Владеет навыками идентификации негативных воздействий среды обитания естественного, техногенного и антропогенного происхождения - методами прогнозирования опасных в экологическом отношении ситуаций и социальных конфликтов.	3	*Задание 2. Контракт ссылается на «ИНКОТЕРМС», но не указывает год редакции. При поставке возник спор по поводу обязанности продавца по таможенному оформлению экспорта. Какую стратегию выбрать counsel?* А. Применить последнюю редакцию (2020) автоматически как общепринятую практику Б. Ссылаться на устаревшую редакцию (2010) в интересах покупателя В. Расторгнуть контракт Г. Передать спор в национальный суд без анализа обычаев **Ответ:** А **Объяснение:** Владение навыками идентификации негативных воздействий (неопределённость ссылочных норм) требует прогнозирования конфликта. Стратегия опоры на последнюю редакцию как	*Задание 2. Государство-участник CISG сделало оговорку на ст. 1(1)(b). Стороны не выбрали применимое право, а коллизионные нормы ведут к праву этого государства. Какова стратегия трибунала?* А. Применить CISG в полном объёме, игнорируя оговорку Б. Отказаться от применения CISG к материальным вопросам и применить национальное право В. Прекратить разбирательство Г. Обратиться за консультацией в ООН **Ответ:** Б **Объяснение:** Прогнозирование правовых конфликтов требует идентификации антропогенных ограничений (оговорок). Стратегия перехода к национальному праву обеспечивает легитимность

<table>
<tr><td></td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>отражение современной торговой практики минимизирует правовую неопределённость и социальные издержки спора.</td><td>решения и предотвращает его отмену по процедурным основаниям.</td></tr>
<tr><td></td><td></td><td></td><td></td><td>5</td><td>Задание 3. Опишите стратегию counsel при адаптации контракта к введению новых международных санкционных режимов, затрагивающих предмет поставки. Укажите методы идентификации негативных воздействий и прогнозирования конфликтов.

Пример ответа: 1) Аудит санкционных списков и анализ экстерриториального применения; 2) Идентификация рисков блокировки платежей и логистики; 3) Прогнозирование срывов исполнения и репутационных потерь; 4) Включение compliance-оговорок и механизмов замены поставщика; 5) Разработка сценариев force majeure и hardship с четкими процедурами уведомления.</td><td>Задание 3. Разработайте алгоритм выбора между CISG и национальным правом для контракта между компаниями из стран-участниц Конвенции. Как минимизировать негативное влияние правовых пробелов?

Пример ответа: 1) Анализ сферы применения CISG (ст. 1-6); 2) Идентификация lacunae (вопросов, не регулируемых Конвенцией); 3) Прогнозирование рисков различного толкования национальными судами; 4) Включение explicit opt-out или opt-in с указанием gap-filler правил; 5) Фиксация применимого обычая и прецедентной практики CLOUT.</td></tr>
<tr><td>3</td><td>Тема 3. Правовое регулирование контрактных отношений во внешнеторговой деятельности</td><td></td><td>ИУК-1.1. Знает основные характеристики естественнонаучной картины мира, место и роль человека в природе; основы историко-культурного развития человека и человечества.</td><td>1</td><td>Задание 1. Установите соответствие между существенным условием внешнеторгового контракта и его правовым назначением.

<table><tr><td>1.Предмет договора</td><td>А. Индивидуализация объекта сделки (наименование, количество, ассортимент, качество)</td></tr></table></td><td>Задание 1. Установите соответствие между видом внешнеторгового контракта и его структурой.

<table><tr><td>1.Контракт купли-продажи</td><td>А. Спецификация товара, условия поставки, переход права собственности</td></tr><tr><td>2. Контракт на</td><td>Б. Описание результата деятельности, стандартов</td></tr></table></td></tr>
</table>

					2. Цена и порядок расчетов — Б. Определение стоимости товара, валюты платежа и механизмов перевода 3 Срок исполнения — В. Фиксация временных границ исполнения и момента перехода рисков 4. Ответственность сторон — Г. Индивидуализация объекта сделки (наименование, количество, ассортимент, качество) **Ответ:** 1-А, 2-Б, 3-В, 4-Г	оказание услуг — качества и сроков сдачи этапов 3. Бартерный контракт — В. Взаимозачет товарных потоков без использования денежных средств 4. Контракт на поставку оборудования с монтажом — Г. Комбинация поставки, работ и пусконаладки с раздельным регулированием **Ответ:** 1-А, 2-Б, 3-В, 4-Г
			ИУК-1.2. Умеет проводить логический анализ мировоззренческих, экологических, социально и личностно значимых проблем	2	*Установите логическую последовательность этапов согласования внешнеторгового контракта.* А. Согласование технических спецификаций и стандартов качества Б. Формулировка коммерческих условий (цена, сроки, INCOTERMS) В. Проведение legal due diligence контрагента Г. Подписание основного договора и протоколов согласования разногласий **Ответ:** В → А → Б → Г **Объяснение:** Логический анализ социально и экономически значимой процедуры требует	*Задание 2. Установите последовательность действий при изменении существенных условий контракта.* А. Формирование дополнительного соглашения Б. Анализ оснований изменения (соглашение сторон, hardship) В. Согласование новых условий с учетом валютного контроля Г. Регистрация изменений в таможенных и банковских системах **Ответ:** Б → В → А → Г **Объяснение:** Умение проводить логический анализ процедурных проблем демонстрирует системное управление динамикой

					системного подхода: от проверки контрагента к техническим условиям, затем к коммерции и финальной фиксации. Нарушение порядка создает риски неисполнения.	договора: от обоснования к согласованию, оформлению и регуляторной фиксации.
			ИУК-1.3 Владеет навыками идентификации негативных воздействий среды обитания естественного, техногенного и антропогенного происхождения - методами прогнозирования опасных в экологическом отношении ситуаций и социальных конфликтов.	5	*Задание 3. Опишите стратегию counsel при согласовании валютной оговорки в контракте с контрагентом из юрисдикции с высокой волатильностью национальной валюты. Укажите методы идентификации негативных воздействий и прогнозирования конфликтов.* **Пример ответа:** 1) Идентификация валютных рисков и ограничений конвертации; 2) Прогнозирование срывов платежей из-за регуляторных изменений; 3) Включение multi-currency clause с индексацией к твердой валюте; 4) Механизм пересмотра курса при колебаниях свыше X%; 5) Обеспечение исполнения через аккредитив или банковскую гарантию.	*Задание 3. Разработайте алгоритм действий при обнаружении расхождений между технической спецификацией в приложении и основным текстом контракта. Как минимизировать негативное влияние на исполнение?* **Пример ответа:** 1) Идентификация иерархии документов по оговорке о приоритете; 2) Прогнозирование претензий по качеству и срокам; 3) Оперативное согласование протокола разногласий до отгрузки; 4) Фиксация окончательной редакции через digital signature; 5) Информирование логистических и таможенных служб об актуальной спецификации.
4	**Тема 4. Признание и приведение в исполнение иностранных арбитражных решений**		**ИУК-1.2.** Умеет проводить логический анализ мировоззренческих, экологических, социально и личностно значимых проблем	2	*Задание 1. Установите логическую последовательность досудебного урегулирования внешнеторгового спора.* А. Направление претензии с расчетом убытков и требованием об устранении нарушений Б. Анализ контрактных условий о претензионном порядке и сроках	*Задание 1. Установите последовательность действий при взыскании убытков за поставку некачественного товара.* А. Уведомление о дефектах в установленный контрактный срок

					В. Переговоры сторон или участие медиатора Г. Фиксация результатов (протокол, соглашение) или переход к арбитражу/суду **Ответ:** Б → А → В → Г **Объяснение**: Логический анализ социально значимой процедуры требует системного подхода: от проверки условий к формализованному требованию, затем к диалогу и финальной фиксации. Нарушение порядка может лишить права на обращение в арбитраж.	Б. Независимая экспертиза качества и фиксация доказательств В. Расчет реального ущерба и упущенной выгоды Г. Предъявление требования о возмещении или замене товара **Ответ:** А → Б → В → Г **Объяснение**: Умение проводить логический анализ процедурных проблем демонстрирует системное доказывание: от своевременного уведомления к фиксации, оценке и финальному требованию.
			ИУК-1.3 Владеет навыками идентификации негативных воздействий среды обитания естественного, техногенного и антропогенного происхождения - методами прогнозирования опасных в экологическом отношении ситуаций и социальных конфликтов.	3	*Задание 2. Контракт содержит условие о форс-мажоре, но не включает «санкции» и «запреты на перевод валюты» в перечень. Введенный эмбарго парализует поставки. Покупатель требует возврата предоплаты. Какую стратегию выбрать counsel поставщика?* А. Ссылаться на hardship и инициировать переговоры о пересмотре сроков или расторжении без штрафов Б. Игнорировать уведомление и продолжать отгрузку В. Подать иск против государства, введшего санкции Г. Вернуть предоплату из собственных средств без юридического обоснования **Ответ:** А	*Задание 2. Арбитражная оговорка предусматривает разбирательство в Стокгольме, но ответчик не участвует. Трибунал выносит решение заочно. Какова стратегия истца для обеспечения исполнения?* А. Ждать добровольного исполнения в течение 5 лет Б. Инициировать процедуру exequatur в стране нахождения активов ответчика по Нью-Йоркской конвенции В. Опубликовать решение в СМИ Г. Подать жалобу в ООН **Ответ:** Б **Объяснение:** Прогнозирование конфликтов неисполнения требует идентификации негативного воздействия

					Объяснение: Владение навыками идентификации негативных регуляторных воздействий требует прогнозирования социального и финансового конфликта. Стратегия опоры на hardship сохраняет отношения и минимизирует убытки, избегая неосновательного обогащения.	(уклонение). Стратегия признания и принудительного исполнения обеспечивает системную защиту прав и минимизирует социальные издержки.
			ИУК-1.2. Умеет проводить логический анализ мировоззренческих, экологических, социально и личностно значимых проблем	4	*Задание 3. Какие условия обязательны для признания форс-мажора во внешнеторговой сделке? (Выберите два)* А. Чрезвычайность и непредвиденность события Б. Наличие страхового полиса на товар В. Непреодолимость объективными обстоятельствами Г. Уведомление контрагента в письменной форме в установленный срок **Ответ:** А, В **Объяснение:** Логический анализ показывает, что системными признаками являются чрезвычайность, непредвиденность и непреодолимость. Страховка и уведомление важны процедурно, но не формируют юридический состав обстоятельства.	*Задание 3. Какие факторы повышают эффективность системы разрешения внешнеторговых споров? (Выберите два)* А. Четкая иерархия юрисдикций и арбитражных оговорок Б. Обязательное участие государственных органов в каждом споре В. Использование цифровых платформ для обмена доказательствами Г. Запрет на применение английского языка в арбитраже **Ответ:** А, Б **Объяснение:** Умение проводить логический анализ социально значимых проблем выявляет, что эффективность обеспечивается правовой ясностью и технологической оптимизацией, а не бюрократизацией или языковыми ограничениями.

Критерии оценивания тестового задания:

Оценка	**Критерии оценивания**

отлично	от 90 до 100 % правильно выполненных заданий
хорошо	от 70 до 89 % правильно выполненных заданий
удовлетворительно	от 50 до 69 % правильно выполненных заданий
неудовлетворительно	менее 50 % правильно выполненных заданий