

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Гриб Владислав Валерьевич
Должность: Ректор
Дата подписания: 27.05.2026 07:32:52
Уникальный программный ключ:
637517d24e103c3db032acf37e839d98ec1c5bb2f5eb89c29abfcd7f43985447



**Образовательное частное учреждение высшего образования
«МОСКОВСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ А.С. ГРИБОЕДОВА»
(ИМПЭ им. А.С. Грибоедова)**

**ИНСТИТУТ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ, ЛИДЕРСТВА И
МЕНЕДЖМЕНТА**

УТВЕРЖДАЮ
Директор института
международной экономики,
лидерства и менеджмента
А.А. Панарин
«23» декабря 2024г.



ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

по учебной дисциплине:
ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Специальность
38.05.02 Таможенное дело

Специализация:
Таможенные платежи и валютный контроль

Квалификация (степень):
специалист таможенного дела

Формы обучения:
очная, заочная

Москва

Фонд оценочных средств для дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности». Направление подготовки/специальность 38.05.02 Таможенное дело, направленность (профиль/специализация): Таможенные платежи и валютный контроль/ Н.В. Фотиади – М.: ИМПЭ им. А.С. Грибоедова

Фонд оценочных средств является неотъемлемой частью рабочей программы дисциплины.

Разработчик: Н.В. Фотиади

Заведующий кафедрой.  / Т.В. Новикова

1. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ, ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Настоящий Фонд оценочных средств (ФОС) по дисциплине «Основы внешнеэкономической деятельности» является неотъемлемым приложением к рабочей программе дисциплины (РПД) «Основы внешнеэкономической деятельности». На данный ФОС распространяются все реквизиты утверждения, представленные в РПД по данной дисциплине.

2. ПЕРЕЧЕНЬ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

Для определения качества освоения обучающимися учебного материала по дисциплине используются следующие оценочные средства:

№ п/п	Оценочное средство	Краткая характеристика оценочного средства	Представление оценочного средства в ФОС
1	Тестирование	Вид контроля, позволяющий оценить изученный теоретический материал.	Вопросы для проведения тестирования
2	Практические задания	Вид контроля, позволяющий оценить умение обучающегося применять осваиваемую компетенцию в практических ситуациях и при решении производственных задач	Задания к практическому занятию
3	Контрольная работа	Вид контроля, позволяющий определить результат освоения компетенций по дисциплине в рамках рассматриваемой темы, оцениваемый с помощью соответствующих индикаторов достижения компетенций	Задания контрольной работы
4	Самостоятельная работа	Вид контроля, позволяющий оценить проработку теоретического материала, изучение рекомендуемой литературы, выполнение практико-ориентированных заданий (заполнение таблиц, проведение сравнительного анализа, составление схем и др.), решение практических задач, создание презентаций, написание рефератов, подборку нормативного и иного материала и выполнение других заданий	Задания самостоятельной работы
5	Курсовая работа	Вид контроля, позволяющий выявить степень владения базовыми знаниями, умениями и навыками, необходимыми для обучения, и определить уровень владения новым материалом	Индивидуальные задания (темы) для курсовой работы

6	Зачет/Зачет оценкой/Экзамен	с	Вид контроля, позволяющий выявить степень овладения знаниями, умениями и навыками, необходимыми для дальнейшего освоения образовательной программы подготовки	Вопросы для подготовки к зачету/зачету оценкой/экзамену
---	--------------------------------	---	--	--

3. ПАСПОРТ ФОНДА ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДИСЦИПЛИНЕ

3.1. Сопроводительная информация.

Разработчик	Н.В. Фотиади
Кафедра	Аудита, финансов и кредита
Наименование дисциплины	Основы внешнеэкономической деятельности
Факультет / институт	Института международной экономики, лидерства и менеджмента
Направление подготовки / специальность	38.05.02 Таможенное дело
Количество вопросов в оценочных заданиях (диапазон)	От 45 до 90
Общее время тестирования (мин)	90
Общее количество вопросов/заданий в ФОС	90
Размещенность на сайте Университета примерного перечня вопросов, заданий ФОС – для подготовки обучающихся к прохождению оценки (да / нет)	Да

3.2. Характеристика оцениваемых компетенций.

Код компетенции	Формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции
ПК- 2	Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации

4. СОДЕРЖАНИЕ ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ

4.1. ТИПОВЫЕ ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ.

Тесты содержат набор вопросов, в полном объеме охватывающие изученный теоретический материал по указанной теме (индикаторы ЗНАТЬ). Выполнение тестов позволяет определить результат освоения компетенций по дисциплине в рамках рассматриваемой темы, оцениваемый с помощью соответствующих индикаторов достижения компетенций. Индивидуальный тестовый сеанс для каждого обучающегося формируется по специальному алгоритму, обеспечивающему заданную тематическую структуру и пропорциональное наличие вопросов разного типа и сложности.

При формировании тестов необходимо использовать задания следующих типов:

Тип задания 1. Задания закрытого типа на установление соответствия.

Тип задания 2. Задания закрытого типа на установление последовательности.

Тип задания 3. Задания комбинированного типа, предполагающие выбор одного правильного ответа из предложенных.

Тип задания 4. Задания комбинированного типа, предполагающие выбор нескольких ответов из предложенных.

Тип задания 5. Задания открытого типа с развернутым ответом.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме	
Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность как этап в развитии внешней торговли России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление соответствия Вопрос 1. Установите соответствие между понятиями и их определениями.	
			Понятие	Определение
			А) Внешнеэкономические связи	1) Совокупность внешнеторговых, финансовых, производственных и иных отношений хозяйствующих субъектов РФ с зарубежными партнёрами
			Б) Внешнеэкономическая деятельность	2) Система международных экономических отношений, включающая торговлю, инвестиции, кредиты, научно-техническое сотрудничество между странами
			В) Внешняя торговля	3) Обмен товарами, услугами, интеллектуальной собственностью между резидентами разных стран
			Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3. Вопрос 2. Соотнесите этапы реформирования ВЭД в России с их характеристиками.	
Этап	Характеристика			
А) 1991–1994 гг.	1) Либерализация ВЭД: отмена монополии государства, введение свободной конвертируемости рубля, упрощение экспортно-импортных процедур			
Б) 1995–1998 гг.	2) Усиление государственного регулирования: введение экспортных пошлин, квотирование, лицензирование			
В) 1999–2003 гг.	3) Стабилизация и адаптация к рыночным условиям: совершенствование таможенного законодательства, интеграция в мировую экономику			

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме								
			Правильный ответ: А – 1; Б – 2; В – 3. Вопрос 3. Установите соответствие между уровнями управления ВЭД и их функциями. <table><tr><td>Уровень</td><td>Функция</td></tr><tr><td>А) Федеральный</td><td>1) Разработка и реализация региональной внешнеэкономической политики, поддержка экспортёров региона</td></tr><tr><td>Б) Региональный</td><td>2) Формирование общегосударственной внешнеэкономической стратегии, регулирование таможенных режимов, заключение международных соглашений</td></tr><tr><td>В) Корпоративный</td><td>3) Осуществление внешнеторговых операций, поиск зарубежных партнёров, выполнение контрактных обязательств</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3	Уровень	Функция	А) Федеральный	1) Разработка и реализация региональной внешнеэкономической политики, поддержка экспортёров региона	Б) Региональный	2) Формирование общегосударственной внешнеэкономической стратегии, регулирование таможенных режимов, заключение международных соглашений	В) Корпоративный	3) Осуществление внешнеторговых операций, поиск зарубежных партнёров, выполнение контрактных обязательств
Уровень	Функция										
А) Федеральный	1) Разработка и реализация региональной внешнеэкономической политики, поддержка экспортёров региона										
Б) Региональный	2) Формирование общегосударственной внешнеэкономической стратегии, регулирование таможенных режимов, заключение международных соглашений										
В) Корпоративный	3) Осуществление внешнеторговых операций, поиск зарубежных партнёров, выполнение контрактных обязательств										
Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность как этап в развитии внешней торговли России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление последовательности Вопрос 1. Расположите этапы развития ВЭД в России в хронологическом порядке: 1. Формирование рыночной модели ВЭД с элементами госрегулирования (1999–2003 гг.). 2. Период государственной монополии на ВЭД (до 1991 г.). 3. Либерализация ВЭД и отмена государственной монополии (1991–1994 гг.). 4. Усиление госрегулирования ВЭД (1995–1998 гг.). Правильный ответ: 2 → 3 → 4 → 1. Вопрос 2. Установите последовательность действий предприятия при выходе на внешний рынок: 1. Анализ зарубежного рынка и конкурентов. 2. Заключение внешнеторгового контракта. 3. Поиск потенциальных партнёров. 4. Проведение переговоров и согласование условий сделки. Правильный ответ: 1 → 3 → 4 → 2. Вопрос 3. Расположите документы, регулирующие ВЭД, по степени юридической силы (от высшей к низшей): 1. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». 2. Таможенный кодекс ЕАЭС. 3. Указ Президента РФ о мерах по развитию ВЭД. 4. Постановление Правительства РФ о порядке лицензирования экспорта. Правильный ответ: 2 → 1 → 3 → 4								
Тема 1. Внешнеэкономическая	ПК- 2. Способен планировать деятельность	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) Вопрос 1. Что является ключевым отличием внешнеэкономической деятельности (ВЭД) от внутренней хозяйственной деятельности?								

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
деятельность как этап в развитии внешней торговли России	таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	А) Использование иностранной валюты. Б) Участие иностранных контрагентов. В) Применение таможенных процедур. Г) Регулирование международными соглашениями. Правильный ответ: Б) Участие иностранных контрагентов. Объяснение: - Именно наличие иностранного партнёра (покупателя, продавца, инвестора) определяет деятельность как внешнеэкономическую. - Остальные варианты (валюта, таможня, международные нормы) — следствия, но не суть ВЭД. Вопрос 2. Какой фактор стал основным стимулом для либерализации ВЭД в России в начале 1990-х гг.? А) Необходимость интеграции в мировую экономику. Б) Давление международных организаций. В) Кризис плановой экономики и дефицит товаров. Г) Стремление к политической либерализации. Правильный ответ: В) Кризис плановой экономики и дефицит товаров. Объяснение: - В условиях распада СССР и коллапса внутреннего рынка либерализация ВЭД была вынужденной мерой для насыщения рынка товарами и привлечения иностранных инвестиций. - Интеграция в мировую экономику и давление извне стали вторичными факторами. Вопрос 3. Какой орган власти в РФ отвечает за разработку и реализацию внешнеторговой политики? А) Министерство финансов РФ. Б) Министерство экономического развития РФ. В) Центральный банк РФ. Г) Федеральная таможенная служба. Правильный ответ: Б) Министерство экономического развития РФ. Объяснение: - Минэкономразвития координирует внешнеторговую политику, разрабатывает стратегии ВЭД, участвует в переговорах по международным соглашениям. - Остальные органы выполняют вспомогательные функции (таможня — контроль, ЦБ — валютное регулирование, Минфин — бюджетная политика).
Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность как этап в развитии внешней	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) Вопрос 1. Какие из перечисленных факторов способствовали росту ВЭД России в 20000-е годы? (Выберите 3 варианта.) А) Рост мировых цен на энергоресурсы. Б) Вступление в ВТО. В) Укрепление рубля. Г) Развитие инфраструктуры экспорта.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
торговли России	выполнением	таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеэкономического контракта; порядок составления установленной отчетности	Д) Снижение таможенных пошлин на импорт. Правильные ответы: А, Г, Д. Объяснение: • Рост цен на нефть и газ увеличил экспортные доходы (А). • Развитие портовой и транспортной инфраструктуры облегчило экспорт (Г). • Снижение импортных пошлин стимулировало конкуренцию и модернизацию (Д). • Вступление в ВТО произошло позже (2012 г.) и не было ключевым фактором 2000-х. • Укрепление рубля могло сдерживать экспорт, а не стимулировать его. Вопрос 2. Какие меры госрегулирования ВЭД применяются в России? (Выберите 3 варианта.) А) Таможенно-тарифное регулирование. Б) Валютный контроль. В) Прямое субсидирование экспорта. Г) Квотирование и лицензирование. Д) Запрет на частную ВЭД. Правильные ответы: А, Б, Г. Объяснение: • Таможенные пошлины и тарифы — основной инструмент регулирования (А). • Валютный контроль ограничивает вывоз капитала (Б). • Квоты и лицензии применяются для защиты внутреннего рынка (Г). • Прямое субсидирование ограничено международными нормами Вопрос 3. Какие из перечисленных документов обязательны при оформлении внешнеэкономического контракта? (Выберите 3 варианта.) А) Инвойс. Б) Паспорт сделки. В) Сертификат происхождения товара. Г) Страховой полис. Д) Транспортная накладная (например, CMR). Правильные ответы: А, Б, Д. Объяснение: • Инвойс (invoice) — основной расчётный документ, содержащий условия платежа, стоимость товара, реквизиты сторон. Без него невозможно проведение расчётов и таможенное оформление. • Паспорт сделки — обязательный документ в РФ для валютного контроля при внешнеэкономических операциях свыше определённого лимита. Подтверждает легитимность валютной операции и служит для мониторинга ЦБ РФ. • Транспортная накладная (например, CMR для автоперевозок) — фиксирует передачу товара перевозчику, условия доставки, ответственность сторон. Необходима для учёта логистики и страхования

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			груза. Почему не другие варианты: • Сертификат происхождения (В) требуется не всегда — только для получения тарифных преференций или по условиям контракта. Страховой полис (Г) обязателен лишь при условиях поставки CIF/CIP (когда продавец страхует груз). В иных случаях страхование — добровольное
Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность как этап в развитии внешней торговли России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания открытого типа с развёрнутым ответом Вопрос 1. Охарактеризуйте основные этапы реформирования сферы ВЭД в России с 1991 г. по настоящее время. Укажите ключевые изменения на каждом этапе и их последствия для экономики. Примерный ответ: 1991–1994 гг.: либерализация ВЭД ○ Отмена государственной монополии на внешнюю торговлю. ○ Введение свободной конвертируемости рубля. ○ Упрощение экспортно-импортных процедур. ○ <i>Последствия:</i> резкий рост числа участников ВЭД, насыщение рынка импортными товарами, но также отток капитала и зависимость от импорта. 1995–1998 гг.: усиление госрегулирования ○ Введение экспортных пошлин на сырьевые товары. ○ Квотирование и лицензирование ключевых товаров. ○ Ужесточение валютного контроля. ○ <i>Последствия:</i> снижение дефицита бюджета, но рост административных барьеров и коррупции. 1999–2003 гг.: стабилизация и адаптация ○ Совершенствование таможенного законодательства. ○ Интеграция в мировую экономику (переговоры о вступлении в ВТО). ○ Поддержка экспортёров через субсидии и налоговые льготы. ○ <i>Последствия:</i> рост экспорта сырья, формирование правовой базы ВЭД. 2004–2014 гг.: интеграция в ЕАЭС и ВТО ○ Вступление в ВТО (2012 г.) — снижение импортных пошлин, доступ к новым рынкам. ○ Создание Таможенного союза и ЕАЭС — унификация таможенных процедур. ○ <i>Последствия:</i> усиление конкуренции на внутреннем рынке, рост экспорта обработанной продукции. 2015 г. – н.в.: санкционный режим и импортозамещение ○ Введение контрсанкций и программ импортозамещения. ○ Развитие альтернативных логистических коридоров (например, «Север–Юг»). ○ <i>Последствия:</i> рост доли несырьевого экспорта, но увеличение издержек из-за переориентации поставок. Вопрос 2. Объясните, почему развитие ВЭД на уровне субъектов РФ является важным фактором экономического роста страны. Приведите 3–4 примера региональных инициатив в сфере ВЭД. Примерный ответ:

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Развитие ВЭД на региональном уровне важно, так как: • Позволяет использовать локальные конкурентные преимущества (природные ресурсы, географическое положение, кадровый потенциал). • Стимулирует диверсификацию экономики регионов, снижая зависимость от федерального центра. • Создаёт рабочие места и увеличивает налоговые поступления в региональный бюджет. • Способствует трансферу технологий и знаний через взаимодействие с иностранными партнёрами. Примеры региональных инициатив: Калининградская область: ○ Особая экономическая зона (ОЭЗ) с льготами для экспортёров. ○ Развитие транзитного потенциала (перевозки между ЕС и Россией). Татарстан: ○ Инвестиционные форумы с привлечением иностранных компаний. ○ Поддержка экспорта машиностроительной продукции (КАМАЗ). Приморский край: ○ Свободный порт Владивосток (налоговые и таможенные льготы). ○ Развитие морских перевозок в АТР. Московская область: ○ Создание индустриальных парков с участием иностранных инвесторов. ○ Поддержка высокотехнологичного экспорта (IT, фармацевтика). Вопрос 3. Опишите, как системный анализ внешнеэкономической информации помогает предприятию принимать управленческие решения в сфере ВЭД. Приведите 3 примера использования аналитических методов. Примерный ответ: Системный анализ внешнеэкономической информации позволяет: • Оценивать риски и возможности на зарубежных рынках. • Оптимизировать логистические цепочки. • Прогнозировать изменения спроса и цен. • Выбирать партнёров с надёжной репутацией. Примеры использования аналитических методов: PEST-анализ (политические, экономические, социальные, технологические факторы): ○ Оценка рисков выхода на рынок страны с нестабильной политической ситуацией. ○ Пример: анализ санкций и торговых ограничений перед экспортом в ЕС. SWOT-анализ (сильные/слабые стороны, возможности/угрозы): ○ Определение конкурентных преимуществ продукции на новом рынке. ○ Пример: сравнение себестоимости производства в РФ и Китае для выбора стратегии ценообразования. Анализ рыночных долей и конкурентной среды: ○ Использование данных таможенных служб и отраслевых отчётов для выявления ключевых игроков.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме																								
			○ Пример: изучение доли импорта в сегменте сельхозтехники для планирования экспорта белорусских тракторов в Казахстан.																								
Тема 2 Система государственного регулирования внешней деятельности и	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление соответствия Вопрос 1. Установите соответствие между элементами системы госрегулирования ВЭД и их содержанием. <table><tr><td>Элемент системы</td><td>Содержание</td></tr><tr><td>А) Правовая база</td><td>1) Таможенные органы, Минэкономразвития, ФТС и др.</td></tr><tr><td>Б) Организационная структура</td><td>2) ФЗ «Об основах госрегулирования внешнеторговой деятельности», Таможенный кодекс ЕАЭС и др.</td></tr><tr><td>В) Экономические инструменты</td><td>3) Таможенные пошлины, квоты, лицензии, субсидии</td></tr><tr><td>Г) Административные инструменты</td><td>4) Квотирование, лицензирование, сертификация, контроль цен</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4. Вопрос 2. Соотнесите методы госрегулирования ВЭД с их группами. <table><tr><td>Группа методов</td><td>Методы</td></tr><tr><td>А) Тарифные</td><td>1) Квотирование</td></tr><tr><td>Б) Нетарифные</td><td>2) Таможенные пошлины</td></tr><tr><td></td><td>3) Лицензирование</td></tr><tr><td></td><td>4) Таможенные тарифы</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2, 4; Б – 1, 3. Вопрос 3. Установите соответствие между функциями госрегулирования ВЭД и их описанием. <table><tr><td>Функция</td><td>Описание</td></tr><tr><td>А) Протекционистская</td><td>1) Обеспечение поступления средств в госбюджет</td></tr></table>	Элемент системы	Содержание	А) Правовая база	1) Таможенные органы, Минэкономразвития, ФТС и др.	Б) Организационная структура	2) ФЗ «Об основах госрегулирования внешнеторговой деятельности», Таможенный кодекс ЕАЭС и др.	В) Экономические инструменты	3) Таможенные пошлины, квоты, лицензии, субсидии	Г) Административные инструменты	4) Квотирование, лицензирование, сертификация, контроль цен	Группа методов	Методы	А) Тарифные	1) Квотирование	Б) Нетарифные	2) Таможенные пошлины		3) Лицензирование		4) Таможенные тарифы	Функция	Описание	А) Протекционистская	1) Обеспечение поступления средств в госбюджет
Элемент системы	Содержание																										
А) Правовая база	1) Таможенные органы, Минэкономразвития, ФТС и др.																										
Б) Организационная структура	2) ФЗ «Об основах госрегулирования внешнеторговой деятельности», Таможенный кодекс ЕАЭС и др.																										
В) Экономические инструменты	3) Таможенные пошлины, квоты, лицензии, субсидии																										
Г) Административные инструменты	4) Квотирование, лицензирование, сертификация, контроль цен																										
Группа методов	Методы																										
А) Тарифные	1) Квотирование																										
Б) Нетарифные	2) Таможенные пошлины																										
	3) Лицензирование																										
	4) Таможенные тарифы																										
Функция	Описание																										
А) Протекционистская	1) Обеспечение поступления средств в госбюджет																										

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме		
			Б) Фискальная	2) Защита отечественных производителей от иностранной конкуренции	
			В) Регулирующая	3) Корректировка структуры ВЭД, стимулирование экспорта/импорта	
			Г) Контролирующая	4) Мониторинг соблюдения норм ВЭД, выявление нарушений	
Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.					
Тема 2 Система государственного регулирования внешней деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеэкономического контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление последовательности Вопрос 1. Расположите этапы разработки внешней торговой политики государства в правильной последовательности: 1. Анализ внешнеэкономического баланса и конкурентоспособности. 2. Определение стратегических целей ВЭД. 3. Выбор инструментов государственного регулирования (тарифных/нетарифных). 4. Принятие нормативных актов. 5. Мониторинг и корректировка политики. Правильный ответ: 2 → 1 → 3 → 4 → 5. Вопрос 2. Установите последовательность действий при введении импортной квоты: 1. Расчёт предельно допустимого объёма импорта. 2. Издание правительственного постановления. 3. Распределение квотных лицензий между участниками ВЭД. 4. Контроль фактического объёма импорта. 5. Применение санкций за превышение квоты. Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5. Вопрос 3. Восстановите порядок таможенного оформления товара: 1. Подача декларации. 2. Проверка документов. 3. Досмотр груза. 4. Расчёт и уплата пошлин. 5. Выпуск товара. Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5		
Тема 2 Система государственного регулирования	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) Вопрос 1. Какой инструмент государственного регулирования относится к экономическим (рыночным)? А) Лицензирование импорта. Б) Таможенная пошлина. В) Запрет на экспорт стратегических товаров.		

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
ия внешней деятельности	осуществлять контроль за её выполнением	планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Г) Обязательная сертификация. Правильный ответ: Б) Таможенная пошлина. Объяснение: Таможенная пошлина воздействует на цену товара, изменяя его конкурентоспособность на рынке. Это экономический инструмент, влияющий на спрос и предложение, в отличие от административных мер (лицензирование, запреты), которые ограничивают операции вне зависимости от цены. Вопрос 2. Что является основной целью протекционистской функции госрегулирования ВЭД? А) Увеличение доходов госбюджета. Б) Защита национальных производителей. В) Стимулирование импорта высокотехнологичной продукции. Г) Снижение инфляции. Правильный ответ: Б) Защита национальных производителей. Объяснение: Протекционизм направлен на ограничение иностранной конкуренции через тарифы, квоты и другие меры, чтобы поддержать отечественных производителей и сохранить рабочие места. Вопрос 3. Какой орган власти отвечает за разработку таможенной политики РФ? А) Министерство финансов. Б) Федеральная таможенная служба (ФТС). В) Министерство экономического развития. Г) Правительство РФ. Правильный ответ: Г) Правительство РФ. Объяснение: Согласно ФЗ «Об основах госрегулирования внешнеторговой деятельности», Правительство РФ определяет основные направления таможенной политики. ФТС исполняет эти решения, а Минэкономразвития участвует в их разработке
Тема 2 Система государственного регулирования внешней деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) Вопрос 1. Какие из перечисленных мер относятся к нетарифному регулированию ВЭД? Выберите все верные варианты. А) Установление импортных пошлин. Б) Квотирование. В) Лицензирование. Г) Антидемпинговые расследования. Д) Таможенный тариф. Правильные ответы: Б, В, Г. Объяснение: - Квотирование (Б) ограничивает объём импорта/экспорта. - Лицензирование (В) требует разрешения на операции с определёнными товарами. - Антидемпинговые расследования (Г) выявляют занижение цен иностранными поставщиками. Пошлины (А) и таможенный тариф (Д) — тарифные инструменты.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
		составления установленной отчетности	Вопрос 2. Какие задачи решает система государственного регулирования ВЭД? Выберите все верные варианты. А) Обеспечение экономической безопасности. Б) Максимизация прибыли частных компаний. В) Поддержание положительного торгового баланса. Г) Контроль за соблюдением международных обязательств. Д) Регулирование внутреннего рынка труда. Правильные ответы: А, В, Г. Объяснение: - Экономическая безопасность (А) достигается через защиту стратегических отраслей. - Торговый баланс (В) корректируется тарифными/нетарифными мерами. - Международные обязательства (Г) требуют соблюдения норм ВТО, ЕАЭС. Прибыль компаний (Б) — цель бизнеса, а не госрегулирования; рынок труда (Д) регулируется иными механизмами. Вопрос 3. Какие документы обязательны при заключении внешнеторгового контракта? Выберите все верные варианты. А) Инвойс. Б) Паспорт сделки. В) Сертификат происхождения товара. Г) Трудовой договор с поставщиком. Д) Страховой полис. Правильные ответы: А, Б, В. Объяснение: - Инвойс (А) фиксирует стоимость и условия поставки. - Паспорт сделки (Б) требуется для валютного контроля. - Сертификат происхождения (В) подтверждает страну изготовления для расчёта пошлин. Трудовой договор (Г) не относится к ВЭД; страховой полис (Д) необязателен, если иное не указано в контракте.
Тема 2 Система государственного регулирования внешней деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных	Задания открытого типа с развёрнутым ответом Вопрос 1. Опишите структуру системы государственного регулирования ВЭД, выделив не менее 4 элементов. Приведите примеры инструментов для каждого элемента. Ответ: Правовая база — законы, кодексы, международные соглашения (например, ФЗ «Об основах госрегулирования внешнеторговой деятельности», Таможенный кодекс ЕАЭС). Органы управления — Минэкономразвития, ФТС, Центробанк (разрабатывают политику, контролируют исполнение).

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
		организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	3. Экономические инструменты — таможенные пошлины, субсидии, валютный контроль (влияют на ценовую конкурентоспособность). 4. Административные инструменты — квоты, лицензии, сертификация (прямые ограничения операций). 5. Информационно-аналитическая система — статистика ВЭД, мониторинг рынков (обеспечивает обоснованность решений). Вопрос 2. Объясните, почему таможенно-тарифное регулирование считается ключевым методом госрегулирования ВЭД. Приведите не менее 3 аргументов. Ответ: 1. Фискальная функция — пошлины формируют значительную часть доходов госбюджета. 2. Протекционизм — тарифы защищают отечественных производителей от дешёвого импорта. 3. Регулирование торгового баланса — повышение/снижение пошлин корректирует объёмы импорта/экспорта. 4. Выполнение международных обязательств — тарифы согласуются с нормами ВТО и региональных союзов (например, ЕАЭС). 5. Стимулирование модернизации — льготные тарифы на высокотехнологичное оборудование ускоряют импортозамещение. Вопрос 3. Перечислите не менее 5 принципов, на которых строится система госрегулирования ВЭД в РФ. Для каждого принципа укажите, как он реализуется на практике. Ответ: 1. Законность — все меры основаны на федеральных законах, Таможенном кодексе ЕАЭС, международных договорах. <i>Реализация:</i> нормативные акты публикуются в официальных источниках (например, на портале правовой информации), их применение контролируется надзорными органами. 2. Прозрачность — доступность информации о правилах, тарифах, процедурах для участников ВЭД. <i>Реализация:</i> размещение на сайтах ФТС и Минэкономразвития перечней товаров с кодами ТН ВЭД, ставок пошлин, требований к документации; проведение публичных консультаций при разработке новых норм. 3. Недискриминационность — равные условия для всех участников рынка независимо от формы собственности или страны происхождения товара (в рамках международных обязательств). <i>Реализация:</i> единые таможенные процедуры для резидентов и нерезидентов; соблюдение принципов ВТО о недопустимости скрытого протекционизма. 4. Экономическая обоснованность — меры регулирования должны соответствовать целям макроэкономической политики и не создавать избыточных барьеров. <i>Реализация:</i> оценка влияния новых пошлин или ограничений на инфляцию, занятость, конкурентоспособность отраслей; публичные отчёты о результатах регуляторной политики. 5. Системность — согласованность действий различных органов власти и инструментов регулирования. <i>Реализация:</i> межведомственные комиссии (например, по вопросам ВТО), единые базы данных для ФТС, ФНС, Центробанка; синхронизация изменений в налоговом и таможенном законодательстве.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме	
			6. Гибкость — возможность оперативного реагирования на изменения внешней среды (санкции, колебания курсов, кризисы). <i>Реализация:</i> временные льготы по пошлинам для критически важных товаров, ускоренное оформление грузов в условиях дефицита; адаптивные квоты на сельхозпродукцию. 7. Приоритет национальных интересов — защита экономической безопасности и стратегических отраслей. <i>Реализация:</i> ограничения на экспорт сырья, контроль за сделками с иностранными инвесторами в ТЭК и ВПК, поддержка импортозамещения через субсидии и госзакупки.	
Тема 3. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности и в России: теоретические аспекты и современная практика	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление соответствия	
			Вопрос 1. Установите соответствие между методами государственного регулирования ВЭД и их характеристиками.	
			Метод	Характеристика
			А) Таможенно-тарифное регулирование	1) Установление количественных ограничений на ввоз/вывоз товаров
			Б) Нетарифное регулирование	2) Применение ввозных и вывозных пошлин
			В) Финансово-кредитное регулирование	3) Предоставление экспортных кредитов, гарантий, страхование экспортных операций
			Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3.	
			Вопрос 2. Соотнесите органы власти с их функциями в сфере регулирования ВЭД.	
			Орган власти	Функция
			А) Министерство финансов РФ	1) Разработка таможенной политики, администрирование таможенных платежей
Б) Федеральная таможенная служба	2) Формирование бюджетной политики, включая таможенные доходы			
В) Министерство промышленности и торговли РФ	3) Разработка и реализация торговой политики, поддержка экспорта			
Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3.				
Вопрос 3. Установите соответствие между видами таможенных пошлин и их назначением.				

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме		
			Вид пошлины	Назначение	
			А) Адвалорная	1) Рассчитывается как процент от таможенной стоимости товара	
			Б) Специфическая	2) Устанавливается в виде фиксированной суммы за физическую единицу товара	
			В) Комбинированная	3) Сочетает адвалорный и специфический способы расчёта	
			Правильный ответ: А – 1; Б – 2; В – 3.		
Тема 3. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности и в России: теоретические аспекты и современная практика	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление последовательности Вопрос 1. Установите правильную последовательность этапов принятия решения о введении антидемпинговой пошлины в РФ. 1. Проведение расследования уполномоченным органом. 2. Подача заявления от отечественных производителей. 3. Публикация решения в официальных источниках. 4. Принятие решения Правительством РФ. 5. Уведомление ВТО и заинтересованных сторон. Правильный ответ: 2 → 1 → 4 → 5 → 3. Вопрос 2. Определите последовательность действий экспортёра при оформлении таможенной декларации. 1. Подача декларации в таможенный орган. 2. Уплата таможенных платежей. 3. Классификация товара по ТН ВЭД. 4. Проверка декларации таможенным органом. 5. Выпуск товара. Правильный ответ: 3 → 1 → 2 → 4 → 5. Вопрос 3. Восстановите последовательность уровней нормативного регулирования ВЭД в РФ (от высшего к низшему). 1. Федеральные законы. 2. Международные договоры РФ. 3. Подзаконные акты (постановления Правительства, приказы министерств). 4. Конституция РФ. 5. Таможенный кодекс ЕАЭС. Правильный ответ: 4 → 2 → 5 → 1 → 3.		

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
Тема 3. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности и в России: теоретические аспекты и современная практика	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) Вопрос 1. Какой инструмент является основным в таможенно-тарифном регулировании ВЭД? А) Квотирование. Б) Таможенные пошлины. В) Лицензирование. Г) Технические барьеры. Правильный ответ: Б) Таможенные пошлины. Объяснение: Таможенные пошлины — ключевой инструмент таможенно-тарифного регулирования, поскольку они напрямую влияют на стоимость ввозимых/вывозимых товаров, формируют доходы бюджета и защищают внутренний рынок. Квотирование, лицензирование и технические барьеры относятся к нетарифным методам регулирования. Вопрос 2. Какой орган в РФ отвечает за разработку и реализацию торговой политики? А) Центральный банк РФ. Б) Министерство финансов РФ. В) Министерство промышленности и торговли РФ. Г) Федеральная налоговая служба. Правильный ответ: В) Министерство промышленности и торговли РФ. Объяснение: Минпромторг РФ непосредственно занимается разработкой торговой политики, поддержкой экспорта, участием в международных торговых переговорах. ЦБ РФ регулирует валютную политику, Минфин — бюджетную, ФНС — налоговое администрирование. Вопрос 3. Что является главной целью применения антидемпинговых мер? А) Увеличение таможенных доходов. Б) Защита отечественных производителей от недобросовестной конкуренции. В) Стимулирование импорта. Г) Регулирование валютного курса. Правильный ответ: Б) Защита отечественных производителей от недобросовестной конкуренции. Объяснение: Антидемпинговые меры вводятся для нейтрализации ущерба от импорта товаров по ценам ниже нормальных, что может нанести вред местным производителям. Их цель — не пополнение бюджета, а защита внутреннего рынка.
Тема 3. Государственное регулирование внешнеэкон	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) Вопрос 1. Какие из перечисленных инструментов относятся к нетарифному регулированию ВЭД? (Выберите 3 верных ответа.) А) Ввозные пошлины. Б) Квотирование. В) Лицензирование.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
омической деятельность и в России: теоретические аспекты и современная практика	контроль за её выполнением	деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Г) Адвалорные ставки. Д) Санитарные и фитосанитарные меры. Е) Экспортные пошлины. Правильные ответы: Б) Квотирование; В) Лицензирование; Д) Санитарные и фитосанитарные меры. Объяснение: Нетарифные меры — это ограничения, не связанные с таможенными пошлинами. Квотирование устанавливает количественные лимиты, лицензирование требует разрешения на ввоз/вывоз, а санитарные меры регулируют безопасность продукции. Ввозные и экспортные пошлины, адвалорные ставки относятся к тарифному регулированию. Вопрос 2. Какие функции выполняет таможенная служба в рамках регулирования ВЭД? (Выберите 3 верных ответа.) А) Контроль за соблюдением таможенных правил. Б) Разработка торговой политики. В) Взимание таможенных платежей. Г) Проведение валютных операций. Д) Таможенное оформление и контроль. Е) Регулирование процентных ставок. Правильные ответы: А) Контроль за соблюдением таможенных правил; В) Взимание таможенных платежей; Д) Таможенное оформление и контроль. Объяснение: ФТС непосредственно осуществляет таможенный контроль, взимает пошлины и налоги, оформляет грузы. Разработка торговой политики — функция Минпромторга, валютные операции и процентные ставки регулируются ЦБ РФ. Вопрос 3. Какие международные организации влияют на регулирование ВЭД России? (Выберите 3 верных ответа.) А) Всемирная торговая организация (ВТО). Б) Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). В) Евразийский экономический союз (ЕАЭС). Г) Международный валютный фонд (МВФ). Д) Организация Объединённых Наций (ООН). Е) Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ). Правильные ответы: А) ВТО; В) ЕАЭС; Г) МВФ. Объяснение: ВТО устанавливает правила международной торговли, ЕАЭС регулирует таможенно-торговые отношения внутри союза, МВФ влияет на валютно-финансовую политику. ОЭСР Россия не входит, ООН и ВОЗ косвенно влияют, но не являются ключевыми в регулировании ВЭД.
Тема 3. Государственное	ПК- 2. Способен планировать деятельность	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа	Задания открытого типа с развёрнутым ответом Вопрос 1. Охарактеризуйте особенности государственного регулирования ВЭД в переходной экономике России (1990-е гг.). Укажите не менее 3 ключевых черт и приведите примеры.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
регулируван ие внешнеэкон омической деятельност и в России: теоретическ ие аспекты и современна я практика	таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Примерный ответ: В 1990-е гг. регулирование ВЭД в России имело следующие особенности: 1. Либерализация внешней торговли — отмена государственной монополии на ВЭД, разрешение предприятиям самостоятельно выходить на внешний рынок (Закон «О предприятиях и предпринимательской деятельности» 1991 г.). 2. Формирование таможенно-тарифной системы — введение таможенных пошлин, создание ФТС, принятие Таможенного кодекса 1993 г. 3. Использование валютных ограничений — контроль за движением капитала, обязательная продажа части валютной выручки (Указ Президента 1992 г.). 4. Применение нетарифных мер — временное введение квот и лицензий на стратегические товары (энергоносители, металлы). 5. Интеграция в мировую экономику — вступление в МВФ и Всемирный банк (1992), начало переговоров о присоединении к ВТО. Эти меры отражали переход от плановой экономики к рыночной и сопровождались высокой волатильностью внешнеторгового баланса. Вопрос 2. Перечислите и кратко охарактеризуйте основные методы финансово-кредитного регулирования ВЭД в современной России. Приведите не менее 3 примеров. Примерный ответ: Основные методы финансово-кредитного регулирования ВЭД: 1. Экспортное кредитование — предоставление льготных кредитов экспортёрам через Росэксимбанк и ВЭБ.РФ для повышения конкурентоспособности российской продукции. 2. Страхование экспортных кредитов — защита от политических и коммерческих рисков через ЭКСАР (Экспортное страховое агентство России). 3. Государственные гарантии — обеспечение обязательств экспортёров перед иностранными покупателями или банками. 4. Валютное регулирование — установление требований к обязательной продаже части валютной выручки (в отдельные периоды), контроль за репатриацией валютной выручки, регулирование валютных операций в рамках законодательства (ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»). 5. Налоговые льготы — применение нулевой ставки НДС при экспорте товаров, инвестиционные налоговые кредиты для экспортно ориентированных производств. 6. Субсидирование — выделение бюджетных средств на компенсацию части затрат экспортёров (например, на транспортировку, сертификацию, участие в международных выставках). Примеры реализации: • Программа льготного кредитования экспортёров через ВЭБ.РФ под 5–7 % годовых (против рыночных 12–15 %). • Страхование экспортных контрактов ЭКСАР на сумму до 90 % от стоимости сделки. • Нулевая ставка НДС при подтверждённом экспорте (ст. 164 НК РФ).

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Вопрос 3. Опишите механизм действия таможенно-тарифного регулирования ВЭД в РФ. Укажите не менее 4 элементов механизма и приведите примеры конкретных инструментов. Примерный ответ: Механизм таможенно-тарифного регулирования ВЭД в РФ включает следующие ключевые элементы: 1. Таможенный тариф — систематизированный перечень ставок ввозных и вывозных пошлин, применяемых к товарам, классифицированным по Товарной номенклатуре ВЭД ЕАЭС (ТН ВЭД ЕАЭС). <i>Пример:</i> ставка ввозной пошлины на легковые автомобили — 15 % от таможенной стоимости (но не менее 0,7 евро/см³ рабочего объёма двигателя). 2. Классификация товаров по ТН ВЭД ЕАЭС — определение кода товара, от которого зависит размер пошлины и применение иных мер регулирования. <i>Пример:</i> код 8703 21 109 0 (легковые автомобили с ДВС объёмом до 1000 см³) имеет иную ставку пошлины, чем 8703 22 109 0 (объём 1000–1500 см³). 3. Определение таможенной стоимости — база для расчёта пошлин и налогов (метод по цене сделки, резервные методы). <i>Пример:</i> если таможенный орган сомневается в достоверности заявленной стоимости, применяется метод по цене идентичных товаров. 4. Применение тарифных льгот и преференций — освобождение или снижение ставок для отдельных категорий товаров/стран. <i>Примеры:</i> • нулевая пошлина на ввоз оборудования, не производимого в РФ (по перечню Правительства); • преференции для товаров из развивающихся стран (снижение пошлины на 25 % от базовой ставки). 5. Администрирование платежей — взимание пошлин, НДС, акцизов, антидемпинговых/компенсационных пошлин. <i>Пример:</i> при ввозе сигарет уплачивается акциз (1 718 руб./1000 шт. + 14 % расчётной стоимости), ввозная пошлина (18 % от таможенной стоимости) и НДС (20 % от суммы таможенной стоимости и пошлин). 6. Контроль и взыскание — проверка правильности уплаты, взыскание недоимок, пени, штрафы за нарушения. <i>Пример:</i> камеральная проверка декларации, выездная таможенная проверка, приостановление выпуска товара при подозрениях в занижении стоимости. Итог: механизм обеспечивает фискальную функцию (пополнение бюджета), защитную (поддержка отечественных производителей) и регулирующую (стимулирование импорта/экспорта отдельных товаров) роли государства в ВЭД.
Тема 4. Методы государственного	ПК- 2. Способен планировать деятельность	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа	Задания закрытого типа на установление соответствия Вопрос 1. Установите соответствие между методами государственного регулирования ВЭД и их примерами.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме		
ного регулирования внешнеэкономической деятельности	таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Метод регулирования	Пример	
			А) Административный	1) Таможенные пошлины	
			Б) Экономический	2) Квотирование импорта	
				3) Субсидии экспортёрам	
				4) Лицензирование экспорта	
			Правильный ответ: А — 2, 4; Б — 1, 3.		
			Вопрос 2. Соотнесите виды внешнеэкономической стратегии государства с их характеристиками.		
			Стратегия	Характеристика	
			А) Протекционистская	1) Стимулирование свободного движения товаров и капитала	
			Б) Свободной торговли	2) Защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции	
	3) Снижение таможенных барьеров				
	4) Введение импортных квот				
Правильный ответ: А — 2, 4; Б — 1, 3.					
Вопрос 3. Сопоставьте инструменты регулирования с их уровнем применения.					
Уровень регулирования	Инструмент				
А) Международный	1) Национальные таможенные тарифы				
Б) Национальный	2) Соглашения ВТО				

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме		
				3) Двусторонние торговые договоры	
				4) Внутренние налоговые льготы для экспортёров	
			Правильный ответ: А — 2, 3; Б — 1, 4.		
Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление последовательности Вопрос 1. Расположите этапы введения импортной квоты в правильной последовательности: 1. Публикация решения в официальных источниках. 2. Расчёт предельно допустимого объёма импорта. 3. Выдача лицензий участникам ВЭД. 4. Мониторинг исполнения квоты. 5. Подготовка нормативно-правового акта. Правильный ответ: 2 → 5 → 1 → 3 → 4. Вопрос 2. Установите последовательность действий государства при введении антидемпинговой пошлины: 1. Расследование факта демпинга. 2. Уведомление страны-экспортёра. 3. Введение временной пошлины. 4. Окончательное установление пошлины. 5. Сбор доказательств ущерба отечественным производителям. Правильный ответ: 1 → 5 → 2 → 3 → 4. Вопрос 3. Восстановите порядок разработки внешнеторговой стратегии государства: 1. Анализ конкурентных преимуществ национальной экономики. 2. Определение целевых рынков. 3. Выбор инструментов регулирования (пошлины, субсидии). 4. Оценка рисков и альтернативных сценариев. 5. Утверждение стратегии на уровне правительства. Правильный ответ: 1 → 2 → 4 → 3 → 5		
Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеэкономической	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) Вопрос 1. Какой метод регулирования ВЭД относится к административным? а) Введение экспортных субсидий; б) Установление импортных квот; в) Снижение НДС для экспортёров; г) Валютные интервенции. Правильный ответ: б) Установление импортных квот. Объяснение: квоты — прямое количественное ограничение, не связанное с экономическими стимулами.		

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
деятельность и		организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Остальные варианты влияют на экономику через финансы. Вопрос 2. Что является целью протекционистской стратегии? а) Максимизация импорта; б) Защита национальных производителей; в) Либерализация торговли; г) Снижение таможенных пошлин. Правильный ответ: б) Защита национальных производителей. Объяснение: протекционизм направлен на ограждение внутреннего рынка от иностранной конкуренции через тарифы, квоты и др. Вопрос 3. Какой орган в РФ отвечает за таможенно-тарифное регулирование? а) Министерство финансов; б) Федеральная таможенная служба; в) Центральный банк; г) Министерство экономического развития. Правильный ответ: б) Федеральная таможенная служба. Объяснение: ФТС реализует таможенные процедуры, контролирует пошлины и квоты. Минфин и Минэкономразвития формируют политику, ЦБ регулирует валюту.
Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) Вопрос 1. Какие инструменты относятся к экономическим методам регулирования ВЭД? (Выберите 2 варианта.) а) Импортные квоты; б) Таможенные пошлины; в) Лицензирование; г) Субсидии экспортёрам; д) Запрет на ввоз продукции. Правильные ответы: б) Таможенные пошлины; г) Субсидии экспортёрам. Объяснение: пошлины и субсидии воздействуют через ценовые механизмы, стимулируя или ограничивая торговлю. Квоты, лицензирование и запреты — административные меры. Вопрос 2. Какие факторы учитываются при разработке внешнеторговой стратегии? (Выберите 3 варианта.) а) Уровень инфляции внутри страны; б) Конкурентные преимущества национальной экономики; в) Политическая стабильность торговых партнёров; г) Количество таможенных постов; д) Динамика мировых цен на ключевые товары. Правильные ответы: б) Конкурентные преимущества национальной экономики; в) Политическая стабильность торговых партнёров; д) Динамика мировых цен на ключевые товары. Объяснение: стратегия опирается на анализ потенциала страны, рисков со стороны партнёров и глобальных

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			трендов. Инфляция и количество постов — второстепенные факторы. Вопрос 3. Какие меры могут применяться для стимулирования экспорта? (Выберите 2 варианта.) а) Повышение импортных пошлин; б) Предоставление налоговых каникул экспортёрам; в) Введение квот на вывоз сырья; г) Государственные гарантии по экспортным кредитам; д) Запрет на использование иностранной валюты. Правильные ответы: б) Предоставление налоговых каникул экспортёрам; г) Государственные гарантии по экспортным кредитам. Объяснение: налоговые льготы и гарантии снижают издержки и риски экспортёров. Импортные пошлины и квоты на вывоз влияют на импорт/экспорт косвенно, запрет валюты ограничивает ВЭД.
Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания открытого типа с развёрнутым ответом Вопрос 1. Опишите роль государства в международной торговле. Приведите 3 примера инструментов регулирования. Ответ: Государство выполняет функции: • регулирования торгового баланса (через тарифы, квоты); • защиты национальных производителей (антидемпинговые меры, субсидии); • обеспечения безопасности (санитарные нормы, сертификация). Примеры инструментов: 1. Таможенные пошлины (экономический метод). 2. Импортные квоты (административный метод). 3. Экспортные субсидии (экономический метод). Вопрос 2. Объясните разницу между административными и экономическими методами регулирования ВЭД. Приведите по 2 примера каждого типа. Ответ: • Административные методы — прямое ограничение деятельности через нормы и запреты (не связаны с ценой). Примеры: квотирование импорта, лицензирование экспорта. • Экономические методы — воздействие через финансовые механизмы (изменение издержек/доходов). Примеры: таможенные пошлины, субсидии экспортёрам. Вопрос 3. Проанализируйте, как введение импортных квот может повлиять на внутренний рынок. Укажите 2 положительных и 2 отрицательных последствия. Ответ: Положительные последствия: 1. Защита отечественных производителей от иностранной конкуренции. 2. Стимулирование локального производства и занятости.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме								
			Отрицательные последствия: 1. Рост цен на товары из-за ограниченного предложения. 2. Снижение качества продукции из-за отсутствия конкуренции.								
Тема 5. Субъекты государственного регулирования и управления внешнеэкономической деятельностью и в Российской Федерации и их функции	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление соответствия								
			Вопрос 1 Установите соответствие между органом власти и его ключевой функцией в сфере ВЭД.								
			<table><tr><td>Орган власти</td><td>Функция</td></tr><tr><td>А) Министерство экономического развития РФ</td><td>1) Управление золотовалютными резервами РФ</td></tr><tr><td>Б) Федеральная таможенная служба (ФТС)</td><td>2) Формирование внешнеэкономической политики страны</td></tr><tr><td>В) Центральный банк РФ</td><td>3) Контроль за перемещением товаров через границу</td></tr></table>	Орган власти	Функция	А) Министерство экономического развития РФ	1) Управление золотовалютными резервами РФ	Б) Федеральная таможенная служба (ФТС)	2) Формирование внешнеэкономической политики страны	В) Центральный банк РФ	3) Контроль за перемещением товаров через границу
			Орган власти	Функция							
			А) Министерство экономического развития РФ	1) Управление золотовалютными резервами РФ							
			Б) Федеральная таможенная служба (ФТС)	2) Формирование внешнеэкономической политики страны							
			В) Центральный банк РФ	3) Контроль за перемещением товаров через границу							
			Правильный ответ: А – 2; Б – 3; В – 1.								
			Вопрос 2 Соотнесите организацию и её роль в содействии ВЭД.								
			<table><tr><td>Организация</td><td>Роль</td></tr><tr><td>А) Торгово-промышленная палата РФ</td><td>1) Представление интересов отраслевых производителей на внешнем рынке</td></tr><tr><td>Б) Отраслевые объединения экспортёров</td><td>2) Содействие бизнесу в выходе на внешние рынки, сертификация, экспертиза</td></tr><tr><td>В) Российский экспортный центр</td><td>3) Финансовая и страховая поддержка экспортёров</td></tr></table>	Организация	Роль	А) Торгово-промышленная палата РФ	1) Представление интересов отраслевых производителей на внешнем рынке	Б) Отраслевые объединения экспортёров	2) Содействие бизнесу в выходе на внешние рынки, сертификация, экспертиза	В) Российский экспортный центр	3) Финансовая и страховая поддержка экспортёров
Организация	Роль										
А) Торгово-промышленная палата РФ	1) Представление интересов отраслевых производителей на внешнем рынке										
Б) Отраслевые объединения экспортёров	2) Содействие бизнесу в выходе на внешние рынки, сертификация, экспертиза										
В) Российский экспортный центр	3) Финансовая и страховая поддержка экспортёров										
Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3.											
Вопрос 3 Установите соответствие между уровнем управления ВЭД и входящими в него структурами.											
<table><tr><td>Уровень управления</td><td>Структуры</td></tr></table>	Уровень управления	Структуры									
Уровень управления	Структуры										

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме		
			А) Федеральный уровень	1) Региональные торгово-промышленные палаты	
			Б) Региональный уровень	2) Минэкономразвития, ФТС, ЦБ РФ	
			В) Корпоративный уровень	3) ВЭД-подразделения предприятий	
			Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3.		
Тема 5. Субъекты государственного регулирования и управления внешнеэкономической деятельностью и в Российской Федерации и их функции	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление последовательности Вопрос 1 Расположите этапы принятия решения по квотированию экспорта в правильной последовательности: 1. Анализ внешнеэкономической конъюнктуры и потребностей внутреннего рынка. 2. Подготовка предложений Минэкономразвития. 3. Утверждение квоты Правительством РФ. 4. Доведение квоты до экспортёров через ФТС. 5. Мониторинг исполнения квоты и отчётность. Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5. Вопрос 2 Установите правильную последовательность действий при таможенном контроле импорта: 1. Подача декларации на товары. 2. Проверка документов и сведений. 3. Физический досмотр (при необходимости). 4. Уплата таможенных платежей. 5. Выпуск товара в свободное обращение. Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5. Вопрос 3 Определите последовательность разработки внешнеэкономической стратегии на федеральном уровне: 1. Оценка внешнеторгового баланса и конкурентных преимуществ. 2. Формирование целей ВЭД на среднесрочный период. 3. Разработка мер тарифного и нетарифного регулирования. 4. Согласование с заинтересованными ведомствами. 5. Утверждение Правительством РФ. Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5		
Тема 5. Субъекты государственного регулирования	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) Вопрос 1 Какой орган власти утверждает основные направления внешнеэкономической политики РФ? а) Министерство финансов РФ; б) Правительство РФ;		

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
ия и управления внешнеэкономической деятельностью и в Российской Федерации и их функции	осуществлять контроль за её выполнением	планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	в) Федеральная налоговая служба; г) Торгово-промышленная палата РФ. Правильный ответ: б) Правительство РФ. Объяснение: Согласно ст. 114 Конституции РФ и федеральному законодательству, Правительство РФ определяет основные направления внешней и внутренней политики, включая внешнеэкономическую. Минфин, ФНС и ТПП выполняют вспомогательные и исполнительские функции. Вопрос 2 Какая функция НЕ относится к компетенции Федеральной таможенной службы? а) Контроль за перемещением товаров через границу; б) Установление таможенных пошлин; в) Ведение таможенной статистики; г) Борьба с контрабандой. Правильный ответ: б) Установление таможенных пошлин. Объяснение: ФТС осуществляет контроль и администрирование, но не устанавливает пошлины — это компетенция Правительства РФ и Евразийской экономической комиссии (в рамках ЕАЭС). ФТС лишь применяет установленные ставки. Вопрос 3 Какой документ является основным для регулирования ВЭД на межправительственном уровне? а) Внешнеторговый контракт; б) Межправительственное соглашение; в) Устав Торгово-промышленной палаты; г) Приказ Минэкономразвития. Правильный ответ: б) Межправительственное соглашение. Объяснение: Межправительственные соглашения (договоры) закрепляют обязательства государств в сфере торговли, инвестиций, таможенного регулирования и др. Внешнеторговый контракт — документ уровня компаний; устав ТПП и приказы Минэкономразвития имеют внутригосударственный характер.
Тема 5. Субъекты государственного регулирования и управления внешнеэкономической деятельностью и в	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) Вопрос 1 Какие органы участвуют в разработке и реализации экспортной политики РФ? Выберите все верные варианты. а) Минэкономразвития РФ; б) Федеральная налоговая служба; в) Российский экспортный центр; г) Министерство промышленности и торговли РФ; д) Центральный банк РФ. Правильные ответы: а), в), г). Объяснение: Минэкономразвития формирует стратегию и координирует ВЭД.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
Российской Федерации и их функции		выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	• Российский экспортный центр оказывает финансовую и консультационную поддержку экспортёрам. • Минпромторг отвечает за отраслевую экспортную политику (промышленность, технологии). ФНС и ЦБ выполняют вспомогательные функции (налоги, валютный контроль), но не разрабатывают экспортную политику напрямую. Вопрос 2 Какие функции выполняет Торгово-промышленная палата РФ в сфере ВЭД? Выберите все верные варианты. а) Сертификация происхождения товаров; б) Представление интересов бизнеса в органах власти; в) Установление таможенных тарифов; г) Содействие в поиске зарубежных партнёров; д) Контроль за исполнением внешнеторговых контрактов. Правильные ответы: а), б), г). Объяснение: ТПП РФ: • проводит сертификацию (в т. ч. сертификаты происхождения); • лоббирует интересы бизнеса на федеральном и международном уровнях; • организует бизнес-миссии, выставки, подбор партнёров. Установление тарифов — компетенция госорганов; контроль контрактов — зона ответственности компаний и судов. Вопрос 3 Какие меры относятся к нетарифному регулированию ВЭД? Выберите все верные варианты. а) Квотирование экспорта; б) Антидемпинговые пошлины; в) Лицензирование импорта; г) Установление адвалорных ставок; д) Технические барьеры (стандарты, сертификация). Правильные ответы: а), в), д). Объяснение: • Квотирование и лицензирование — классические нетарифные меры. • Технические барьеры (стандарты, сертификация) ограничивают доступ товаров по неценовым критериям. Антидемпинговые пошлины и адвалорные ставки — инструменты тарифного регулирования.
Тема 5. Субъекты государственного регулирования и управления	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности	Задания открытого типа с развёрнутым ответом Вопрос 1 Опишите систему управления ВЭД на федеральном уровне в РФ. Перечислите ключевые органы и их основные функции. Примерный ответ: Система управления ВЭД на федеральном уровне включает: 1. Правительство РФ — утверждает стратегию ВЭД, межправительственные соглашения, меры

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
внешнеэкономической деятельности и в Российской Федерации и их функции	выполнением	таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	регулирования. 2. Минэкономразвития РФ — формирует внешнеэкономическую политику, разрабатывает предложения по привлечению инвестиций, квотированию, прогнозирует экспортно-импортные потоки. 3. Федеральная таможенная служба (ФТС) — контролирует перемещение товаров, взимает платежи, ведёт статистику, борется с нарушениями. 4. Центральный банк РФ — регулирует валютные операции, курс рубля, золотовалютные резервы. 5. Минпромторг РФ — координирует отраслевую экспортную политику (промышленность, технологии). 6. Российский экспортный центр — оказывает финансовую и информационную поддержку экспортёрам. Вопрос 2 Объясните роль Торгово-промышленной палаты РФ и отраслевых объединений экспортёров в регулировании ВЭД. Приведите конкретные примеры их функций. Примерный ответ: • Торгово-промышленная палата РФ (ТПП): ○ содействует бизнесу в выходе на внешние рынки (организация выставок, бизнес-миссий); ○ проводит экспертизу и сертификацию товаров (в т. ч. сертификаты происхождения); ○ представляет интересы предпринимателей в органах власти; ○ оказывает консультационную поддержку по ВЭД-законодательству. — Отраслевые объединения экспортёров (например, Союз экспортёров зерна, Ассоциация предприятий кондитерской промышленности и др.): • представляют консолидированные интересы отраслевого бизнеса на международном уровне; • участвуют в разработке отраслевых экспортных стратегий и стандартов; • содействуют в преодолении торговых барьеров (технические регламенты, санитарные нормы); • организуют отраслевые переговоры с зарубежными партнёрами и регуляторами; • проводят мониторинг конъюнктуры внешних рынков по своей продукции; • инициируют меры господдержки для конкретных отраслей (субсидии, страхование экспортных кредитов). Пример: Союз экспортёров зерна взаимодействует с Минсельхозом и РЭЦ по вопросам квотирования экспорта, фитосанитарных требований импортёров, логистики зерновых грузов. Вопрос 3 Охарактеризуйте основные инструменты государственного регулирования ВЭД в РФ. Разделите их на тарифные и нетарифные, приведите по 3–4 примера каждого типа и кратко поясните механизм действия. Примерный ответ: Тарифные инструменты (основаны на ценовом регулировании через пошлины): 1. Импортные таможенные пошлины — взимаются при ввозе товаров, повышают их стоимость на внутреннем рынке, защищают местных производителей. 2. Экспортные пошлины — регулируют вывоз сырьевых товаров (например, нефти, леса), формируют доход бюджета и сдерживают чрезмерный экспорт. 3. Сезонные пошлины — временно применяются для защиты сельхозпроизводителей в периоды сбора

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме										
			урожая. 4. Преференциальные ставки — сниженные или нулевые пошлины для товаров из развивающихся стран или стран-партнёров по соглашениям о зоне свободной торговли. Нетарифные инструменты (неценовые ограничения и стимулы): 1. Квотирование — установление количественных лимитов на ввоз/вывоз товаров (например, квоты на экспорт зерна). 2. Лицензирование — требование получения разрешения на торговлю определёнными товарами (например, лекарствами, оружием). 3. Технические барьеры — требования к стандартам, сертификации, маркировке (например, соответствие ТР ТС/ЕАЭС). 4. Санитарные и фитосанитарные меры — нормы безопасности для продовольствия, растений, животных (проверка на пестициды, вирусы и т.п.). 5. Субсидии и льготы — финансовая поддержка экспортёров (компенсации транспортных затрат, страхование экспортных кредитов). 6. Административные процедуры — упрощённый таможенный режим для отдельных категорий товаров или участников ВЭД. Механизм действия: тарифные инструменты влияют на цену товара, делая его дороже (импорт) или менее выгодным для вывоза (экспорт). Нетарифные меры ограничивают доступ товаров по качественным, количественным или процедурным критериям, стимулируют соответствие международным стандартам или поддерживают национальные отрасли через прямые льготы.										
Тема 6. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности и в России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной	Задания закрытого типа на установление соответствия Вопрос 1. Установите соответствие между таможенными режимами и их краткими характеристиками. <table><tr><th>Режим</th><th>Характеристика</th></tr><tr><td>А) Выпуск для внутреннего потребления</td><td>1) Товары вывозятся с таможенной территории РФ без обязательства обратного ввоза</td></tr><tr><td>Б) Экспорт</td><td>2) Товары ввозятся на таможенную территорию РФ без обязательства обратного вывоза</td></tr><tr><td>В) Таможенный склад</td><td>3) Товары хранятся на таможенном складе без уплаты таможенных пошлин и налогов</td></tr><tr><td>Г) Транзит</td><td>4) Товары перемещаются по таможенной территории РФ под таможенным контролем без взимания пошлин</td></tr></table>	Режим	Характеристика	А) Выпуск для внутреннего потребления	1) Товары вывозятся с таможенной территории РФ без обязательства обратного ввоза	Б) Экспорт	2) Товары ввозятся на таможенную территорию РФ без обязательства обратного вывоза	В) Таможенный склад	3) Товары хранятся на таможенном складе без уплаты таможенных пошлин и налогов	Г) Транзит	4) Товары перемещаются по таможенной территории РФ под таможенным контролем без взимания пошлин
Режим	Характеристика												
А) Выпуск для внутреннего потребления	1) Товары вывозятся с таможенной территории РФ без обязательства обратного ввоза												
Б) Экспорт	2) Товары ввозятся на таможенную территорию РФ без обязательства обратного вывоза												
В) Таможенный склад	3) Товары хранятся на таможенном складе без уплаты таможенных пошлин и налогов												
Г) Транзит	4) Товары перемещаются по таможенной территории РФ под таможенным контролем без взимания пошлин												

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме																				
		отчетности	Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4. Вопрос 2. Соотнесите виды таможенных платежей с их определениями. <table><tr><td>Платёж</td><td>Определение</td></tr><tr><td>А) Ввозная таможенная пошлина</td><td>1) Платёж, взимаемый при вывозе товаров с таможенной территории РФ</td></tr><tr><td>Б) Вывозная таможенная пошлина</td><td>2) Платёж, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию РФ</td></tr><tr><td>В) Налог на добавленную стоимость (НДС)</td><td>3) Косвенный налог, взимаемый при ввозе товаров и при реализации на внутреннем рынке</td></tr><tr><td>Г) Акциз</td><td>4) Специальный налог, взимаемый с отдельных видов товаров (алкоголь, табак и др.)</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4. Вопрос 3. Соотнесите органы власти с их функциями в сфере таможенного регулирования. <table><tr><td>Орган</td><td>Функция</td></tr><tr><td>А) Федеральная таможенная служба (ФТС России)</td><td>1) Разработка таможенной политики и нормативно-правового регулирования</td></tr><tr><td>Б) Министерство финансов РФ</td><td>2) Непосредственное осуществление таможенного контроля и взимания платежей</td></tr><tr><td>В) Правительство РФ</td><td>3) Утверждение ставок таможенных пошлин и иных мер таможенно-тарифного регулирования</td></tr><tr><td>Г) Федеральная налоговая служба (ФНС России)</td><td>4) Контроль за соблюдением налогового законодательства, в т. ч. в таможенной сфере</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.	Платёж	Определение	А) Ввозная таможенная пошлина	1) Платёж, взимаемый при вывозе товаров с таможенной территории РФ	Б) Вывозная таможенная пошлина	2) Платёж, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию РФ	В) Налог на добавленную стоимость (НДС)	3) Косвенный налог, взимаемый при ввозе товаров и при реализации на внутреннем рынке	Г) Акциз	4) Специальный налог, взимаемый с отдельных видов товаров (алкоголь, табак и др.)	Орган	Функция	А) Федеральная таможенная служба (ФТС России)	1) Разработка таможенной политики и нормативно-правового регулирования	Б) Министерство финансов РФ	2) Непосредственное осуществление таможенного контроля и взимания платежей	В) Правительство РФ	3) Утверждение ставок таможенных пошлин и иных мер таможенно-тарифного регулирования	Г) Федеральная налоговая служба (ФНС России)	4) Контроль за соблюдением налогового законодательства, в т. ч. в таможенной сфере
Платёж	Определение																						
А) Ввозная таможенная пошлина	1) Платёж, взимаемый при вывозе товаров с таможенной территории РФ																						
Б) Вывозная таможенная пошлина	2) Платёж, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию РФ																						
В) Налог на добавленную стоимость (НДС)	3) Косвенный налог, взимаемый при ввозе товаров и при реализации на внутреннем рынке																						
Г) Акциз	4) Специальный налог, взимаемый с отдельных видов товаров (алкоголь, табак и др.)																						
Орган	Функция																						
А) Федеральная таможенная служба (ФТС России)	1) Разработка таможенной политики и нормативно-правового регулирования																						
Б) Министерство финансов РФ	2) Непосредственное осуществление таможенного контроля и взимания платежей																						
В) Правительство РФ	3) Утверждение ставок таможенных пошлин и иных мер таможенно-тарифного регулирования																						
Г) Федеральная налоговая служба (ФНС России)	4) Контроль за соблюдением налогового законодательства, в т. ч. в таможенной сфере																						
Тема 6. Таможенное	ПК- 2. Способен планировать	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного	Задания закрытого типа на установление последовательности Вопрос 1. Установите правильную последовательность этапов таможенного оформления ввозимого товара:																				

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
регулируемое внешнеэкономическое регулирование в России	деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеэкономического контракта; порядок составления установленной отчетности	1. Уплата таможенных платежей. 2. Подача таможенной декларации. 3. Проверка документов и сведений. 4. Выпуск товара в свободное обращение. 5. Физический контроль (досмотр) товара. Правильный ответ: 2 → 3 → 5 → 1 → 4. Вопрос 2. Определите правильную последовательность действий при применении процедуры таможенного склада: 1. Размещение товаров на таможенном складе. 2. Подача декларации на помещение товаров под режим таможенного склада. 3. Хранение товаров без уплаты таможенных пошлин. 4. Завершение действия режима (выпуск для внутреннего потребления или реэкспорт). 5. Контроль соблюдения условий хранения. Правильный ответ: 2 → 1 → 5 → 3 → 4. Вопрос 3. Восстановите последовательность этапов валютного контроля при внешнеэкономической операции: 1. Постановка контракта на учёт в уполномоченном банке. 2. Проверка соответствия платежей условиям контракта. 3. Предоставление в банк документов, подтверждающих исполнение обязательств (инвойсы, транспортные документы). 4. Формирование банком отчётности для органов валютного контроля. 5. Проведение платежа по контракту. Правильный ответ: 1 → 5 → 3 → 2 → 4
Тема 6. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности в России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеэкономического контракта; порядок составления	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) Вопрос 1. Какой документ является основным при таможенном декларировании товаров? А) Контракт купли-продажи. Б) Таможенная декларация. В) Инвойс. Г) Транспортная накладная. Правильный ответ: Б) Таможенная декларация. Объяснение: Таможенная декларация — это официальный документ, подаваемый в таможенный орган, который содержит сведения о товаре, его стоимости, коде по ТН ВЭД, таможенных платежах и иных данных, необходимых для таможенного контроля и оформления. Именно на основании декларации принимается решение о выпуске товара. Вопрос 2. Что является объектом таможенно-тарифного регулирования? А) Банковская деятельность. Б) Внешнеторговая деятельность. В) Внутренняя торговля.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
		установленной отчетности	Г) Трудовые отношения. Правильный ответ: Б) Внешнеторговая деятельность. Объяснение: Таможенно-тарифное регулирование направлено на управление перемещением товаров через таможенную границу, установление ставок пошлин, квоты и иные меры, влияющие на импорт и экспорт. Его объект — внешнеторговые операции, а не внутренняя экономика или иные сферы. Вопрос 3. Какой метод является основным при определении таможенной стоимости товара? А) Метод на основе цены сделки с ввозимыми товарами. Б) Метод на основе цены сделки с идентичными товарами. В) Метод на основе вычитания стоимости. Г) Резервный метод. Правильный ответ: А) Метод на основе цены сделки с ввозимыми товарами. Объяснение: Согласно ТК ЕАЭС и ВТО, основным методом определения таможенной стоимости является цена сделки, фактически уплаченная или подлежащая уплате за товар при его продаже для вывоза на таможенную территорию Союза. Остальные методы применяются лишь при невозможности использования основного.
Тема 6. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности и в России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) Вопрос 1. Какие из перечисленных платежей относятся к таможенным? Выберите все верные варианты. А) Ввозная таможенная пошлина. Б) Вывозная таможенная пошлина. В) Налог на прибыль организаций. Г) НДС, взимаемый при ввозе. Д) Акциз, взимаемый при ввозе. Е) Госпошлина за регистрацию юридического лица. Правильный ответ: А, Б, Г, Д. Объяснение: К таможенным платежам согласно ТК ЕАЭС относятся: ввозная и вывозная таможенные пошлины, НДС и акцизы, взимаемые при ввозе товаров. Налог на прибыль (В) и госпошлина за регистрацию юрлица (Е) не являются таможенными платежами — они регулируются налоговым и гражданским законодательством. Вопрос 2. Какие документы обязательны для таможенного оформления ввозимого товара? Выберите все верные варианты. А) Таможенная декларация. Б) Контракт внешнеторговой сделки. В) Сертификат соответствия (если требуется). Г) Паспорт гражданина РФ декларанта. Д) Транспортные документы (коносамент, CMR и т. п.). Е) Справка о доходах физического лица. Правильный ответ: А, Б, В, Д.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Объяснение: Для таможенного оформления необходимы: декларация (А), контракт (Б), сертификаты соответствия (В) — если товар подлежит обязательной сертификации, транспортные документы (Д). Паспорт гражданина (Г) и справка о доходах (Е) не относятся к документам таможенного оформления. Вопрос 3. Какие меры входят в систему таможенно-тарифного регулирования? Выберите все верные варианты. А) Установление ставок ввозных таможенных пошлин. Б) Квотирование импорта. В) Лицензирование экспорта. Г) Применение тарифных преференций. Д) Установление нормативов экологической безопасности. Е) Введение антидемпинговых пошлин. Правильный ответ: А, Г, Е. Объяснение: Таможенно-тарифное регулирование включает меры, связанные с таможенными пошлинами и тарифами: установление ставок (А), тарифные преференции (Г), антидемпинговые пошлины (Е). Квотирование (Б) и лицензирование (В) относятся к нетарифному регулированию, а экологические нормативы (Д) — к техническому регулированию.
Тема 6. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности и в России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания открытого типа с развёрнутым ответом Вопрос 1. Охарактеризуйте основные цели и инструменты таможенной политики РФ. Приведите не менее трёх примеров инструментов. Ответ: Таможенная политика РФ направлена на: • защиту экономических интересов страны; • регулирование внешнеторгового оборота; • пополнение федерального бюджета за счёт таможенных платежей; • содействие развитию конкурентоспособности отечественной экономики. Основные инструменты: 1. Таможенно-тарифное регулирование (ставки ввозных/вывозных пошлин, тарифные преференции). 2. Нетарифное регулирование (квоты, лицензии, санитарные и фитосанитарные меры). 3. Таможенный контроль (проверка документов, досмотр, аудит). 4. Применение специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер. 5. Развитие инфраструктуры таможенных органов и цифровизация процедур (например, электронное декларирование). Вопрос 2. Опишите порядок расчёта и уплаты ввозной таможенной пошлины. Укажите, от каких факторов зависит её размер, и приведите формулу расчёта. Ответ: Порядок расчёта и уплаты ввозной таможенной пошлины регламентируется Таможенным кодексом ЕАЭС и национальными нормативными актами РФ.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Этапы: 1. Определение кода товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД ЕАЭС). 2. Установление ставки пошлины для данного кода (адвалорная, специфическая или комбинированная). 3. Расчёт таможенной стоимости товара (на основе цены сделки или иных методов, предусмотренных ТК ЕАЭС). 4. Расчёт суммы пошлины по соответствующей формуле. 5. Уплата пошлины до выпуска товара в свободное обращение (обычно через единый лицевой счёт участника ВЭД). 6. Подтверждение уплаты в таможенной декларации. Факторы, влияющие на размер пошлины: • код товара по ТН ВЭД ЕАЭС; • таможенная стоимость товара; • страна происхождения товара (могут применяться преференции); • вид ставки (адвалорная, специфическая, комбинированная); • наличие особых мер (антидемпинговые, компенсационные пошлины). Формулы расчёта: • <i>Адвалорная пошлина:</i> $P = TC \cdot \text{Садв} / 100$, где P — сумма пошлины, TC — таможенная стоимость, Садв — адвалорная ставка в %. • <i>Специфическая пошлина:</i> $P = K \cdot \text{Сспец}$, где K — количественная характеристика товара (кг, шт., л и т. д.), Сспец — ставка за единицу товара. • <i>Комбинированная пошлина:</i> применяется либо адвалорная, либо специфическая ставка — в зависимости от того, какая даёт большую сумму. Вопрос 3. Объясните, в чём заключается валютный контроль при осуществлении внешнеторговых операций. Перечислите основные этапы и документы, необходимые для его прохождения. Ответ: Валютный контроль — это система мер, направленных на обеспечение соблюдения валютного законодательства РФ при проведении внешнеторговых операций. Его цель — предотвращение незаконных валютных операций, оттока капитала и обеспечение полноты поступления валютной выручки. Основные этапы валютного контроля: 1. Постановка контракта на учёт в уполномоченном банке (если сумма контракта превышает установленные пороги: для импортных — 3 млн руб., для экспортных — 10 млн руб.). 2. Проведение платежей по контракту через уполномоченные банки с указанием уникального номера контракта (УНК). 3. Предоставление в банк подтверждающих документов (инвойсы, транспортные накладные, декларации и

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме										
			др.), подтверждающих исполнение обязательств по контракту. 4. Контроль соответствия платежей и поставок (сопоставление сумм, сроков, объемов). 5. Формирование банком отчётности для органов валютного контроля (ЦБ РФ, ФТС, ФНС). 6. Закрытие контракта после полного исполнения обязательств или по истечении срока действия. Основные документы для валютного контроля: • внешнеторговый контракт (с условиями поставки, платежа, арбитражной оговоркой); • паспорт сделки (ранее) / уникальный номер контракта (УНК) — сейчас; • инвойсы (счета-фактуры) поставщика; • транспортные документы (CMR, коносамент, авианакладные); • таможенные декларации; • банковские платёжные документы (платёжные поручения, выписки); • акты приёма-передачи, спецификации, иные документы, подтверждающие исполнение контракта. Нормативная база: Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», инструкции ЦБ РФ, акты ФТС и ФНС.										
Тема 7 Россия и ВТО: перспектив ы дальнейшег о увеличе ние объем внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление соответствия Вопрос 1 Установите соответствие между ключевыми органами ВТО и их функциями: <table><tr><td>Органы ВТО</td><td>Функции</td></tr><tr><td>А) Министерская конференция</td><td>1) Осуществляет повседневное управление организацией, контролирует выполнение решений</td></tr><tr><td>Б) Генеральный совет</td><td>2) Высший орган, принимает стратегические решения, собирается не реже 1 раза в 2 года</td></tr><tr><td>В) Секретариат ВТО</td><td>3) Рассматривает споры между членами, контролирует соблюдение торговых соглашений</td></tr></table> Правильный ответ: А — 2; Б — 3; В — 1. Вопрос 2 Соотнесите этапы присоединения страны к ВТО с их содержанием: <table><tr><td>Этап</td><td>Содержание</td></tr></table>	Органы ВТО	Функции	А) Министерская конференция	1) Осуществляет повседневное управление организацией, контролирует выполнение решений	Б) Генеральный совет	2) Высший орган, принимает стратегические решения, собирается не реже 1 раза в 2 года	В) Секретариат ВТО	3) Рассматривает споры между членами, контролирует соблюдение торговых соглашений	Этап	Содержание
Органы ВТО	Функции												
А) Министерская конференция	1) Осуществляет повседневное управление организацией, контролирует выполнение решений												
Б) Генеральный совет	2) Высший орган, принимает стратегические решения, собирается не реже 1 раза в 2 года												
В) Секретариат ВТО	3) Рассматривает споры между членами, контролирует соблюдение торговых соглашений												
Этап	Содержание												

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме	
			А) Подача заявки и формирование Рабочей группы	1) Проведение двусторонних переговоров по тарифам и обязательствам
			Б) Переговорный этап	2) Подготовка доклада Рабочей группы, согласование условий присоединения
			В) Ратификация и вступление в силу	3) Официальное обращение в ВТО, создание группы для изучения заявки
			Правильный ответ: А — 3; Б — 1; В — 2.	
			Вопрос 3 Установите соответствие между принципами ВТО и их сутью:	
			Принцип	Суть
			А) Режим наибольшего благоприятствования (РНБ)	1) Предоставление одинаковых условий всем членам ВТО
			Б) Национальный режим	2) Запрет дискриминации иностранных товаров/услуг по сравнению с национальными
			В) Прозрачность	3) Обязательство публиковать торговые правила и процедуры
			Правильный ответ: А — 1; Б — 2; В — 3.	
Тема 7 Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления	Задания закрытого типа на установление последовательности Вопрос 1 Расположите этапы переговорного процесса при присоединении России к ВТО в правильной последовательности: 1. Подготовка меморандума о внешнеторговом режиме. 2. Проведение двусторонних переговоров с ключевыми торговыми партнёрами. 3. Формирование Рабочей группы ВТО по присоединению. 4. Согласование финального пакета обязательств. 5. Ратификация Протокола о присоединении в РФ. Правильный ответ: 3 → 1 → 2 → 4 → 5.	

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
торговли		контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Вопрос 2 Установите правильную последовательность действий при рассмотрении спора в Органе по разрешению споров (ОРС) ВТО: 1. Консультации между сторонами. 2. Создание третьей группы. 3. Принятие доклада третьей группы. 4. Апелляция (при наличии). 5. Исполнение решения. Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5. Вопрос 3 Определите верную последовательность шагов при введении антидемпинговой меры в рамках ВТО: 1. Расследование факта демпинга и ущерба. 2. Уведомление ВТО и заинтересованных сторон. 3. Введение предварительной пошлины. 4. Окончательное установление пошлины. 5. Пересмотр меры через определённый срок. Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5.
Тема 7 Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) Вопрос 1 Какой из перечисленных эффектов является прямой выгодой для России от присоединения к ВТО? А) Снижение таможенных пошлин на все импортные товары. Б) Доступ к механизму разрешения торговых споров. В) Полная отмена экспортных пошлин на энергоресурсы. Г) Автоматическое увеличение объемов экспорта сельхозпродукции. Правильный ответ: Б) Доступ к механизму разрешения торговых споров. Объяснение: Присоединение к ВТО даёт России право использовать механизм ОРС ВТО для защиты своих интересов в торговых конфликтах. Это позволяет оспаривать дискриминационные меры других стран (например, антидемпинговые пошлины) на основе правил ВТО. Остальные варианты не являются прямыми и гарантированными эффектами: • А) Пошлины снижаются не на все товары, а по согласованным спискам. • В) Экспортные пошлины на энергоресурсы не были отменены. • Г) Увеличение экспорта зависит от конкурентоспособности, а не от самого факта членства. Вопрос 2 Что является ключевым условием для применения специальных защитных мер в рамках ВТО? А) Наличие политического решения правительства.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Б) Доказанный факт демпинга со стороны иностранного поставщика. В) Внезапное увеличение импорта, наносящее ущерб отечественной отрасли. Г) Нарушение партнёром обязательств по РНБ. Правильный ответ: В) Внезапное увеличение импорта, наносящее ущерб отечественной отрасли. Объяснение: Специальные защитные меры (СЗМ) применяются согласно Соглашению ВТО по защитным мерам при внезапном росте импорта, который причиняет или угрожает причинить серьёзный ущерб отечественной отрасли. Это не требует доказательства демпинга (это уже антидемпинговые меры) или нарушения РНБ. Политическое решение без экономического обоснования не является достаточным. Вопрос 3 Какой документ не является обязательным для вступления страны в ВТО? А) Протокол о присоединении. Б) Доклад Рабочей группы. В) Двусторонние соглашения по доступу на рынки. Г) Устав ООН. Правильный ответ: Г) Устав ООН. Объяснение: Для присоединения к ВТО требуются: • Протокол о присоединении (А) — итоговый документ. • Доклад Рабочей группы (Б) — содержит выводы по переговорам. Двусторонние соглашения (В) — по тарифам и услугам. Устав ООН (Г) не имеет отношения к процедуре присоединения к ВТО, так как это отдельная международная организация
Тема 7 Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) Вопрос 1 Какие из перечисленных принципов лежат в основе деятельности ВТО? Выберите три верных ответа. А) Свобода перемещения капитала. Б) Режим наибольшего благоприятствования. В) Национальный режим. Г) Безусловная отмена всех пошлин. Д) Прозрачность торговой политики. Е) Единая валютная система. Правильные ответы: Б, В, Д. Объяснение: • Б) РНБ — ключевой принцип, запрещающий дискриминацию между членами ВТО. • В) Национальный режим — требование не дискриминировать иностранные товары/услуги. • Д) Прозрачность — обязательство публиковать правила и процедуры.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
		составления установленной отчетности	Неверные варианты: А) Свобода перемещения капитала — не является прямым принципом ВТО (регулируется другими соглашениями/организациями). Г) Безусловная отмена пошлин — ВТО не требует полной отмены, а лишь постепенного снижения и фиксации тарифов. Е) Единая валютная система — отсутствует в рамках ВТО. Вопрос 2 Какие из перечисленных выгод получила Россия после вступления в ВТО? Выберите три верных ответа. А) Автоматическое снятие всех санкций, введённых против РФ. Б) Доступ к механизмам разрешения торговых споров ВТО. В) Снижение тарифных барьеров для российских экспортёров на рынках членов ВТО. Г) Отмена всех экспортных пошлин на российскую нефть и газ. Д) Улучшение инвестиционного климата за счёт большей предсказуемости торговой политики. Е) Гарантированное увеличение экспорта сельскохозяйственной продукции на 50 % в первый год членства. Правильные ответы: Б, В, Д. Объяснение: Б) Россия получила право обращаться в ОРС ВТО для защиты своих интересов в торговых конфликтах. В) По итогам переговоров были зафиксированы сниженные тарифы на ряд российских товаров в странах-членах ВТО. Д) Приведение законодательства в соответствие с нормами ВТО повысило прозрачность и предсказуемость, что позитивно влияет на инвестиции. Неверные варианты: А) Санкции не снимаются автоматически — они могут вводиться по политическим/иным основаниям, не связанным с ВТО. Г) Экспортные пошлины на энергоресурсы не были отменены; они остаются инструментом бюджетной политики. Е) ВТО не гарантирует конкретных объёмов экспорта; рост зависит от конкурентоспособности и внешних факторов. Вопрос 3 Какие обязательства взяла на себя Россия при вступлении в ВТО? Выберите три верных ответа. А) Снижение средневзвешенной ставки импортных пошлин. Б) Полная отмена субсидий сельскому хозяйству. В) Приведение законодательства в соответствие с соглашениями ВТО. Г) Отказ от использования антидемпинговых мер. Д) Открытие рынка услуг в оговорённых секторах. Е) Передача контроля над таможенными процедурами Секретариату ВТО.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Правильные ответы: А, В, Д. Объяснение: А) В рамках переговоров Россия согласилась на снижение и фиксацию импортных тарифов по многим товарным позициям. В) Страна обязалась адаптировать национальное законодательство (в т. ч. техническое регулирование, санитарные меры) к нормам ВТО. Д) Были взяты обязательства по либерализации доступа иностранных поставщиков в ряде секторов услуг (например, финансовые, телекоммуникационные). Неверные варианты: Б) Субсидии сельскому хозяйству не отменены полностью, но ограничены в рамках разрешённых ВТО «корзин». Г) Россия сохраняет право применять антидемпинговые и защитные меры в соответствии с правилами ВТО. Е) Таможенный контроль остаётся в компетенции национальных органов; ВТО не получает управленческих полномочий.
Тема 7 Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания открытого типа с развёрнутым ответом Вопрос 1 Опишите три ключевых преимущества присоединения России к ВТО для её внешнеэкономической деятельности. Приведите конкретные примеры, как эти преимущества реализуются на практике. Примерный ответ: Доступ к механизмам разрешения споров. Россия может оспаривать дискриминационные меры других стран (например, антидемпинговые пошлины на российскую металлургическую продукцию) через ОРС ВТО. Пример: споры с ЕС по энергокорректировкам в антидемпинговых расследованиях. Снижение тарифных барьеров для экспорта. По итогам переговоров зафиксированы пониженные тарифы на ряд российских товаров (например, на алюминий, химикаты, лесоматериалы) в странах-членах ВТО, что повышает конкурентоспособность экспорта. Повышение прозрачности и предсказуемости торговой политики. Приведение законодательства в соответствие с нормами ВТО (например, в области санитарных и фитосанитарных мер) снижает риски для иностранных партнёров и стимулирует инвестиции. Вопрос 2 Перечислите три основных вызова, с которыми столкнулась Россия после вступления в ВТО. Для каждого вызова укажите один конкретный пример из практики внешней торговли РФ. Примерный ответ: Усиление конкуренции на внутреннем рынке. Снижение импортных пошлин привело к росту конкуренции с иностранными товарами, особенно в секторах сельхозпродукции и лёгкой промышленности. Пример: увеличение импорта молочной продукции из стран ЕС, что потребовало поддержки отечественных производителей.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме						
			2. Ограничения в применении защитных мер. Россия вынуждена соблюдать сложные процедуры ВТО при введении антидемпинговых или специальных защитных мер, что замедляет реакцию на недобросовестную конкуренцию. Пример: длительные процедуры при введении пошлин на китайские подшипники. 3. Необходимость адаптации законодательства. Требование соответствовать нормам ВТО (например, в области интеллектуальной собственности, технических регламентов) потребовало значительных изменений в национальном регулировании и дополнительных затрат. Пример: пересмотр санитарных норм для соответствия Соглашению СФС. Вопрос 3 Объясните, почему механизм разрешения споров ВТО считается важным инструментом для России в международной торговле. Приведите два примера конкретных споров, в которых участвовала РФ, и укажите, какие цели она преследовала в этих спорах. Примерный ответ: Механизм разрешения споров ВТО (ОРС) важен для России, поскольку: • позволяет отстаивать интересы экспортёров на равноправной основе; • даёт возможность оспаривать дискриминационные меры (антидемпинговые пошлины, квоты) через независимую процедуру; • повышает предсказуемость торговой среды за счёт соблюдения правил. Примеры споров: 1. Спор с ЕС по энергокорректировкам (DS494, 2015–2017). Россия оспаривала методику ЕС по расчёту нормальной стоимости товаров из РФ при антидемпинговых расследованиях. Цель — отмена искажённого расчёта, который приводил к завышенным пошлинам на металлургическую продукцию. 2. Спор с Украиной по транзиту (DS493, 2015–2016). Россия оспаривала ограничения Украины на транзит товаров через свою территорию. Цель — обеспечение свободного транзита и соблюдение обязательств Украины по ВТО.						
Тема 8. Внешнеторговые операции и их виды	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её	Задания закрытого типа на установление соответствия Вопрос 1. Установите соответствие между видом внешнеторговой операции и её характеристикой. <table><tr><th>Вид операции</th><th>Характеристика</th></tr><tr><td>А) Экспорт</td><td>1) Ввоз товаров на таможенную территорию страны из-за границы без обязательства об обратном вывозе</td></tr><tr><td>Б) Импорт</td><td>2) Вывоз товаров с таможенной территории страны за границу без обязательства об обратном ввозе</td></tr></table>	Вид операции	Характеристика	А) Экспорт	1) Ввоз товаров на таможенную территорию страны из-за границы без обязательства об обратном вывозе	Б) Импорт	2) Вывоз товаров с таможенной территории страны за границу без обязательства об обратном ввозе
Вид операции	Характеристика								
А) Экспорт	1) Ввоз товаров на таможенную территорию страны из-за границы без обязательства об обратном вывозе								
Б) Импорт	2) Вывоз товаров с таможенной территории страны за границу без обязательства об обратном ввозе								

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме	
		выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	В) Реэкспорт	3) Вывоз за границу ранее ввезённого товара, не подвергшегося переработке
			Г) Реимпорт	4) Ввоз из-за границы ранее вывезенного отечественного товара, не подвергшегося переработке
			Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.	
			Вопрос 2. Соотнесите тип международной арендной операции с её особенностью.	
			Тип аренды	Особенность
			А) Лизинг	1) Краткосрочная аренда без права выкупа, обычно до 1 года
			Б) Хайринг	2) Среднесрочная аренда (от 1 до 3 лет) с возможностью продления
			В) Рентинг	3) Долгосрочная финансовая аренда с правом выкупа объекта
			Правильный ответ: А – 3; Б – 2; В – 1.	
			Вопрос 3. Установите соответствие между условием внешнеторгового контракта и его содержанием.	
			Условие контракта	Содержание
			А) Базисные условия поставки (Инкотермс)	1) Определяют момент перехода права собственности и рисков от продавца к покупателю
			Б) Валютно-финансовые условия	2) Устанавливают валюту платежа, сроки и формы расчётов
			В) Сроки поставки	3) Фиксируют конкретные даты или периоды передачи товара
			Г) Качество товара	4) Описывают стандарты, сертификаты, допуски и отклонения
			Правильный ответ: А – 1; Б – 2; В – 3; Г – 4.	
Тема 8.	ПК- 2. Способен	ИПК-2.1 Знает методы	Задания закрытого типа на установление последовательности	

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
Внешнеторговые операции и их виды	планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Вопрос 1. Расположите этапы заключения внешнеторговой сделки в правильной последовательности: 1. Подписание контракта. 2. Переговоры и согласование условий. 3. Подготовка оферты или запроса. 4. Исполнение обязательств (отгрузка, оплата). 5. Анализ рынка и поиск партнёра. Правильный ответ: 5 → 3 → 2 → 1 → 4. Вопрос 2. Установите правильную последовательность действий при таможенном оформлении импорта: 1. Уплата таможенных платежей. 2. Подача таможенной декларации. 3. Выпуск товара в свободное обращение. 4. Проверка документов и досмотр товара. 5. Прибытие товара на таможенную территорию. Правильный ответ: 5 → 2 → 4 → 1 → 3. Вопрос 3. Определите верную последовательность этапов международного лизингового процесса: 1. Выбор поставщика и предмета лизинга. 2. Подписание лизингового договора. 3. Поставка оборудования лизингополучателю. 4. Внесение авансового платежа. 5. Выплата лизинговых платежей. Правильный ответ: 1 → 4 → 2 → 3 → 5.
Тема 8. Внешнеторговые операции и их виды	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) Вопрос 1. Какое условие Инкотермс предполагает максимальную ответственность продавца? А) EXW Б) FOB В) CIF Г) DDP Правильный ответ: Г) DDP. Объяснение: Условие DDP (<i>Delivered Duty Paid</i>) означает, что продавец несёт все расходы и риски, включая таможенные пошлины и налоги, до момента доставки товара в указанное место назначения. Это максимально возможная ответственность продавца по Инкотермс. Вопрос 2. Какой документ является основным при оформлении внешнеторговой сделки? А) Инвойс Б) Внешнеторговый контракт В) Транспортная накладная Г) Страховой полис Правильный ответ: Б) Внешнеторговый контракт.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
		отчетности	Объяснение: Внешнеторговый контракт — это юридически обязательный документ, фиксирующий все существенные условия сделки: предмет, цену, сроки, ответственность сторон, базисные условия поставки и пр. Без контракта остальные документы (инвойс, накладная) не имеют полноценной юридической силы. Вопрос 3. Что является ключевым признаком внешнеторговой операции? А) Участие двух и более сторон Б) Перемещение товара через государственную границу В) Использование иностранной валюты Г) Наличие письменного договора Правильный ответ: Б) Перемещение товара через государственную границу. Объяснение: Внешнеторговая операция всегда связана с трансграничным перемещением товаров, услуг или интеллектуальной собственности. Именно пересечение границы придаёт сделке международный характер, в отличие от внутренних коммерческих операций.
Тема 8. Внешнеторговые операции и их виды	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) Вопрос 1. Какие из перечисленных операций относятся к внешнеторговым? Выберите все верные варианты. А) Продажа российской нефти в Китай Б) Поставка комплектующих из Калуги в Тверь В) Аренда офисного здания в Москве иностранной компанией Г) Обмен технологиями между российскими НИИ Д) Поставка немецкого оборудования в Россию Правильные ответы: А, В, Д. Объяснение: • А) Продажа нефти в Китай — экспорт товара за границу (внешнеторговая операция). • В) Аренда офисного здания иностранной компанией — международная сделка по предоставлению услуг. • Д) Поставка оборудования из Германии — импорт товара. Варианты Б и Г не являются внешнеторговыми, так как происходят внутри одной страны. Вопрос 2. Какие документы обязательны при экспорте товара? Выберите все верные варианты. А) Внешнеторговый контракт Б) Таможенная декларация В) Сертификат происхождения товара Г) Трудовой договор с водителем Д) Страховой полис (если предусмотрено контрактом) Правильные ответы: А, Б, В, Д. Объяснение: • А) Контракт — основа сделки. • Б) Декларация — обязательный документ для таможенного оформления. • В) Сертификат подтверждает страну происхождения товара (влияет на пошлины). • Д) Страховой полис требуется при условиях CIF, CIP и др.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Г) Трудовой договор не относится к внешнеторговой документации. Вопрос 3. Какие факторы влияют на выбор базисных условий Инкотермс? Выберите все верные варианты. А) География поставки Б) Тип товара В) Кредитная история покупателя Г) Уровень рисков сторон Д) Валюта платежа Правильные ответы: А, Б, Г. Объяснение: • А) География определяет логистические сложности и затраты. • Б) Тип товара (насыпной, опасный, скоропортящийся) влияет на способ доставки. • Г) Инкотермс распределяет риски между продавцом и покупателем. В и Д не являются прямыми факторами выбора условий Инкотермс (кредитная история влияет на платёжные условия, а валюта — на финансовые условия контракта).
Тема 8. Внешнеторговые операции и их виды	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания открытого типа с развёрнутым ответом Вопрос 1. Опишите ключевые отличия между экспортом и реэкспортом. Приведите примеры. Ответ: • Экспорт — вывоз товаров, произведённых или переработанных в стране, за границу без обязательства обратного ввоза. Пример: Россия экспортирует пшеницу в Египет. • Реэкспорт — вывоз за границу ранее ввезённого товара, который не подвергался переработке. Пример: компания в ОАЭ закупает электронику в Китае, а затем продаёт её в Саудовскую Аравию без изменений. Ключевые отличия: 1. Происхождение товара: при экспорте — местное, при реэкспорте — иностранное. 2. Таможенный статус: реэкспорт часто освобождается от пошлин, так как товар не остаётся в стране. 3. Цель: экспорт — реализация национальной продукции, реэкспорт — посредническая деятельность. Вопрос 2. Перечислите и кратко охарактеризуйте основные виды международных арендных операций. Ответ: 1. Лизинг — долгосрочная аренда с правом выкупа. Лизингодатель приобретает оборудование и передаёт его лизингополучателю за периодические платежи. По окончании срока арендатор может выкупить объект по остаточной стоимости. 2. Хайринг — среднесрочная аренда (1–3 года), часто с возможностью продления. Используется для техники, транспорта, офисной мебели. 3. Рентинг — краткосрочная аренда (до 1 года), без права выкупа. Пример: прокат автомобилей, инструментов. Отличительные черты: • Срок: лизинг — длительный (от 3 до 10–15 лет), хайринг — средний (1–3 года), рентинг — короткий

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			(до 1 года). • Право выкупа: в лизинге предусмотрено, в хайринге и рентинге обычно отсутствует. • Предмет аренды: лизинг — дорогостоящее оборудование, недвижимость; хайринг — техника, транспорт; рентинг — потребительские товары, инструменты. • Риски и обслуживание: при лизинге часто лежит на арендаторе; при рентинге — на арендодателе. Вопрос 3. Объясните, почему правильное определение базисных условий поставки (Инкотермс) критически важно для внешнеторгового контракта. Приведите 2–3 примера конкретных условий и покажите, как они влияют на распределение обязанностей и рисков. Ответ: Правильное определение базисных условий Инкотермс принципиально важно, поскольку они: • однозначно фиксируют, кто несёт расходы на транспортировку, страхование, таможенное оформление; • определяют момент перехода рисков от продавца к покупателю; • снижают вероятность споров из-за разного толкования обязанностей сторон; • влияют на ценообразование и финансовые условия контракта. Примеры условий и их влияние: 1. EXW (Ex Works / «Франко завод») ○ Обязанности продавца: предоставить товар на своём складе, оформить экспортные документы. ○ Обязанности покупателя: забрать товар, организовать перевозку, страхование, импортное оформление. ○ Переход рисков: в момент передачи товара на складе продавца. ○ Последствия: цена контракта минимальна, все затраты и риски ложатся на покупателя. 2. FOB (Free On Board / «Свободно на борту») ○ Обязанности продавца: доставить товар в порт, погрузить на судно, оформить экспорт. ○ Обязанности покупателя: зафрахтовать судно, застраховать груз, оформить импорт. ○ Переход рисков: в момент пересечения товаром борта судна. ○ Последствия: продавец несёт затраты до погрузки, покупатель — с момента погрузки и далее. 3. CIF (Cost, Insurance and Freight / «Стоимость, страхование и фрахт») ○ Обязанности продавца: оплатить перевозку и страхование до порта назначения, оформить экспорт. ○ Обязанности покупателя: оформить импорт, разгрузку, дальнейшие перевозки. ○ Переход рисков: в момент пересечения товаром борта судна (но продавец обязан застраховать груз на период перевозки). ○ Последствия: цена контракта включает стоимость товара, фрахт и страхование; риски переходят раньше, чем завершаются обязательства продавца по оплате перевозки. Вывод: выбор условия Инкотермс напрямую определяет структуру затрат, распределение рисков и документооборот. Ошибочный выбор может привести к дополнительным расходам, задержкам и судебным разбирательствам.
Тема 9.	ПК- 2. Способен	ИПК-2.1 Знает методы	Задания закрытого типа на установление соответствия

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме	
Система внешнеторговых операций и внешнеторговая политика России	планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Вопрос 1. Установите соответствие между видами внешнеэкономических операций и их характеристиками.	
			Вид операции	Характеристика
			А) Экспорт	1) Ввоз товаров на таможенную территорию страны без обязательства обратного вывоза
			Б) Импорт	2) Вывоз товаров с таможенной территории страны без обязательства обратного ввоза
			В) Реэкспорт	3) Вывоз за границу ранее ввезённого товара, не подвергшегося переработке
			Г) Реимпорт	4) Ввоз из-за границы ранее вывезенного товара, не подвергшегося переработке
			Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.	
			Вопрос 2. Соотнесите внешнеторговые документы с их назначением.	
			Документ	Назначение
			А) Внешнеторговый контракт	1) Подтверждает право на вывоз/ввоз товаров, содержит сведения о грузе, отправителе, получателе
			Б) Таможенная декларация	2) Фиксирует условия сделки между сторонами, права и обязанности
			В) Инвойс	3) Содержит информацию о стоимости товара, условиях поставки, платежах
			Г) Сертификат происхождения	4) Подтверждает страну производства товара для целей тарифного регулирования
			Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.	
			Вопрос 3. Установите соответствие между методами внешнеторговой политики и их содержанием.	
			Метод	Содержание

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме								
			<table><tr><td>А) Тарифное регулирование</td><td>1) Установление квот, лицензий, технических барьеров</td></tr><tr><td>Б) Нетарифное регулирование</td><td>2) Применение ввозных и вывозных пошлин</td></tr><tr><td>В) Стимулирование экспорта</td><td>3) Предоставление субсидий, кредитных льгот, страхование экспортных рисков</td></tr><tr><td>Г) Протекционизм</td><td>4) Защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции</td></tr></table>	А) Тарифное регулирование	1) Установление квот, лицензий, технических барьеров	Б) Нетарифное регулирование	2) Применение ввозных и вывозных пошлин	В) Стимулирование экспорта	3) Предоставление субсидий, кредитных льгот, страхование экспортных рисков	Г) Протекционизм	4) Защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции
А) Тарифное регулирование	1) Установление квот, лицензий, технических барьеров										
Б) Нетарифное регулирование	2) Применение ввозных и вывозных пошлин										
В) Стимулирование экспорта	3) Предоставление субсидий, кредитных льгот, страхование экспортных рисков										
Г) Протекционизм	4) Защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции										
Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.											
Тема 9. Система внешнеторговых операций и внешнеторговая политика России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Задания закрытого типа на установление последовательности Вопрос 1. Установите правильную последовательность этапов заключения внешнеторговой сделки: 1. Подписание контракта. 2. Переговоры и согласование условий. 3. Исполнение обязательств (отгрузка, оплата). 4. Подготовка оферты. 5. Проверка платёжеспособности партнёра. Правильный ответ: 4 → 5 → 2 → 1 → 3. Вопрос 2. Определите последовательность действий при таможенном оформлении импорта: 1. Подача таможенной декларации. 2. Уплата таможенных платежей. 3. Проверка документов. 4. Выпуск товара. 5. Физический контроль груза (при необходимости). Правильный ответ: 1 → 3 → 5 → 2 → 4. Вопрос 3. Расположите этапы анализа внешнеторговой деятельности предприятия в правильном порядке: 1. Оценка рентабельности экспортно-импортных операций. 2. Сбор и систематизация данных по внешнеторговым операциям. 3. Анализ динамики объёмов ВЭД. 4. Выявление факторов, влияющих на эффективность ВЭД. 5. Разработка рекомендаций по оптимизации ВЭД. Правильный ответ: 2 → 3 → 1 → 4 → 5.								
Тема 9. Система внешнеторговых операций и	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) Вопрос 1. Какой документ является основным при регулировании прав и обязанностей сторон во внешнеторговой сделке? А) Инвойс. Б) Внешнеторговый контракт.								

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
внешнеторговая политика России	осуществлять контроль за её выполнением	планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	В) Таможенная декларация. Г) Сертификат соответствия. Правильный ответ: Б) Внешнеторговый контракт. Объяснение: контракт — это юридически обязывающий документ, в котором фиксируются все существенные условия сделки: предмет, цена, сроки, ответственность сторон, порядок разрешения споров. Инвойс, декларация и сертификат лишь дополняют его, но не заменяют. Вопрос 2. Какой метод государственного регулирования ВЭД направлен на ограничение импорта путём установления количественных ограничений? А) Таможенные пошлины. Б) Импортные квоты. В) Субсидии экспортёрам. Г) Валютный контроль. Правильный ответ: Б) Импортные квоты. Объяснение: квоты — это нетарифный метод регулирования, устанавливающий максимальный объём ввоза товара на определённый период. Пошлины влияют на цену, субсидии стимулируют экспорт, валютный контроль регулирует движение капитала, но не ограничивает количество импорта напрямую. Вопрос 3. Какой термин Инкотермс означает, что продавец обязан доставить товар к указанному месту и оплатить все расходы до момента передачи, включая экспортное оформление, но риски переходят к покупателю в момент передачи? А) EXW. Б) FOB. В) DAP. Г) CIF. Правильный ответ: В) DAP (Delivered At Place). Объяснение: DAP предполагает, что продавец несёт все расходы и риски до момента доставки товара в указанное место. EXW — минимальные обязательства продавца, FOB и CIF относятся к морским перевозкам и предполагают переход рисков в порту отгрузки
Тема 9. Система внешнеторговых операций и внешнеторговая политика России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) Вопрос 1. Какие из перечисленных документов обязательны при таможенном оформлении импорта? (Выберите 3 верных ответа.) А) Внешнеторговый контракт. Б) Таможенная декларация. В) Инвойс. Г) Страховой полис. Д) Сертификат происхождения. Е) Транспортная накладная. Правильные ответы: Б, В, Е.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
		контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Объяснение: • Таможенная декларация (Б) — основной документ для таможенного оформления. • Инвойс (В) — подтверждает стоимость и условия поставки. • Транспортная накладная (Е) — доказывает факт перевозки и ответственность перевозчика. Контракт (А) может запрашиваться, но не всегда обязателен; сертификат происхождения (Д) нужен только для льгот; страховой полис (Г) — по условиям контракта. Вопрос 2. Какие факторы влияют на выбор внешнеторговых платёжных условий? (Выберите 3 верных ответа.) А) Уровень доверия между партнёрами. Б) Срок поставки товара. В) Валютные риски. Г) Тип товара (сырьё, готовая продукция). Д) Страна происхождения товара. Правильные ответы: А, В, Г. Объяснение: • Уровень доверия (А) определяет готовность использовать авансы, открытый счёт или аккредитивы. • Валютные риски (В) влияют на выбор валюты платежа и хеджирование. • Тип товара (Г) определяет сроки и формы расчётов (например, для сырья часто используют авансы). Срок поставки (Б) влияет на логистику, а страна происхождения (Д) — на таможенные процедуры, но не на платёжные условия напрямую. Вопрос 3. Какие меры относятся к стимулированию экспорта? (Выберите 3 верных ответа.) А) Введение импортных пошлин. Б) Предоставление экспортных кредитов. В) Страхование экспортных рисков. Г) Установление экспортных квот. Д) Субсидирование экспортёров. Е) Ограничение валютного обмена. Правильные ответы: Б, В, Д. Объяснение: • Экспортные кредиты (Б) снижают финансовую нагрузку на экспортёров. • Страхование рисков (В) защищает от неплатежей и политических рисков. • Субсидии (Д) компенсируют часть затрат на производство и продвижение. Импортные пошлины (А) и квоты (Г) ограничивают импорт, а ограничение валютного обмена (Е) не стимулирует экспорт.
Тема 9. Система внешнеторг	ПК- 2. Способен планировать деятельность	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа	Задания открытого типа с развёрнутым ответом Вопрос 1. Охарактеризуйте основные цели и инструменты внешнеторговой политики России на современном этапе. Приведите не менее трёх целей и трёх инструментов.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
овых операций и внешнеторговая политика России	таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Ответ: Основные цели внешнеторговой политики РФ: 1. Обеспечение экономической безопасности страны — снижение зависимости от импорта критически важных товаров (лекарства, сельхозпродукция, ИТ-оборудование), диверсификация рынков сбыта для предотвращения односторонней уязвимости. 2. Стимулирование несырьевого экспорта — рост доли обработанной продукции и высокотехнологичных товаров в экспорте, поддержка экспортёров через финансовые и инфраструктурные меры. 3. Интеграция в мировую экономику с учётом национальных интересов — участие в ЕАЭС, развитие торговых отношений с Азией, Ближним Востоком, Африкой и Латинской Америкой, согласование стандартов и технических регламентов. Инструменты реализации: 1. Тарифное регулирование — дифференцированные ввозные пошлины (льготные для сырья, повышенные для готовой продукции), экспортные пошлины на отдельные сырьевые товары (например, нефть, газ, металлы) для балансировки внутреннего рынка. 2. Нетарифные меры — квотирование, лицензирование, санитарные и фитосанитарные нормы, технические регламенты ЕАЭС, меры защиты внутреннего рынка (антидемпинговые, компенсационные пошлины). 3. Институциональная поддержка экспорта — деятельность РЭЦ (Российского экспортного центра), экспортное страхование (ЭКСАР), льготные кредиты ВЭБ.РФ, участие в международных выставках и бизнес-миссиях, создание торговых представительств. Вопрос 2. Опишите порядок расчётов по международному контракту с использованием аккредитива. Перечислите ключевые этапы и участников, укажите преимущества и риски для экспортёра и импортёра. Ответ: Порядок расчётов через аккредитив: 1. Заключение контракта — стороны оговаривают условия расчётов через аккредитив, его вид (безотзывный, подтверждённый и т. п.), перечень документов. 2. Открытие аккредитива — импортёр обращается в свой банк (банк-эмитент) с заявлением на открытие аккредитива в пользу экспортёра. Банк-эмитент резервирует средства или предоставляет гарантию. 3. Уведомление экспортёра — банк-эмитент направляет аккредитив в банк экспортёра (авизующий банк), который уведомляет продавца об открытии аккредитива. 4. Отгрузка товара — экспортёр выполняет условия контракта (отгружает товар), собирает пакет документов (инвойс, транспортная накладная, страховой полис, сертификат происхождения и др.). 5. Представление документов — экспортёр передаёт документы в авизующий банк, который проверяет их соответствие условиям аккредитива. 6. Платёж — если документы соответствуют условиям, авизующий банк направляет их в банк-эмитент. Банк-эмитент перечисляет деньги авизирующему банку, который переводит их экспортёру. Импортёр получает документы и право на товар.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			Участники: - экспортёр (продавец); - импортёр (покупатель); - банк-эмитент (банк импортёра); - авизующий банк (банк экспортёра); - подтверждающий банк (при подтверждённом аккредитиве). Преимущества: - для экспортёра — гарантия платежа при соблюдении условий, снижение риска неплатежа; - для импортёра — контроль за выполнением условий контракта (документы подтверждают отгрузку), защита от мошенничества. Риски: - для экспортёра — отказ в платеже из-за формальных несоответствий в документах, задержки в проведении платежа; - для импортёра — риск получения некачественного товара, если документы подделаны, а банк не выявил подлог. Вопрос 3. Проанализируйте влияние санкций и контрсанкций на структуру внешней торговли России за последние 5 лет. Укажите не менее трёх изменений в товарной структуре и трёх — в географии торговли. Опирайтесь на официальные статистические данные (ФТС, ЦБ РФ, Росстат). Ответ: Изменения в товарной структуре: - Рост доли продовольствия и сельхозсырья в экспорте — вследствие эмбарго на импорт из ряда стран и развития отечественного АПК. По данным ФТС, экспорт продовольствия и сельскохозяйственного сырья в 2023 г. достиг рекордных значений (свыше 45 млрд долл.), став второй по значимости экспортной группой после ТЭКа. - Снижение доли машин и оборудования в импорте — из-за ограничений на поставки высокотехнологичной продукции. Импорт машин и оборудования сократился с ~45 % от общего импорта в 2019 г. до ~35 % в 2023 г. (по данным ЦБ РФ). - Увеличение экспорта удобрений и химической продукции — российские производители переориентировали поставки на Азию и Ближний Восток. Экспорт удобрений вырос на 15–20 % в стоимостном выражении в 2022–2023 гг. (данные ФТС). Изменения в географии торговли: - Сокращение доли ЕС в товарообороте — с ~40 % в 2019 г. до ~20 % в 2023 г. (по данным ФТС). Это связано с санкциями, ограничениями на экспорт/импорт и переориентацией логистики. - Рост доли Китая — Китай стал главным торговым партнёром РФ. Товарооборот с КНР вырос с ~110 млрд долл. в 2019 г. до ~230 млрд долл. в 2023 г. (данные ФТС). Увеличились поставки машин,

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Тест по теме
			электроники, текстиля из Китая и энергоресурсов, удобрений, металлов из России. 3. Расширение сотрудничества с странами ЕАЭС и Ближнего Востока — рост торговли с Казахстаном, Беларуссией, Турцией, Ираном. Например, товарооборот с Турцией увеличился с ~25 млрд долл. в 2019 г. до ~40 млрд долл. в 2023 г., с Ираном — в 2–3 раза (по данным ФТС и национальных статистических служб). Вывод: санкции и контрсанкции привели к глубокой реструктуризации внешней торговли РФ — смещению акцентов на Азию, Ближний Восток и ЕАЭС, росту несырьевого экспорта и импортозамещения в критически важных секторах.

Критерии оценивания тестового задания:

Оценка	Критерии оценивания
отлично	от 90 до 100 % правильно выполненных заданий
хорошо	от 70 до 89 % правильно выполненных заданий
удовлетворительно	от 50 до 69 % правильно выполненных заданий
неудовлетворительно	менее 50 % правильно выполненных заданий

4.2 ТИПОВЫЕ ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ

Практические задания должны отражать умение обучающегося применять осваиваемую компетенцию в практических ситуациях и при решении производственных задач (индикаторы УМЕТЬ).

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию								
Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций	ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые	Задание 1. На основе данных таблицы определите приоритетные направления внешнеэкономической деятельности для компании-производителя бытовой электроники (ООО «ТехноПлюс»). Обоснуйте выбор, опираясь на методы государственного регулирования ВЭД. <table> <tr> <td>Показатель</td><td>Россия</td><td>ЕС</td><td>Китай</td></tr> <tr> <td>Т-----</td><td>15</td><td>5</td><td>20</td></tr> </table>	Показатель	Россия	ЕС	Китай	Т-----	15	5	20
Показатель	Россия	ЕС	Китай								
Т-----	15	5	20								

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию			
и	ий и осуществлять контроль за её выполнением	показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	я пошлина на ввоз электроники, %			
			Наличие льготных торговых соглашений Нет Да Нет			
			Среднегодовой рост рынка, % 3 2 8			
			Транспортные издержки (на единицу товара), \$ 50 120 30			
Решение: Приоритетным направлением является Китай: • высокий рост рынка (8%) создаёт потенциал для наращивания продаж; • низкие транспортные издержки (30 долл.) снижают себестоимость поставки; • высокая таможенная пошлина (20%) компенсируется объёмом рынка. Для ЕС менее выгодно из-за высоких транспортных издержек (120 долл.), несмотря на низкие пошлины (5%) и льготные соглашения. Россия неконкурентоспособна из-за низкой динамики рынка (3%) и пошлин (15%). Задание 2. Рассчитайте рентабельность экспорта партии товаров (1 000 шт.) при следующих условиях: • себестоимость единицы — 1 500 руб.; • экспортная цена — 30 долл./шт. (курс: 1 долл.=90 руб.); • транспортные расходы — 150 000 руб.;						

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
			- таможенные платежи — 10% от таможенной стоимости. Решение: - Выручка в рублях: $30 \cdot 90 \cdot 1\,000 = 2\,700\,000$ руб. - Таможенная стоимость: $30 \cdot 1\,000 = 30\,000$ долл. = 2 700 000 руб. - Таможенные платежи: $2\,700\,000 \cdot 0,1 = 270\,000$ руб. - Общие затраты: $1\,500 \cdot 1\,000 + 150\,000 + 270\,000 = 1\,920\,000$ руб. - Прибыль: $2\,700\,000 - 1\,920\,000 = 780\,000$ руб. - Рентабельность: $780\,000 / 1\,920\,000 \cdot 100\% \approx 40,6\%$. Вывод: экспорт рентабелен (40,6%). Задание 3. Подготовьте краткий отчёт (500 знаков) с предложениями по развитию ВЭД для ООО «АгроЭкспорт» (поставщик зерна). Учитывайте: - введение квоты на экспорт зерна (5 млн т/год); - рост спроса в странах Юго-Восточной Азии на 12%; - снижение пошлин на зерно в Вьетнаме до 5%. Решение: Отчёт: «Рекомендуется: - Направить 2 млн т зерна во Вьетнам (низкие пошлины, растущий спрос). - Заключить долгосрочные контракты с индонезийскими импортёрами (рост рынка 12%). - Мониторить распределение квоты для максимизации экспорта в пиковый сезон. Ожидаемый эффект: увеличение доли рынка в ЮВА на 15% за год».
		ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономиче	Задание 1. Проанализируйте условия двух потенциальных партнёров для контракта на поставку оборудования: Компания А (Германия): предоплата 30%, срок поставки — 60 дней, гарантия — 2 года. Компания Б (Китай): предоплата 50%, срок поставки — 90 дней, гарантия — 1 год. Определите наиболее выгодное предложение с учётом рисков. Решение: Компания А предпочтительнее: - ниже предоплата (30% vs 50%) — меньше финансовых рисков; - короче срок поставки (60 дн. vs 90 дн.) — быстрее оборот капитала; - длительная гарантия (2 года vs 1 год) — ниже эксплуатационные риски. Вывод: выбрать Компанию А, оформив контракт с поэтапной оплатой.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию												
		ской деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	Задание 2. Выявите изменения в законодательстве РФ за последний год, влияющие на экспорт сельхозпродукции. Укажите: 1. Нормативный акт. 2. Суть изменения. 3. Последствия для экспортёра. Решение: 1. Федеральный закон от 28.12.2024 № 561-ФЗ. 2. Введение обязательной сертификации экспорта зерна по новым фитосанитарным стандартам. 3. Последствия: ○ увеличение сроков оформления документов на 5–7 дней; ○ рост затрат на сертификацию на 2 000 долл./партию; ○ риск отказа покупателей при несоблюдении стандартов. Рекомендация: заранее заключать договоры с сертификационными органами. Задание 3. Сравните требования к контрактам в рамках ВТО и ЕАЭС для поставки текстиля. Заполните таблицу: <table><tr><td>Критерий</td><td>ВТО</td><td>ЕАЭС</td></tr><tr><td>Обязательная маркировка</td><td>Нет</td><td>Да (с 2025 г.)</td></tr><tr><td>Максимальный срок оплаты</td><td>180 дней</td><td>90 дней</td></tr><tr><td>Тарифные льготы</td><td>По соглашению стран</td><td>Для членов ЕАЭС</td></tr></table> Сделайте вывод о предпочтительной зоне экспорта. Решение: Вывод: Для экспорта текстиля выгоднее ЕАЭС: • короткие сроки оплаты (90 дн.) улучшают ликвидность; • тарифные льготы снижают себестоимость;	Критерий	ВТО	ЕАЭС	Обязательная маркировка	Нет	Да (с 2025 г.)	Максимальный срок оплаты	180 дней	90 дней	Тарифные льготы	По соглашению стран	Для членов ЕАЭС
Критерий	ВТО	ЕАЭС													
Обязательная маркировка	Нет	Да (с 2025 г.)													
Максимальный срок оплаты	180 дней	90 дней													
Тарифные льготы	По соглашению стран	Для членов ЕАЭС													

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
			маркировка обязательна, но стандартизирована внутри союза. Рекомендация: фокусироваться на рынках ЕАЭС, используя льготный режим
Тема 5. Субъекты государственного регулирования и управления внешнеэкономической деятельностью и в Российской Федерации и их функции	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	Задание 1 <i>Условие.</i> Компания-экспортёр планирует выход на рынок Юго-Восточной Азии с новой линейкой высокотехнологичного оборудования. Подготовьте краткие (3–4 пункта) предложения по приоритетам ВЭД компании на 2025 г., опираясь на функции Минэкономразвития РФ. <i>Решение.</i> 1. Использовать механизмы поддержки экспортёров через РЭЦ (Российский экспортный центр) — субсидирование части затрат на сертификацию продукции в целевых странах. 2. Участвовать в межправительственных комиссиях под эгидой Минэкономразвития для получения преференций по доступу на рынки. 3. Привлечь финансирование ВЭБ.РФ для покрытия логистических издержек при первых поставках. 4. Включить продукцию в перечень высокотехнологичной, подлежащей господдержке по линии Минпромторга. Задание 2 <i>Условие.</i> Рассчитайте показатель рентабельности ВЭД для компании, если: - выручка от экспорта за квартал — 5,2 млн руб.; - себестоимость продукции — 3,1 млн руб.; - таможенные платежи и логистика — 0,7 млн руб.; - субсидии от государства — 0,3 млн руб. <i>Решение.</i> 1. Валовая прибыль = выручка – себестоимость = 5,2–3,1=2,1 млн руб. 2. Чистая прибыль = валовая прибыль – расходы + субсидии = 2,1–0,7+0,3=1,7 млн руб. 3. Рентабельность ВЭД = (чистая прибыль / выручка) × 100% = (1,7/5,2)×100%≈32,7%. Задание 3 <i>Условие.</i> Подготовьте тезисы отчёта (5–6 пунктов) для совета директоров о развитии ВЭД компании на 2025–2026 гг. Используйте функции Торгово-промышленной палаты РФ (ТПП). <i>Решение.</i> 1. Провести маркетинговое исследование рынков через региональные отделения ТПП. 2. Получить экспертное заключение ТПП о соответствии продукции международным стандартам. 3. Организовать бизнес-миссии в целевые страны при поддержке ТПП. 4. Использовать площадку ТПП для урегулирования споров с иностранными партнёрами. 5. Участвовать в профильных выставках, организуемых ТПП. Получить консультацию ТПП по мерам господдержки экспорта
		ИПК-2.2 Умеет подготавливать	Задание 1 <i>Условие.</i> Проанализируйте предложение партнёра из ЕС о поставке комплектующих. В контракте указано: «Цена FOB

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
		предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	порт Роттердам, оплата через 90 дней после поставки». Перечислите 3–4 риска для российской стороны и предложите способы их минимизации с учётом требований ФЗ «Об основах государственного регулирования ВЭД» № 164-ФЗ. <i>Решение.</i> Риски: 1. Валютный риск (колебания курса евро за 90 дней). 2. Риск неплатежа со стороны партнёра. 3. Логистические задержки при транзите через третьи страны. Способы минимизации: 1. Включить в контракт валютную оговорку (привязка к корзине валют). 2. Требовать аккредитив или банковскую гарантию по линии ВЭБ.РФ. 3. Оформить страхование груза через ЭКСАР (Экспортное страховое агентство России). 4. Проверить партнёра через ТПП на предмет благонадёжности. Задание 2 <i>Условие.</i> Мониторинг законодательства показал, что с 01.01.2025 в ЕАЭС вводятся новые требования к сертификации электрооборудования. Опишите пошаговый алгоритм действий компании-импортёра для адаптации к изменениям (не менее 4 шагов). <i>Решение.</i> 1. Изучить текст решения Коллегии ЕЭК № XXX от 15.10.2024 через официальный портал ЕАЭС. 2. Обратиться в аккредитованный орган по сертификации (например, Росстандарт) для получения разъяснений. 3. Обновить техническую документацию на продукцию в соответствии с новыми требованиями. 4. Пройти процедуру сертификации до 01.01.2025, чтобы избежать приостановки поставок. 5. Внести изменения в договоры с поставщиками, указав новые требования к сертификатам. Задание 3 <i>Условие.</i> Вы получили проект контракта от китайского партнёра. В разделе «Арбитраж» указано: «Споры разрешаются в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП КНР». Предложите 2–3 аргумента для пересмотра условия с учётом интересов российской стороны и нормативных актов РФ. <i>Решение.</i> Аргументы для пересмотра: 1. Согласно ст. 7 Закона РФ «О международном коммерческом арбитраже» № 53-ФЗ, стороны вправе выбрать любой арбитраж. Предложить МКАС при ТПП РФ как нейтральную площадку. 2. Указать на риск применения китайского права в суде КНР, что может усложнить защиту интересов. Предложить применимое право — право РФ или УНИДРУА. 3. Обосновать необходимость включения в контракт механизма досудебного урегулирования через ТПП РФ и КНР (согласно соглашению между палатами). Альтернативная формулировка:

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
			«Споры разрешаются в МКАС при ТПП РФ в соответствии с Регламентом МКАС. Применимое право — российское законодательство».
Тема 6. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности в России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	Задание 1 Компания планирует экспорт партии пиломатериалов (сосна, необработанные) в Китай. Объём партии — 500 м³, контрактная стоимость — \$45 000. Требуется: 1. Определить код товара по ТН ВЭД ЕАЭС. 2. Рассчитать сумму вывозной таможенной пошлины (ставка — 10 % от таможенной стоимости, но не менее 15 € за м³). Курс € на дату расчёта — 102 руб. 3. Подготовить краткую справку (5–7 предложений) с обоснованием целесообразности сделки с учётом таможенных платежей. Решение: 1. Код ТН ВЭД: 4403 20 000 0 (пиломатериалы из сосны). 2. Расчёт пошлины: ○ По процентной ставке: $45\,000 \times 10\% = 4\,500$ \$. ○ По специфической ставке: $500\text{ м}^3 \times 15\text{ €} = 7\,500\text{ €}$; в рублях: $7\,500 \times 102 = 765\,000$ руб. ○ Применяется большая величина: 765 000 руб. 3. Справка: Сделка экономически оправдана, так как таможенные платежи (765 000 руб. $\approx$ \$7 500) составляют 16,7 % от контрактной стоимости. При текущей рыночной цене пиломатериалов в Китае рентабельность сохраняется. Рекомендуется учесть логистические издержки и возможные льготы по соглашениям ЕАЭС. Задание 2 Фирма импортирует партию смартфонов (1 000 шт.) из Южной Кореи. Контрактная стоимость — 200 за единицу. Ставка ввозной пошлины — 15 % — 95 руб. Требуется: 1. Рассчитать общую таможенную стоимость партии. 2. Определить сумму ввозной пошлины и НДС. 3. Составить таблицу с разбивкой затрат (таможенная стоимость, пошлина, НДС, итоговые затраты). Решение: 1. Таможенная стоимость: $1\,000 \times 200 = 200\,000$ \$. В рублях: $200\,000 \times 95 = 19\,000\,000$ руб. 2. Ввозная пошлина: $19\,000\,000 \times 15\% = 2\,850\,000$ руб. НДС: $(19\,000\,000 + 2\,850\,000) \times 20\% = 4\,370\,000$ руб. 3. Таблица:

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию											
			<table><tr><td>Статья затрат</td><td>Сумма (руб.)</td></tr><tr><td>Таможенная стоимость</td><td>19 000 000</td></tr><tr><td>Ввозная пошлина</td><td>2 850 000</td></tr><tr><td>НДС</td><td>4 370 000</td></tr><tr><td>Итого</td><td>26 220 000</td></tr></table>	Статья затрат	Сумма (руб.)	Таможенная стоимость	19 000 000	Ввозная пошлина	2 850 000	НДС	4 370 000	Итого	26 220 000	
		Статья затрат	Сумма (руб.)											
Таможенная стоимость	19 000 000													
Ввозная пошлина	2 850 000													
НДС	4 370 000													
Итого	26 220 000													
			Задание 3 Предприятие рассматривает возможность участия в выставке в Германии. Бюджет мероприятия — €15 000. Ожидаемый эффект — заключение контрактов на сумму €200 000. Требуется: 1. Рассчитать ROI (рентабельность инвестиций) проекта. 2. Подготовить предложение (100–150 слов) о целесообразности участия, учитывая таможенные аспекты (временный вывоз оборудования, льготы по Конвенции о карнете АТА). Решение: 1. ROI: $(200\,000 - 15\,000) / 15\,000 \times 100\% = 1\,233,3\%$. 2. Предложение: Участие экономически выгодно (ROI > 1 200 %). Использование карнета АТА позволит избежать уплаты таможенных пошлин при временном вывозе оборудования. Рекомендуется согласовать список экспонатов с таможней для минимизации рисков.											
		ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности	Задание 1 Партнёр из Турции предлагает поставку текстильных изделий по условиям FOB Стамбул. В контракте указано: «Таможенные пошлины оплачиваются покупателем». Требуется: 1. Проанализировать риски для российской стороны с точки зрения таможенного регулирования. 2. Предложить корректировку условий контракта (2–3 пункта) для снижения рисков. Решение: 1. Риски: ○ Неопределённость ставок ввозных пошлин (могут измениться до поставки). ○ Возможные задержки на таможне из-за неправильного оформления документов. ○ Ответственность за уплату НДС лежит на импортёре.											

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
		внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	2. Корректировки: ○ Указать в контракте конкретный код ТН ВЭД и базовую ставку пошлины. ○ Предусмотреть механизм перерасчёта цены при изменении таможенных тарифов. ○ Обязать поставщика предоставить сертификаты происхождения для применения льгот. Задание 2 В июле 2025 г. вступили в силу изменения в Таможенный кодекс ЕАЭС: увеличена ставка пошлины на импортные кондитерские изделия с 12 % до 18 %. Требуется: 1. Оценить влияние изменений на компанию, импортирующую 10 т конфет в месяц (средняя стоимость — \$5 000 за т). 2. Разработать 2–3 предложения по адаптации стратегии ВЭД. Решение: 1. Расчёт: ○ До изменений: $10 \times 5\,000 \times 12\% = 6\,000$ \$ в месяц. ○ После изменений: $10 \times 5\,000 \times 18\% = 9\,000$ \$ в месяц. Увеличение затрат: \$3 000 в месяц или \$36 000 в год. 2. Предложения: ○ Переориентировать закупки на производителей из стран ЕАЭС (льготные ставки). ○ Заключить долгосрочные контракты с фиксацией цены до повышения пошлин. ○ Оптимизировать логистику для снижения транспортных издержек. Задание 3 Компания получила предложение от китайского поставщика о поставке оборудования по схеме «параллельного импорта». Требуется: 1. Выявить юридические риски такой схемы с точки зрения таможенного законодательства РФ. 2. Подготовить чек-лист (5–7 пунктов) для проверки надёжности партнёра и законности сделки. Решение: 1. Риски: ○ Возможность признания товара контрафактным (ст. 14.10 КоАП РФ). ○ Отказ в выпуске товара таможней из-за отсутствия разрешительных документов. ○ Блокировка платежей банком по 115-ФЗ «О противодействии легализации...». 2. Чек-лист: ○ Проверить наличие сертификатов соответствия ЕАЭС. ○ Убедиться в наличии прав на товарный знак у поставщика.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
			○ Запросить инвойс с полным описанием товара и его стоимости. ○ Уточнить условия гарантии и сервисного обслуживания. ○ Проверить контрагента в реестре недобросовестных поставщиков. ○ Оценить репутацию поставщика через торговые ассоциации. ○ Согласовать схему таможенного оформления с брокером
Тема 8. Внешнеторговые операции и их виды	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	Задание 1 Компания-производитель мебели из России планирует выход на рынок Казахстана. На основе приведённых данных рассчитайте предполагаемую рентабельность продаж при экспорте: • себестоимость единицы продукции — 12 000 руб.; • планируемая отпускная цена на внутреннем рынке — 18 000 руб.; • транспортные расходы до границы РФ — 1 500 руб./ед.; • таможенные платежи (вывозная пошлина) — 3% от таможенной стоимости; • стоимость доставки до склада покупателя в Казахстане — 2 000 руб./ед.; • планируемая экспортная цена — 24 000 руб./ед. <i>Решение:</i> 1. Таможенная стоимость = 18 000 руб. 2. Вывозная пошлина = $18\,000 \cdot 0,03 = 540$ руб. 3. Общие затраты на единицу = $12\,000 + 1\,500 + 540 + 2\,000 = 16\,040$ руб. 4. Валовая прибыль = $24\,000 - 16\,040 = 7\,960$ руб. 5. Рентабельность = $7\,960 / 24\,000 \cdot 100\% \approx 33,17\%$. Ответ: рентабельность продаж при экспорте составит $\approx 33,17\%$. Задание 2 Составьте краткую аналитическую записку (не более 1 страницы) с предложениями по приоритетным направлениям ВЭД для компании-импортёра бытовой электроники. Включите: • 2–3 перспективных рынка поставок (страны); • 2 критерия отбора поставщиков; • 1–2 меры по снижению валютных рисков. <i>Решение (образец):</i> Аналитическая записка: приоритеты ВЭД для импортёра бытовой электроники 1. Перспективные рынки поставок: ○ Китай (широкий ассортимент, конкурентные цены); ○ Турция (близость логистики, гибкие условия поставок); ○ Вьетнам (растущий сектор электроники, льготные режимы). 2. Критерии отбора поставщиков:

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
			- о наличие сертификатов соответствия (CE, RoHS); - о история выполнения контрактов (отзывы, кейсы). 3. Меры по снижению валютных рисков: - о использование форвардных контрактов на валюту; - о включение в контракт условия о ценовой фиксации в рублях. Задание 3 Рассчитайте эффективность бартерной сделки между российской компанией (поставляет лесоматериалы) и турецкой фирмой (поставляет текстильное оборудование). Данные: • объём лесоматериалов — 100 м³; • рыночная цена лесоматериалов — 150 долл./м³; • стоимость оборудования по каталогу — 20 000 долл.; • скидка поставщика оборудования — 10%. Определите, выгодна ли сделка для российской стороны, если альтернативная продажа лесоматериалов на рынке даёт 14 000 долл. <i>Решение:</i> 1. Стоимость лесоматериалов по бартеру = $100 \cdot 150 = 15\,000$ долл. 2. Стоимость оборудования со скидкой = $20\,000 \cdot 0,9 = 18\,000$ долл. 3. Соотношение обмена: 15 000 долл. ↔ 18 000 долл. 4. Альтернативная продажа даёт 14 000 долл., что меньше 15 000 долл. Ответ: сделка выгодна, так как бартер позволяет получить оборудование на 18 000 долл. взамен лесоматериалов, которые на рынке стоят 15 000 долл. (альтернатива — 14 000 долл.).
		ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации;	Задание 1 Вы получили коммерческое предложение от китайского поставщика электроники. В контракте указано: • условия поставки: EXW Шэньчжэнь; • срок поставки: 30 дней с момента предоплаты; • валюта контракта: юани; • арбитраж: Китайская международная экономическая и торговая арбитражная комиссия (CIETAC). Проанализируйте риски для российской стороны и предложите 2–3 корректировки условий. <i>Решение:</i> Анализ рисков и предложения: 1. Риски: - о EXW возлагает на покупателя все расходы и риски с момента отгрузки (логистика, таможня); - о арбитраж в Китае может быть менее благоприятен для российского истца; - о валютный риск из-за колебаний юаня.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
		подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	2. Предложения по корректировке: ○ сменить условия на FCA Шэньчжэнь (поставщик оформляет вывозную таможенную декларацию); ○ предусмотреть арбитраж в нейтральной юрисдикции (например, ICC в Париже); ○ зафиксировать курс юаня к рублю на дату подписания контракта. Задание 2 Мониторинг законодательства РФ показал, что с 01.01.2025 введены: ● повышенная ввозная пошлина на бытовую технику (15% вместо 10%); ● требование обязательной сертификации по новым стандартам Как эти изменения повлияют на импорт холодильников из Турции? Предложите 2 варианта адаптации. <i>Решение (образец):</i> Влияние изменений: ● рост себестоимости импорта на 5% (пошлина); ● дополнительные затраты на сертификацию и задержки поставок. Варианты адаптации: 1. Пересмотреть ценовую политику: повысить розничную цену или договориться о скидке с поставщиком. 2. Искать альтернативных поставщиков в странах ЕАЭС (пошлины ниже, сертификация по единым стандартам). Задание 3 Вам предложено сотрудничество с партнёром из ОАЭ по схеме консигнации (товары остаются в собственности поставщика до момента продажи). Проанализируйте условия: ● срок консигнации — 180 дней; ● ответственность за утрату/повреждение — на российской стороне; ● комиссия партнёра — 20% от выручки. Укажите 2 ключевых риска и предложите 1 меру по их минимизации. <i>Решение (образец):</i> Риски: 1. Длительный срок консигнации (180 дней) увеличивает риск невостребованности товара. 2. Ответственность за утрату на российской стороне (риск хищений, порчи). Мера минимизации: ● включить в договор условие о поэтапной отгрузке (например, по 50% товара каждые 90 дней) и страховании груза на период консигнации.
Тема 9. Система внешнеторг	ПК- 2. Способен планирова	ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по	Задание 1. На основе данных Федеральной таможенной службы (ФТС) за последний отчётный год рассчитайте: ● долю экспорта в ВВП России;

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
овых операций и внешнеторговая политика России	ть деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	• структуру экспорта по товарным группам (топ-5 категорий); • сальдо торгового баланса. Исходные данные (условные, для примера): • ВВП России за год — 1,5 трлн долл.; • объём экспорта — 450 млрд долл.; • объём импорта — 320 млрд долл.; • экспорт: нефть — 180 млрд, газ — 100 млрд, металлы — 60 млрд, сельхозпродукция — 50 млрд, химия — 40 млрд. Решение: 1. Доля экспорта в ВВП: $450/1,500 \times 100\% = 30\%$. 2. Структура экспорта (доля каждой группы): ○ нефть: $180/450 \times 100\% = 40\%$; ○ газ: $100/450 \times 100\% \approx 22,2\%$; ○ металлы: $60/450 \times 100\% \approx 13,3\%$; ○ сельхозпродукция: $50/450 \times 100\% \approx 11,1\%$; ○ химия: $40/450 \times 100\% \approx 8,9\%$. 3. Сальдо торгового баланса: $450 - 320 = +130$ млрд долл. (положительное). Вывод: экспорт составляет треть ВВП; ключевая статья — нефть (40 %); торговля профицитна. Задание 2. Компания планирует выход на рынок Турции с поставками пиломатериалов. Рассчитайте предполагаемую рентабельность экспорта, если: • себестоимость 1 м³ — 150 руб.; • цена продажи в Турции — 250 долл./м³; • курс доллара — 90 руб./долл.; • транспортные расходы — 30 долл./м³; • таможенные платежи — 10 % от таможенной стоимости. Решение: 1. Выручка в рублях: $250 \times 90 = 22,500$ руб./м³. 2. Транспортные расходы в рублях: $30 \times 90 = 2,700$ руб./м³. 3. Таможенная стоимость: 250 долл. → 22,500 руб. Таможенные платежи:

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
			$22,500 \times 0,1 = 2,250$ руб./м³. 4. Общие затраты: $150 + 2,700 + 2,250 = 5,100$ руб./м³. 5. Прибыль: $22,500 - 5,100 = 17,400$ руб./м³. 6. Рентабельность: $17,400 / 5,100 \times 100\% \approx 341,2\%$. Вывод: рентабельность высока (341,2%), выход на рынок экономически целесообразен. Задание 3. Подготовьте краткий отчёт (1–2 стр.) с предложениями по приоритетам ВЭД для машиностроительного предприятия РФ. Используйте данные: • текущий экспорт — 10 млн долл. (страны СНГ); • потенциал рынка ЕАЭС — 50 млн долл.; • ключевые конкуренты — Китай, Германия; • господдержка: субсидии на сертификацию, льготные кредиты. Структура отчёта: 1. Анализ текущего положения (доля рынка, конкуренты). 2. Приоритетные направления: ○ расширение поставок в ЕАЭС (Казахстан, Беларусь); ○ участие в госпрограммах поддержки экспорта; ○ локализация сервиса в странах-импортёрах. 3. Ожидаемый эффект: рост экспорта до 25 млн долл. за 3 года.
		ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономиче	Задание 1. Проанализируйте предложение партнёра из Китая о поставке станков на условиях FOB Шанхай. В контракте указаны: • цена — 50,000 долл./ед.; • срок поставки — 60 дней; • гарантия — 12 месяцев; • оплата — 30 % аванс, 70 % по факту отгрузки. Проверьте соответствие условиям: • требованиям Таможенного кодекса ЕАЭС (классификация товара, коды ТН ВЭД); • ФЗ «Об экспортном контроле» (если станки относятся к высокотехнологичной продукции); • валютному законодательству РФ (репатриация выручки, оформление паспорта сделки). Решение:

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
		ской деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	1. ТН ВЭД: уточните код станков (например, 8457 10 000 0) — от него зависят пошлины. 2. Экспортный контроль: проверьте, не входит ли модель в списки контролируемых товаров (Постановление Правительства № 876). 3. Валютный контроль: - оформите паспорт сделки при сумме контракта > 50,000 долл.; - обеспечьте поступление предоплаты на счёт в уполномоченном банке. Вывод: контракт требует доработки — добавить пункты о сертификации и ответственности за задержку поставки. Задание 2. Мониторинг изменений в законодательстве: 1. Найдите последние поправки в: - Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах госрегулирования ВЭД»; - Решение Совета ЕЭК о таможенных тарифах (за последний квартал). 2. Оцените их влияние на компанию, занимающуюся экспортом удобрений. Пример решения: 1. Поправки в № 164-ФЗ (2024 г.): - упрощение процедур для малого бизнеса — снижение административных барьеров. 2. Решение ЕЭК № 50 (2024): - снижение ввозных пошлин на сельхозтехнику в странах ЕАЭС — рост конкуренции. Вывод: компания может увеличить экспорт за счёт упрощения оформления, но должна учитывать рост конкуренции на рынке сельхозтехники. Задание 3. Оцените риски заключения контракта с партнёром из Индии на поставку текстиля. В условиях указано: - оплата через аккредитив; - доставка морским транспортом; - страхование груза за счёт покупателя. Проанализируйте: - требования к сертификации текстиля в РФ (ТР ТС 017/2011); - риски неисполнения обязательств (форс-мажор, задержки); - изменения в валютном регулировании (ограничения на переводы в рупиях). Решение: 1. Сертификация: проверьте соответствие тканей требованиям ТР ТС (гипоаллергенность, маркировка). 2. Риски: - задержки судов — включите в контракт штрафные санкции; - колебания курса рупии — зафиксируйте цену в долларах. 3. Валютные ограничения: уточните возможность конвертации рупий в рубли через уполномоченные банки.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Задания к практическому занятию
			Вывод: контракт возможен при условии включения защитных механизмов (штрафы, валюта расчётов) и предварительной сертификации товара.

Критерии оценивания практических занятий:

Оценка	Критерии оценивания
отлично	Выставляется, если обучающийся умеет увязывать теорию с практикой (решает задачи, формулирует выводы, умеет пояснить полученные результаты), владеет понятийным аппаратом, полно и глубоко овладел материалом по заданной теме, обосновывает свои суждения и даёт правильные ответы на вопросы преподавателя
хорошо	Выставляется, если обучающийся умеет увязывать теорию с практикой (решает задачи и формулирует выводы, умеет пояснить полученные результаты), владеет понятийным аппаратом, полно и глубоко овладел материалом по заданной теме, но содержание ответов имеют некоторые неточности и требуют уточнения и комментария со стороны преподавателя
удовлетворительно	Выставляется, если обучающийся знает и понимает материал по заданной теме, но изложение неполное, непоследовательное, допускаются неточности в определении понятий, студент не может обосновать свои ответы на уточняющие вопросы преподавателя
неудовлетворительно	Выставляется, если обучающийся допускает ошибки в определении понятий, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал. Делает ошибки в ответах на уточняющие вопросы преподавателя

4.3. ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ

Контрольные работы содержат несколько практических заданий по индивидуальным вариантам, в полном объеме охватывающих изученный материал по указанной теме (индикаторы УМЕТЬ). Выполнение контрольных работ позволяет определить результат освоения компетенций по дисциплине в рамках рассматриваемой темы, оцениваемый с помощью соответствующих индикаторов достижения компетенций

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовой вариант контрольной работы
Тема 3. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в России: теоретические аспекты и современная практика	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	Вариант 1 Задача. Российская компания-производитель сельскохозяйственной техники планирует выход на рынок Казахстана. На основе данных: • объём инвестиций в проект — 5,2 млн руб.; • прогнозируемый годовой объём продаж — 120 единиц техники по цене 450,000 руб./ед.; • переменные затраты на единицу — 320,000 руб.; • постоянные затраты в год — 8,4 млн руб.; • срок реализации проекта — 5 лет. Задания: 1. Рассчитайте точку безубыточности (в единицах продукции) и срок окупаемости проекта. 2. Подготовьте краткие предложения (3–4 пункта) по приоритетным направлениям ВЭД для данной компании с учётом особенностей рынка Казахстана и действующих межгосударственных соглашений в рамках ЕАЭС. 3. Составьте шаблон отчёта о перспективах развития ВЭД компании на 3 года (перечислите 5–6 ключевых разделов с кратким пояснением содержания каждого). Вариант 2 Задача. Экспортёр пиломатериалов анализирует возможность выхода на рынок Китая. Известны данные: • текущая цена продажи на внутреннем рынке — 18,5 тыс. руб./м³; • экспортная цена — 22 тыс. руб./м³ (с учётом логистики и таможенных платежей); • объём партии — 500 м³; • переменные затраты — 12,8 тыс. руб./м³; • постоянные затраты на подготовку экспорта — 1,2 млн руб. Задания: 1. Рассчитайте маржинальную прибыль и рентабельность экспорта для данной партии. 2. Подготовьте 3–4 предложения по приоритетным направлениям ВЭД с учётом действующих таможенных льгот для лесоэкспортёров и требований китайского рынка. 3. Составьте краткий отчёт (1 страница) о потенциальных рисках и возможностях выхода на китайский рынок. Вариант 3 Задача. Импортёр бытовой электроники рассматривает закупку партии смартфонов (1,000 ед.) у поставщика из Южной Кореи. Условия: • цена закупки — 280 долл./ед.; • транспортные расходы — 12 тыс. долл.; • таможенная пошлина — 10%; • НДС — 20%;

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовой вариант контрольной работы
			- планируемая розничная цена в РФ — 32,000 руб./ед. (курс 1 долл. = 95 руб.). Задания: - Рассчитайте полную себестоимость единицы товара и ожидаемую прибыль от реализации всей партии. - Подготовьте 3–4 предложения по оптимизации затрат на ВЭД с учётом возможных льгот по соглашению о свободной торговле между РФ и Республикой Корея. - Составьте план мониторинга эффективности ВЭД для данной сделки (перечислите 5 ключевых показателей и периодичность их контроля).
		ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	Вариант 1 Задача. Вам предоставлен черновик контракта с турецким поставщиком текстильного оборудования. В нём указаны: - условия поставки — FCA Стамбул; - срок поставки — 90 дней с момента предоплаты 30%; - гарантия — 12 месяцев; - арбитраж — Стамбульский арбитражный центр. Задания: - Проведите анализ условий контракта: выделите 3 потенциальных риска для российской стороны и предложите корректировки. - Проверьте, какие изменения в таможенном регулировании ЕАЭС (за последний год) могут повлиять на данную сделку. Укажите нормативные акты и суть изменений. - Подготовьте краткий отчёт (0,5 страницы) о соответствии условий контракта требованиям ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Вариант 2 Задача. Компания получила предложение от китайского партнёра о совместном производстве автозапчастей. Основные условия: - инвестиции российской стороны — 2 млн долл.; - доля в СП — 49%; - передача технологий — без роялти; - юрисдикция — китайское право. Задания: - Проанализируйте условия с точки зрения рисков для российской компании. Выделите 4 ключевых риска и предложите способы их минимизации. - Проведите мониторинг изменений в законодательстве РФ за последний год, касающихся совместных предприятий с иностранными инвесторами. Укажите 2–3 актуальных нормативных акта. - Подготовьте меморандум (1 страница) о целесообразности принятия данного предложения с учётом

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовой вариант контрольной работы
			текущей внешнеэкономической политики РФ. Вариант 3 Задача. Логистическая компания рассматривает контракт с европейским перевозчиком на доставку грузов из ЕС в РФ. Условия: • тариф — 4,5 тыс. евро за контейнер; • срок доставки — 14 дней; • ответственность перевозчика — до 100 тыс. евро за контейнер; • применимое право — законодательство ФРГ. Задания: 1. Проанализируйте условия контракта: выделите 3 слабых места с точки зрения интересов российской компании и предложите альтернативные формулировки. 2. Проверьте, какие санкции или ограничения ЕС (за последний год) могут повлиять на данную сделку. Укажите конкретные регламенты и их суть. 3. Подготовьте отчёт (0,5–1 страница) о соответствии условий контракта требованиям российского транспортного законодательства и рекомендациям ФТС РФ.
Тема 7. Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	Вариант 1 1. На основе открытых данных Росстата и Минэкономразвития за последние 3 года рассчитайте: • динамику экспорта и импорта РФ в целом; • долю стран-членов ВТО в общем объеме внешней торговли России. Сделайте краткий вывод: как участие в ВТО влияет на географическую структуру российской ВЭД. 2. Составьте краткий отчёт (1–1,5 стр.) с предложениями по приоритетным направлениям ВЭД для российского предприятия-производителя минеральных удобрений. Учитывайте: • действующие тарифные и нетарифные меры ВТО; • основные рынки сбыта (Китай, Бразилия, Индия, ЕС); • текущие санкции и исключения из них. Сформулируйте 2–3 конкретных предложения по расширению экспорта. 3. Рассчитайте условную рентабельность экспортной операции (в %): • себестоимость продукции — 500 000 руб.; • экспортная цена — 750 000 руб.; • транспортные расходы — 60 000 руб.; • таможенные платежи (по среднему экспортному тарифу РФ) — 25 000 руб.; • страховка груза — 15 000 руб. Сделайте вывод: целесообразно ли проводить такую операцию при целевом уровне рентабельности не ниже 20%. Вариант 2

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовой вариант контрольной работы
			1. Используя статистику ВТО и ФТС РФ, сравните средние импортные тарифы РФ до присоединения к ВТО и сейчас (по 5 ключевым товарным группам: сельхозпродукция, машиностроение, химтовары, текстиль, металлы). Представьте данные в таблице и сделайте вывод: снизились ли барьеры для импорта благодаря ВТО. 2. Подготовьте краткое предложение (1 стр.) для российской компании-импортёра бытовой электроники о приоритетах ВЭД на 2025 г. Учитывайте: • правила ВТО по техническим барьерам и санитарным мерам; • динамику курсов валют; • изменения в ЕАЭС. Предложите 2–3 способа снижения издержек при импорте. 3. Рассчитайте валютную выручку от экспорта (в USD) с учётом курсовых разниц: • контрактная цена — 100 000 EUR; • дата подписания контракта: 01.04.2025, курс EUR/USD = 1,08; • дата оплаты: 15.06.2025, курс EUR/USD = 1,05. Определите потери/выгоду в USD и предложите 1 способ хеджирования валютного риска в рамках правил ВТО. Вариант 3 1. На основании докладов ВТО о торговой политике РФ проанализируйте: какие обязательства России в рамках ВТО наиболее сильно влияют на её экспорт сельхозпродукции. Перечислите 3–4 ключевых ограничения/требования и предложите 1–2 способа их обхода в правовом поле. 2. Составьте отчёт (1–1,5 стр.) о перспективах увеличения экспорта российских лесоматериалов в 2025–2027 гг. Учитывайте: • требования ВТО по субсидиям и антидемпингу; • экологические стандарты ЕС и Китая; • логистические коридоры (СМП, железные дороги в Азию). Сформулируйте 2 рекомендации по повышению конкурентоспособности. 3. Рассчитайте эффект от снижения импортного тарифа (в руб.): • объём импорта — 1 000 тонн; • старая ставка тарифа — 15%; • новая ставка тарифа (по обязательствам ВТО) — 10%; • таможенная стоимость за тонну — 50 000 руб. Оцените, как это повлияет на розничные цены в РФ (кратко, 2–3 предложения).
		ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по	• условия оплаты (аккредитив); • форс-мажорные обстоятельства. Выпишите, соответствуют ли они принципам ВТО (ссылками на конкретные соглашения).

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовой вариант контрольной работы
		приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	2. Отслеживая новости за последний месяц, найдите 1 изменение в: • таможенном законодательстве РФ (например, новые коды ТН ВЭД); • соглашениях ВТО (например, решение по субсидиям). Кратко (по 3–4 предложения на каждое) опишите, как это повлияет на ВЭД российского предприятия-экспортёра металлов. 3. Оцените риски контракта с китайским партнёром, если в нём указано: • цена в юанях с фиксацией курса на дату подписания; • доставка морем до Владивостока; • разрешение споров в арбитраже КНР. Укажите 2–3 потенциальных нарушения принципов ВТО и предложите правки. Вариант 2 1. Проанализируйте предложение о совместном производстве автокомпонентов с компанией из Турции. Проверьте, соответствуют ли условия: • правилам ВТО по местным содержаниям (TRIMs); • требованиям к сертификации продукции в ЕАЭС. Выпишите 2–3 момента, требующие доработки. 2. Найдите в официальных источниках (сайт Минэкономразвития, ВТО) 1 новое решение ВТО за последний квартал, касающееся: • санитарных норм (SPS); • технических барьеров (ТВТ). Опишите, как это затронет импорт пищевой продукции в РФ (2–3 предложения). 3. В контракте с индийским покупателем указано: • оплата через банковский перевод без гарантий; • переход права собственности в порту назначения; • применение индийского права. Оцените юридические и финансовые риски с точки зрения правил ВТО и предложите 2 альтернативы. Вариант 3 1. Вам направлен проект контракта на экспорт удобрений в Бразилию. Проверьте, учтены ли: • требования ВТО по экспортным субсидиям (Agreement on Subsidies and Countervailing Measures); • правила предотгрузочной инспекции (PSI). Укажите 2–3 недостатка и предложите формулировки. 2. Изучите последние изменения в Едином таможенном тарифе ЕАЭС (за 3 месяца). Найдите 1 товарную группу, по которой ставки тарифов были скорректированы. Объясните, как это повлияет на импортёров из стран ВТО (2–3 предложения). 3. В предложении от южнокорейского поставщика: • цена указана CIF Владивосток;

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовой вариант контрольной работы
			- срок поставки — «в течение 60 дней после предоплаты»; - гарантия — 6 месяцев с момента установки. Выявите 2–3 несоответствия стандартам ВТО/ИНКОТЕРМС и предложите корректные условия.
Тема 9. Система внешнеторговых операций и внешнеторговая политика России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	Вариант 1 Компания планирует выход на рынок Турции с продукцией — сельскохозяйственные удобрения (объём партии: 500 т). Задание: - Подготовьте краткие предложения (2–3 пункта) по приоритетным направлениям ВЭД для данной сделки. - Рассчитайте предполагаемую рентабельность сделки, если: - себестоимость 1 т удобрений — 25 000 руб.; - цена предложения покупателю — 40 000 руб./т; - транспортные расходы — 3 000 000 руб.; - таможенные пошлины и сборы — 1 500 000 руб.. - Составьте краткий отчёт (5–7 предложений) о перспективах развития ВЭД компании на турецком рынке. Вариант 2 Организация рассматривает возможность импорта комплектующих для сборки электроники из Китая (объём партии: 1 000 единиц). Задание: - Определите 2–3 приоритетных направления ВЭД для данной операции. - Рассчитайте точку безубыточности (в единицах товара), если: - закупочная цена единицы — 5 000 руб.; - транспортные расходы — 800 000 руб.; - таможенные платежи — 600 000 руб.; - планируемая цена реализации в РФ — 7 000 руб./ед. - Подготовьте краткий отчёт (5–7 предложений) с обоснованием целесообразности данной внешнеэкономической операции. Вариант 3 Предприятие планирует экспорт пиломатериалов в Южную Корею (объём партии: 200 м³). Задание: - Сформулируйте 2–3 предложения по приоритетным направлениям ВЭД для этой сделки. - Рассчитайте валовую прибыль сделки, если: - себестоимость 1 м³ — 8 000 руб.; - контрактная цена — 15 000 руб./м³;

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовой вариант контрольной работы
			- затраты на сертификацию и упаковку — 400 000 руб.; - таможенные сборы — 200 000 руб. Напишите краткий отчёт (5–7 предложений) о потенциальных рисках и возможностях развития ВЭД на корейском рынке
		ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	Вариант 1 Вы получили коммерческое предложение от китайского поставщика электроники. В контракте указаны условия поставки EXW Шанхай (Инкотермс 2020), оплата — 100 % предоплата, срок поставки — 60 дней. Задание: 1. Проведите анализ условий контракта: выделите 2–3 потенциальных риска для российской стороны. 2. Проверьте, какие изменения в таможенном законодательстве РФ (за последние 12 месяцев) могут повлиять на данную сделку. Укажите нормативные акты и их суть (1–2 предложения на каждый). 3. Предложите 2–3 корректировки условий контракта для снижения рисков. Вариант 2 Вам направлено предложение от турецкого покупателя на поставку сельхозтехники. Условия: CIF Стамбул, оплата — аккредитив, срок поставки — 90 дней. Задание: 1. Проанализируйте условия контракта: укажите 2–3 преимущества и 2–3 недостатка для российского поставщика. 2. Изучите изменения в международных соглашениях РФ (за последний год), касающиеся экспорта сельхозтехники. Перечислите 1–2 актуальных документа и их ключевые положения (1–2 предложения на каждый). 3. Сформулируйте 2–3 рекомендации по корректировке условий для защиты интересов российской компании. Вариант 3 Вы рассматриваете контракт с южнокорейским партнёром на поставку химических реагентов. Условия: FOB Пусан, оплата — отсрочка 30 дней после поставки, срок — 45 дней. Задание: 1. Оцените условия контракта: выделите 2–3 юридических и 2–3 финансовых риска для российской стороны. 2. Проанализируйте изменения в валютном регулировании РФ (за последние 12 месяцев), влияющие на данную операцию. Укажите 1–2 нормативных акта и их суть (1–2 предложения на каждый). 3. Предложите 2–3 изменения в контракт для минимизации рисков и соответствия актуальному законодательству.

Критерии оценивания контрольной работы:

Оценка	Критерии оценивания
отлично	Выставляется, если обучающийся умеет увязывать теорию с практикой (решает задачи, формулирует выводы, умеет пояснить полученные результаты), владеет понятийным аппаратом, полно и глубоко овладел материалом по заданной теме, обосновывает свои суждения и даёт правильные ответы на вопросы преподавателя
хорошо	Выставляется, если обучающийся умеет увязывать теорию с практикой (решает задачи и формулирует выводы, умеет пояснить полученные результаты), владеет понятийным аппаратом, полно и глубоко овладел материалом по заданной теме, но содержание ответов имеют некоторые неточности и требуют уточнения и комментария со стороны преподавателя.
удовлетворительно	Выставляется, если обучающийся знает и понимает материал по заданной теме, но изложение неполное, непоследовательное, допускаются неточности в определении понятий, студент не может обосновать свои ответы на уточняющие вопросы преподавателя
неудовлетворительно	Выставляется, если обучающийся допускает ошибки в определении понятий, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал. Делает ошибки в ответах на уточняющие вопросы преподавателя

4.4. ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Самостоятельная работа (индикаторы ЗНАТЬ, УМЕТЬ – на выбор) включает в себя проработку теоретического материала, изучение рекомендуемой литературы, выполнение практико-ориентированных заданий (заполнение таблиц, проведение сравнительного анализа, составление схем и др.), решение практических задач, создание презентаций, написание рефератов, подборка нормативного и иного материала и выполнение других заданий

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовое задание для самостоятельной работы
Тема 7. Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	1. Анализ структуры ВТО и её влияния на ВЭД РФ <i>Задание.</i> Составьте схему «Органы и механизмы ВТО» с указанием их функций. Для каждого органа приведите 1–2 примера решений/рекомендаций, повлиявших на российскую внешнюю торговлю за последние 5 лет. <i>Формат:</i> схема + пояснительная записка (1 стр.). <i>Источники:</i> официальный сайт ВТО, доклады Минэкономразвития. 2. Разбор условий внешнеторгового контракта в контексте норм ВТО <i>Задание.</i> На примере реального контракта (предоставляется преподавателем) выделите: • положения, соответствующие Соглашениям ВТО (ГАТТ, ТРИМС, ТРИПС); • риски нарушения обязательств РФ в ВТО; • рекомендации по корректировке условий. <i>Формат:</i> таблица «Анализ контракта» + выводы (2 стр.). 3. Составление отчётности по таможенным платежам <i>Задание.</i> Используя данные ФТС за 2023 г.: • заполните форму отчётности «Динамика таможенных поступлений по товарным группам»; • рассчитайте долю платежей от стран-членов ВТО; • постройте график зависимости объёма импорта от средневзвешенной ставки пошлины. <i>Формат:</i> отчёт + графики (3 стр.). 4. Системный анализ нетарифных барьеров <i>Задание.</i> Выберите отрасль РФ (например, АПК). На основе данных ВТО и ЕАЭС: • составьте карту нетарифных мер (технические регламенты, санитарные нормы, квоты); • оцените их соответствие Соглашениям SPS и TBT; • предложите пути гармонизации норм. <i>Формат:</i> инфографика + аналитическая записка (2 стр.). 5. Мониторинг изменений в тарифной политике ВТО <i>Задание.</i> Сравните уровни связывания тарифов РФ в ВТО за 2012 и 2024 гг. по 5 ключевым товарным группам. Для каждой группы: • рассчитайте разницу в ставках; • определите эффект для экспортёров/импортёров; • сформулируйте прогноз на 2025–2027 гг. <i>Формат:</i> таблица + прогнозный отчёт (2 стр.).
		ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам	1. Разработка стратегии выхода на рынок страны-члена ВТО <i>Условие.</i> Российская компания планирует экспорт оборудования в Турцию. <i>Задачи:</i> • проанализируйте тарифные и нетарифные барьеры (соглашения ВТО, двусторонние договоры);

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовое задание для самостоятельной работы							
		внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	- рассчитайте эффективную стоимость поставки (CIF Стамбул) с учётом логистики и сертификации; - подготовьте 3 предложения по минимизации издержек. <i>Формат:</i> бизнес-план (3 стр.) + расчётная таблица. 2. Расчёт эффективности ВЭД после снижения пошлин <i>Условие.</i> Импортёр электроники столкнулся с уменьшением ввозной пошлины с 12% до 7%. <i>Задачи:</i> - рассчитайте изменение маржинальности при цене FOB — 500 USD/ед., себестоимости — 350 USD/ед.; - оцените эффект от применения таможенных процедур (временный ввоз, таможенный склад); - предложите 2 меры по повышению конкурентоспособности. <i>Формат:</i> расчёт + рекомендации (2 стр.). 3. Подготовка отчёта по развитию ВЭД организации <i>Задание.</i> На основе данных компании (предоставляются преподавателем): - рассчитайте ключевые показатели: экспортная квота, коэффициент покрытия импорта экспортом, рентабельность ВЭД; - выделите 3 приоритета развития на 2025 г.; - составьте план мероприятий с указанием сроков и ответственных. <i>Формат:</i> отчёт + план-график (3 стр.). 4. Анализ финансовых рисков ВЭД в условиях ВТО <i>Задание.</i> Для экспортёра сельхозпродукции: - идентифицируйте 5 рисков (валютные, тарифные, санкционные); - рассчитайте потенциальный ущерб по каждому риску; - предложите инструменты хеджирования (страхование, форвардные контракты). <i>Формат:</i> матрица рисков + рекомендации (2 стр.). 5. Разработка предложений по оптимизации таможенных процедур <i>Условие.</i> Компания увеличивает объём импорта комплектующих. <i>Задачи:</i> - сравните затраты при использовании процедур «выпуск для внутреннего потребления» и «таможенный склад»; - рассчитайте экономию от применения упрощённого декларирования; - подготовьте заявку на включение в реестр уполномоченных экономических операторов. <i>Формат:</i> сравнительная таблица + черновик заявки (2 стр.).							
Тема 9. Система внешнеторговых операций и внешнеторговая	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа	Задание: Заполните таблицу на основе данных ФТС России и Росстата за последние 3 года (2022–2024). <table><tr><td>Показатель</td><td>2022</td><td>2023</td><td>2024</td></tr></table>				Показатель	2022	2023	2024
Показатель	2022	2023	2024							

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовое задание для самостоятельной работы				
политика России	организаций и осуществлять контроль за её выполнением	внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	Объём экспорта, млрд USD				
			Объём импорта, млрд USD				
			Сальдо торгового баланса, млрд USD				
			Доля ЕС в товарообороте, %				
			Доля ЕАЭС в товарообороте, %				
			Топ-5 товарных групп экспорта (с долей, %)				
			Топ-5 товарных групп импорта (с долей, %)				
			Вопросы для анализа:				
• Какие тенденции наблюдаются в структуре внешней торговли?							

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовое задание для самостоятельной работы
			• Как санкции и переориентация на Азию повлияли на географию торговли? • Какие отрасли остаются ключевыми для экспортной выручки? Источник данных: • Сайт ФТС (customs.gov.ru) • Росстат (rosstat.gov.ru) • Банк России (cbi.ru) — платёжный баланс Задача: Рассчитайте полную себестоимость импортной партии товара (1000 ед.) с доставкой в Москву. Данные: • Цена поставщика: \$50 за ед. • Транспортные расходы: \$3000 (море + ж/д). • Страхование: 0,5 % от стоимости товара. • Таможенная пошлина: 10 % от таможенной стоимости. • НДС: 20 %. • Брокерские услуги: 25 000 руб. • Курс USD/RUB: 1=95 руб. Требуется: 1. Рассчитать таможенную стоимость (CIF). 2. Определить сумму пошлины и НДС. 3. Вывести итоговую себестоимость 1 ед. в рублях. 4. Указать, какие документы подтвердят каждую статью затрат. Разработка презентации «ВЭД-стратегия компании» Тема: «Выход российского производителя стройматериалов на рынок Казахстана: риски и инструменты». Структура презентации (8–10 слайдов): 1. Актуальность рынка Казахстана (объём, рост, конкуренты). 2. Правовая база: ЕАЭС, национальные нормы РК. 3. Логистические схемы (ж/д, авто). 4. Таможенные процедуры и льготы. 5. Валютные риски и способы хеджирования. 6. Ключевые документы для контракта. 7. Прогноз рентабельности (кратко). Требования: • Использовать графики/диаграммы (например, динамика импорта стройматериалов в РК). Указать ссылки на источники.

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовое задание для самостоятельной работы																						
			Составление схемы «Цепочка ВЭД-операции» Задание: Нарисуйте блок-схему процесса экспорта пшеницы из РФ в Египет. Укажите: 1. Участников (экспортёр, брокер, перевозчик, банк, таможня). 2. Основные документы на каждом этапе (инвойс, коносамент, декларация, сертификат происхождения). 3. Точки контроля (таможенное оформление, валютный контроль). 4. Сроки выполнения этапов (в днях). Формат: Схема в Visio/PowerPoint/ручном рисовании с подписями																						
		ИПК-2.2 Умеет подготавливать предложения по приоритетам внешнеэкономической деятельности организации; рассчитывать финансовые показатели эффективности внешнеэкономической деятельности организации; подготавливать предложения (отчеты) по развитию внешнеэкономической деятельности организации	Сравнительный анализ режимов ВЭД (Задание: Составьте таблицу-сравнение трёх режимов внешнеторговых операций: <table border="1"> <thead> <tr> <th>Критерий</th><th>Экспорт</th><th>Импорт</th><th>Реимпорт / реэкспорт</th></tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Цель операции</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr> <td>Основные документы</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr> <td>Таможенные процедуры</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr> <td>Валютный контроль</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr> <td>Риски (санкционн ---</td><td></td><td></td><td></td></tr> </tbody> </table>	Критерий	Экспорт	Импорт	Реимпорт / реэкспорт	Цель операции				Основные документы				Таможенные процедуры				Валютный контроль				Риски (санкционн ---	
Критерий	Экспорт	Импорт	Реимпорт / реэкспорт																						
Цель операции																									
Основные документы																									
Таможенные процедуры																									
Валютный контроль																									
Риски (санкционн ---																									

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовое задание для самостоятельной работы				
			логистическое)				Дополнительно: Приведите по 1 реальному примеру компании РФ, работающей в каждом режиме (название, отрасль, страна партнёра). Задание: Изучите типовой контракт купли-продажи (на примере поставки оборудования из Германии в РФ). Выделите и прокомментируйте: 1. Обязательные условия (по Венской конвенции 1980): ○ предмет контракта; ○ количество и качество; ○ цена и условия платежа; ○ сроки поставки; ○ переход риска. 2. Дополнительные условия, критичные для РФ в 2024 г.: ○ форс-мажор (санкции, блокировка SWIFT); ○ валюта расчётов и механизмы обхода ограничений; ○ страхование груза; ○ арбитражная оговорка (какой суд?). Формат: Таблица с цитатами из контракта и вашими пояснениями. Источник: • Типовые контракты ICC (International Chamber of Commerce) • Примеры на сайте ТПП РФ Мониторинг изменений в ВЭД-регулировании Задание: Подготовьте краткий обзор (1–2 стр.) изменений в ВЭД-законодательстве РФ за 2024 год. Осветите: 1. Новые ограничения/лицензии на экспорт/импорт. 2. Изменения в валютном контроле (Указы Президента, инструкции ЦБ). 3. Обновления в ТН ВЭД ЕАЭС (новые коды, ставки). 4. Санкционные списки (США, ЕС, РФ) и их влияние на логистику. Источники: • Официальный интернет-портал правовой информации (publication.pravo.gov.ru) • Сайт Минэкономразвития (economy.gov.ru) • Дайджесты ТПП РФ Формат:

Тема	Код и формулировка компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Типовое задание для самостоятельной работы
			Таблица «Дата → Нормативный акт → Суть изменения → Последствия для бизнеса». Кейс-анализ: спор по внешнеторговому контракту Ситуация: Российский покупатель оплатил поставку оборудования из Китая (100 % предоплата). Поставщик задержал отправку на 60 дней, ссылаясь на «проблемы с логистикой». Покупатель требует неустойку. Задание: 1. Определите, какие пункты контракта нарушены. 2. Укажите, какие документы нужны для доказательства вины поставщика. 3. Предложите порядок урегулирования спора (переговоры → претензия → арбитраж). 4. Назовите международный орган для разрешения спора (например, МКАС при ТПП РФ). Источник: • Венская конвенция 1980 (ст. 61–65 о правах покупателя). • Практика МКАС при ТПП РФ.

Критерии оценивания самостоятельной работы:

Оценка	Критерии оценивания
отлично	выставляется если работа носит научно-исследовательский характер, проанализирован и сделан сравнительный анализ нескольких литературных источников, приведены примеры
хорошо	выставляется если проанализирован и сделан сравнительный анализ нескольких литературных источников, приведены примеры
удовлетворительно	выставляется если проведен сравнительный анализ научно-методической литературы, приведены примеры
неудовлетворительно	выставляется если работа прошла проверку на антиплагиат и соответствует требованиям оформления

5. МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ДИАГНОСТИЧЕСКОЙ РАБОТЫ

Задания для диагностической работы должны обеспечивать оценку полностью или частично сформированных компетенций. Каждое задание должно быть привязано к тому или иному индикатору сформированности компетенций.

При формировании заданий для диагностической работы необходимо использовать тестовые задания следующих типов:

Тип задания 1. Задания закрытого типа на установление соответствия.

Тип задания 2. Задания закрытого типа на установление последовательности.

Тип задания 3. Задания комбинированного типа, предполагающие выбор одного правильного ответа из предложенных.

Тип задания 4. Задания комбинированного типа, предполагающие выбор нескольких ответов из предложенных.

Тип задания 5. Задания открытого типа с развернутым ответом.

Все типы заданий должны быть представлены не менее одного раза.

№ п/п	Тема занятия	Код компетенции	Индикатор	Тип задания	Задание		Уровень освоения компетенции												
					Вариант 1	Вариант 2													
1	Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность как этап в развитии внешней торговли России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	1	Задания закрытого типа на установление соответствия 1. Установите соответствие между понятиями и их определениями. <table><tr><th>Понятие</th><th>Определение</th></tr><tr><td>А) Внешнеэкономическая связь</td><td>1) Совокупность внешнеторговых, финансовых, производственных и иных отношений хозяйствующих субъектов РФ с зарубежными партнёрами</td></tr><tr><td>Б) Внешнеэкономическая</td><td>2) Система международных экономических отношений,</td></tr></table>	Понятие	Определение	А) Внешнеэкономическая связь	1) Совокупность внешнеторговых, финансовых, производственных и иных отношений хозяйствующих субъектов РФ с зарубежными партнёрами	Б) Внешнеэкономическая	2) Система международных экономических отношений,	1. Установите соответствие между уровнями управления ВЭД и их функциями. <table><tr><th>Уровень</th><th>Функция</th></tr><tr><td>А) Федеральный</td><td>1) Разработка и реализация региональной внешнеэкономической политики, поддержка экспортёров региона</td></tr><tr><td>Б) Региональный</td><td>2) Формирование общегосударственной внешнеэкономической стратегии, регулирование таможенных режимов, заключение международных соглашений</td></tr></table>	Уровень	Функция	А) Федеральный	1) Разработка и реализация региональной внешнеэкономической политики, поддержка экспортёров региона	Б) Региональный	2) Формирование общегосударственной внешнеэкономической стратегии, регулирование таможенных режимов, заключение международных соглашений	Базовый (1-3 минуты)
Понятие	Определение																		
А) Внешнеэкономическая связь	1) Совокупность внешнеторговых, финансовых, производственных и иных отношений хозяйствующих субъектов РФ с зарубежными партнёрами																		
Б) Внешнеэкономическая	2) Система международных экономических отношений,																		
Уровень	Функция																		
А) Федеральный	1) Разработка и реализация региональной внешнеэкономической политики, поддержка экспортёров региона																		
Б) Региональный	2) Формирование общегосударственной внешнеэкономической стратегии, регулирование таможенных режимов, заключение международных соглашений																		

					ая деятель ность включающая торговлю, инвестиции, кредиты, научно-техническое сотрудничество между странами В) Внешн яя торговл я 3) Обмен товарами, услугами, интеллектуальной собственностью между резидентами разных стран Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3.	В) Корпора тивный 3) Осуществление внешнеторговых операций, поиск зарубежных партнёров, выполнение контрактных обязательств Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3	
2	Тема 1. Внешнеэкономич еская деятельность как этап в развитии внешней торговли России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономич еской информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	2	Задания закрытого типа на установление последовательности 2. Установите последовательность действий предприятия при выходе на внешний рынок: 5. Анализ зарубежного рынка и конкурентов. 6. Заключение внешнеторгового контракта. 7. Поиск потенциальных партнёров. 8. Проведение переговоров и согласование условий сделки. Правильный ответ: 1 → 3 → 4 → 2.	2. Расположите документы, регулирующие ВЭД, по степени юридической силы (от высшей к низшей): 1. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». 2. Таможенный кодекс ЕАЭС. 3. Указ Президента РФ о мерах по развитию ВЭД. 4. Постановление Правительства РФ о порядке лицензирования экспорта. Правильный ответ: 2 → 1 → 3 → 4	Базовы й (1-3 минуты)
3	Тема 1. Внешнеэкономич еская	ПК- 2. Способен планировать	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного	3	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) 3. Какой орган власти в РФ отвечает за	3. Какой фактор стал основным стимулом для либерализации ВЭД в России в начале 1990-х гг.?	Повыш енный (3-5

	деятельность как этап в развитии внешней торговли России	деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		разработку и реализацию внешнеторговой политики? А) Министерство финансов РФ. Б) Министерство экономического развития РФ. В) Центральный банк РФ. Г) Федеральная таможенная служба. Правильный ответ: Б) Министерство экономического развития РФ. Объяснение: • Минэкономразвития координирует внешнеторговую политику, разрабатывает стратегии ВЭД, участвует в переговорах по международным соглашениям. Остальные органы выполняют вспомогательные функции (таможня — контроль, ЦБ — валютное регулирование, Минфин — бюджетная политика).	А) Необходимость интеграции в мировую экономику. Б) Давление международных организаций. В) Кризис плановой экономики и дефицит товаров. Г) Стремление к политической либерализации. Правильный ответ: В) Кризис плановой экономики и дефицит товаров. Объяснение: • В условиях распада СССР и коллапса внутреннего рынка либерализация ВЭД была вынужденной мерой для насыщения рынка товарами и привлечения иностранных инвестиций. • Интеграция в мировую экономику и давление извне стали вторичными факторами.	минут)
4	Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность как этап в развитии внешней торговли России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной	4	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) 4. Какие меры госрегулирования ВЭД применяются в России? (Выберите 3 варианта.) А) Таможенно-тарифное регулирование. Б) Валютный контроль. В) Прямое субсидирование экспорта. Г) Квотирование и лицензирование. Д) Запрет на частную ВЭД. Правильные ответы: А, Б, Г. Объяснение: • Таможенные пошлины и тарифы — основной инструмент регулирования (А). • Валютный контроль ограничивает вывоз капитала (Б). • Квоты и лицензии применяются для защиты внутреннего рынка (Г). • Прямое субсидирование ограничено международными нормами	4. Какие из перечисленных документов обязательны при оформлении внешнеторгового контракта? (Выберите 3 варианта.) А) Инвойс. Б) Паспорт сделки. В) Сертификат происхождения товара. Г) Страховой полис. Д) Транспортная накладная (например, CMR). Правильные ответы: А, Б, Д. Объяснение: • Инвойс (invoice) — основной расчётный документ, содержащий условия платежа, стоимость товара, реквизиты сторон. Без него невозможно проведение расчётов и таможенное оформление. • Паспорт сделки — обязательный документ в РФ для валютного контроля при внешнеторговых операциях свыше определённого лимита. Подтверждает	Повышенный (3-5 минут)

			отчетности			легитимность валютной операции и служит для мониторинга ЦБ РФ. • Транспортная накладная (например, CMR для автоперевозок) — фиксирует передачу товара перевозчику, условия доставки, ответственность сторон. Необходима для учёта логистики и страхования груза. Почему не другие варианты: • Сертификат происхождения (В) требуется не всегда — только для получения тарифных преференций или по условиям контракта. Страховой полис (Г) обязателен лишь при условиях поставки CIF/CIP (когда продавец страхует груз). В иных случаях страхование — добровольное	
5	Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность как этап в развитии внешней торговли России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	5	Задания открытого типа с развёрнутым ответом 5. Охарактеризуйте основные этапы реформирования сферы ВЭД в России с 1991 г. по настоящее время. Укажите ключевые изменения на каждом этапе и их последствия для экономики. Примерный ответ: 1991–1994 гг.: либерализация ВЭД ○ Отмена государственной монополии на внешнюю торговлю. ○ Введение свободной конвертируемости рубля. ○ Упрощение экспортно-импортных процедур. ○ <i>Последствия:</i> резкий рост числа участников ВЭД, насыщение рынка импортными товарами, но также отток капитала и зависимость от импорта. 1995–1998 гг.: усиление госрегулирования ○ Введение экспортных пошлин на сырьевые товары.	5. Опишите, как системный анализ внешнеэкономической информации помогает предприятию принимать управленческие решения в сфере ВЭД. Приведите 3 примера использования аналитических методов. Примерный ответ: Системный анализ внешнеэкономической информации позволяет: • Оценивать риски и возможности на зарубежных рынках. • Оптимизировать логистические цепочки. • Прогнозировать изменения спроса и цен. • Выбирать партнёров с надёжной репутацией. Примеры использования аналитических методов: PEST-анализ (политические, экономические, социальные, технологические факторы): ○ Оценка рисков выхода на рынок страны с нестабильной политической ситуацией.	Высокий (5-10 минут)

					○ Квотирование и лицензирование ключевых товаров. ○ Ужесточение валютного контроля. ○ <i>Последствия</i>: снижение дефицита бюджета, но рост административных барьеров и коррупции. 1999–2003 гг.: стабилизация и адаптация ○ Совершенствование таможенного законодательства. ○ Интеграция в мировую экономику (переговоры о вступлении в ВТО). ○ Поддержка экспортёров через субсидии и налоговые льготы. ○ <i>Последствия</i>: рост экспорта сырья, формирование правовой базы ВЭД. 2004–2014 гг.: интеграция в ЕАЭС и ВТО ○ Вступление в ВТО (2012 г.) — снижение импортных пошлин, доступ к новым рынкам. ○ Создание Таможенного союза и ЕАЭС — унификация таможенных процедур. ○ <i>Последствия</i>: усиление конкуренции на внутреннем рынке, рост экспорта обработанной продукции. 2015 г. – н.в.: санкционный режим и импортозамещение ○ Введение контрсанкций и программ импортозамещения. ○ Развитие альтернативных логистических коридоров (например, «Север–Юг»). ○ <i>Последствия</i>: рост доли несырьевого экспорта, но увеличение издержек из-за переориентации поставок.	○ Пример: анализ санкций и торговых ограничений перед экспортом в ЕС. SWOT-анализ (сильные/слабые стороны, возможности/угрозы): ○ Определение конкурентных преимуществ продукции на новом рынке. ○ Пример: сравнение себестоимости производства в РФ и Китае для выбора стратегии ценообразования. Анализ рыночных долей и конкурентной среды: ○ Использование данных таможенных служб и отраслевых отчётов для выявления ключевых игроков. Пример: изучение доли импорта в сегменте сельхозтехники для планирования экспорта белорусских тракторов в Казахстан.			
6	Тема 2 Система государственного регулирования внешней деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической	1	Задания закрытого типа на установление соответствия 6. Установите соответствие между элементами системы госрегулирования ВЭД и их содержанием.	6. Соотнесите методы госрегулирования ВЭД с их группами. <table><tr><td>Группа методов</td><td>Методы</td></tr></table>	Группа методов	Методы	Базовый (1-3 минуты)
Группа методов	Методы								

		и осуществлять контроль за её выполнением	информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		<table><tr><td>Элемент системы</td><td>Содержание</td></tr><tr><td>А) Правовая база</td><td>1) Таможенные органы, Минэкономразвития, ФТС и др.</td></tr><tr><td>Б) Организационная структура</td><td>2) ФЗ «Об основах госрегулирования внешнеторговой деятельности», Таможенный кодекс ЕАЭС и др.</td></tr><tr><td>В) Экономические инструменты</td><td>3) Таможенные пошлины, квоты, лицензии, субсидии</td></tr><tr><td>Г) Административные инструменты</td><td>4) Квотирование, лицензирование, сертификация, контроль цен</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.	Элемент системы	Содержание	А) Правовая база	1) Таможенные органы, Минэкономразвития, ФТС и др.	Б) Организационная структура	2) ФЗ «Об основах госрегулирования внешнеторговой деятельности», Таможенный кодекс ЕАЭС и др.	В) Экономические инструменты	3) Таможенные пошлины, квоты, лицензии, субсидии	Г) Административные инструменты	4) Квотирование, лицензирование, сертификация, контроль цен	<table><tr><td>А) Тарифные</td><td>1) Квотирование</td></tr><tr><td>Б) Нетарифные</td><td>2) Таможенные пошлины</td></tr><tr><td></td><td>3) Лицензирование</td></tr><tr><td></td><td>4) Таможенные тарифы</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2, 4; Б – 1, 3.	А) Тарифные	1) Квотирование	Б) Нетарифные	2) Таможенные пошлины		3) Лицензирование		4) Таможенные тарифы	
Элемент системы	Содержание																								
А) Правовая база	1) Таможенные органы, Минэкономразвития, ФТС и др.																								
Б) Организационная структура	2) ФЗ «Об основах госрегулирования внешнеторговой деятельности», Таможенный кодекс ЕАЭС и др.																								
В) Экономические инструменты	3) Таможенные пошлины, квоты, лицензии, субсидии																								
Г) Административные инструменты	4) Квотирование, лицензирование, сертификация, контроль цен																								
А) Тарифные	1) Квотирование																								
Б) Нетарифные	2) Таможенные пошлины																								
	3) Лицензирование																								
	4) Таможенные тарифы																								
7	Тема 2 Система государственного регулирования внешней деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных	2	Задания закрытого типа на установление последовательности 7. Расположите этапы разработки внешнеторговой политики государства в правильной последовательности: 1. Анализ внешнеторгового баланса и конкурентоспособности. 2. Определение стратегических целей ВЭД. 3. Выбор инструментов госрегулирования	7. Установите последовательность действий при введении импортной квоты: 1. Расчёт предельно допустимого объёма импорта. 2. Издание правительственного постановления. 3. Распределение квотных лицензий между участниками ВЭД. 4. Контроль фактического объёма импорта. 5. Применение санкций за превышение	Базовый (1-3 минуты)																		

			организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		(тарифных/нетарифных). 4. Принятие нормативных актов. 5. Мониторинг и корректировка политики. Правильный ответ: 2 → 1 → 3 → 4 → 5.	квоты. Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5.	
8	Тема 2 Система государственного регулирования внешней деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	3	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) 8. Какой инструмент госрегулирования относится к экономическим (рыночным)? А) Лицензирование импорта. Б) Таможенная пошлина. В) Запрет на экспорт стратегических товаров. Г) Обязательная сертификация. Правильный ответ: Б) Таможенная пошлина. Объяснение: Таможенная пошлина воздействует на цену товара, изменяя его конкурентоспособность на рынке. Это экономический инструмент, влияющий на спрос и предложение, в отличие от административных мер (лицензирование, запреты), которые ограничивают операции вне зависимости от цены.	8. Что является основной целью протекционистской функции госрегулирования ВЭД? А) Увеличение доходов госбюджета. Б) Защита национальных производителей. В) Стимулирование импорта высокотехнологичной продукции. Г) Снижение инфляции. Правильный ответ: Б) Защита национальных производителей. Объяснение: Протекционизм направлен на ограничение иностранной конкуренции через тарифы, квоты и другие меры, чтобы поддержать отечественных производителей и сохранить рабочие места.	Повышенный (3-5 минут)
9	Тема 2 Система государственного регулирования внешней деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической	4	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) 9. Какие из перечисленных мер относятся к нетарифному регулированию ВЭД? Выберите все верные варианты. А) Установление импортных пошлин.	9. Какие документы обязательны при заключении внешнеторгового контракта? Выберите все верные варианты. А) Инвойс. Б) Паспорт сделки. В) Сертификат происхождения товара.	Повышенный (3-5 минут)

		и осуществлять контроль за её выполнением	информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		Б) Квотирование. В) Лицензирование. Г) Антидемпинговые расследования. Д) Таможенный тариф. Правильные ответы: Б, В, Г. Объяснение: - Квотирование (Б) ограничивает объём импорта/экспорта. - Лицензирование (В) требует разрешения на операции с определёнными товарами. - Антидемпинговые расследования (Г) выявляют занижение цен иностранными поставщиками. Пошлины (А) и таможенный тариф (Д) — тарифные инструменты.	Г) Трудовой договор с поставщиком. Д) Страховой полис. Правильные ответы: А, Б, В. Объяснение: - Инвойс (А) фиксирует стоимость и условия поставки. - Паспорт сделки (Б) требуется для валютного контроля. - Сертификат происхождения (В) подтверждает страну изготовления для расчёта пошлин. Трудовой договор (Г) не относится к ВЭД; страховой полис (Д) необязателен, если иное не указано в контракте.	
10	Тема 2 Система государственного регулирования внешней деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	5	Задания открытого типа с развёрнутым ответом 10. Опишите структуру системы государственного регулирования ВЭД, выделив не менее 4 элементов. Приведите примеры инструментов для каждого элемента. Ответ: Правовая база — законы, кодексы, международные соглашения (например, ФЗ «Об основах госрегулирования внешнеторговой деятельности», Таможенный кодекс ЕАЭС). Органы управления — Минэкономразвития, ФТС, Центробанк (разрабатывают политику, контролируют исполнение). Экономические инструменты — таможенные пошлины, субсидии, валютный контроль (влияют на ценовую конкурентоспособность). Административные инструменты — квоты, лицензии, сертификация (прямые ограничения операций).	10. Перечислите не менее 5 принципов, на которых строится система госрегулирования ВЭД в РФ. Для каждого принципа укажите, как он реализуется на практике. Ответ: Законность — все меры основаны на федеральных законах, Таможенном кодексе ЕАЭС, международных договорах. <i>Реализация:</i> нормативные акты публикуются в официальных источниках (например, на портале правовой информации), их применение контролируется надзорными органами. Прозрачность — доступность информации о правилах, тарифах, процедурах для участников ВЭД. <i>Реализация:</i> размещение на сайтах ФТС и Минэкономразвития перечней товаров с кодами ТН ВЭД, ставок пошлин, требований к документации; проведение публичных консультаций при разработке новых норм. Недискриминационность — равные условия для всех участников рынка независимо от формы собственности или	Высокий (5-10 минут)

					Информационно-аналитическая система — статистика ВЭД, мониторинг рынков (обеспечивает обоснованность решений).	страны происхождения товара (в рамках международных обязательств). <i>Реализация:</i> единые таможенные процедуры для резидентов и нерезидентов; соблюдение принципов ВТО о недопустимости скрытого протекционизма. Экономическая обоснованность — меры регулирования должны соответствовать целям макроэкономической политики и не создавать избыточных барьеров. <i>Реализация:</i> оценка влияния новых пошлин или ограничений на инфляцию, занятость, конкурентоспособность отраслей; публичные отчёты о результатах регуляторной политики. Системность — согласованность действий различных органов власти и инструментов регулирования. <i>Реализация:</i> межведомственные комиссии (например, по вопросам ВТО), единые базы данных для ФТС, ФНС, Центробанка; синхронизация изменений в налоговом и таможенном законодательстве. Гибкость — возможность оперативного реагирования на изменения внешней среды (санкции, колебания курсов, кризисы). <i>Реализация:</i> временные льготы по пошлинам для критически важных товаров, ускоренное оформление грузов в условиях дефицита; адаптивные квоты на сельхозпродукцию. Приоритет национальных интересов — защита экономической безопасности и стратегических отраслей. <i>Реализация:</i> ограничения на экспорт сырья, контроль за сделками с иностранными инвесторами в ТЭК и ВПК, поддержка импортозамещения через субсидии и госзакупки.	
11	Тема 3.	ПК- 2.	ИПК-2.1 Знает	1	Задания закрытого типа на установление	11. Установите соответствие между видами	Базовы

	Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в России: теоретические аспекты и современная практика	Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		соответствия 11. Установите соответствие между методами государственного регулирования ВЭД и их характеристиками. <table><tr><th>Метод</th><th>Характеристика</th></tr><tr><td>А) Таможенно-тарифное регулирование</td><td>1) Установление количественных ограничений на ввоз/вывоз товаров</td></tr><tr><td>Б) Нетарифное регулирование</td><td>2) Применение ввозных и вывозных пошлин</td></tr><tr><td>В) Финансово-кредитное регулирование</td><td>3) Предоставление экспортных кредитов, гарантий, страхование экспортных операций</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3.	Метод	Характеристика	А) Таможенно-тарифное регулирование	1) Установление количественных ограничений на ввоз/вывоз товаров	Б) Нетарифное регулирование	2) Применение ввозных и вывозных пошлин	В) Финансово-кредитное регулирование	3) Предоставление экспортных кредитов, гарантий, страхование экспортных операций	таможенных пошлин и их назначением. <table><tr><th>Вид пошлины</th><th>Назначение</th></tr><tr><td>А) Адвалорная</td><td>1) Рассчитывается как процент от таможенной стоимости товара</td></tr><tr><td>Б) Специфическая</td><td>2) Устанавливается в виде фиксированной суммы за физическую единицу товара</td></tr><tr><td>В) Комбинированная</td><td>3) Сочетает адвалорный и специфический способы расчёта</td></tr></table> Правильный ответ: А – 1; Б – 2; В – 3.	Вид пошлины	Назначение	А) Адвалорная	1) Рассчитывается как процент от таможенной стоимости товара	Б) Специфическая	2) Устанавливается в виде фиксированной суммы за физическую единицу товара	В) Комбинированная	3) Сочетает адвалорный и специфический способы расчёта	й (1-3 минуты)
Метод	Характеристика																						
А) Таможенно-тарифное регулирование	1) Установление количественных ограничений на ввоз/вывоз товаров																						
Б) Нетарифное регулирование	2) Применение ввозных и вывозных пошлин																						
В) Финансово-кредитное регулирование	3) Предоставление экспортных кредитов, гарантий, страхование экспортных операций																						
Вид пошлины	Назначение																						
А) Адвалорная	1) Рассчитывается как процент от таможенной стоимости товара																						
Б) Специфическая	2) Устанавливается в виде фиксированной суммы за физическую единицу товара																						
В) Комбинированная	3) Сочетает адвалорный и специфический способы расчёта																						
12	Тема 3. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в России: теоретические аспекты и современная практика	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её	2	Задания закрытого типа на установление последовательности 12. Установите правильную последовательность этапов принятия решения о введении антидемпинговой пошлины в РФ. 1. Проведение расследования уполномоченным органом. 2. Подача заявления от отечественных производителей. 3. Публикация решения в официальных источниках. 4. Принятие решения Правительством РФ.	12. Определите последовательность действий экспортёра при оформлении таможенной декларации. 1. Подача декларации в таможенный орган. 2. Уплата таможенных платежей. 3. Классификация товара по ТН ВЭД. 4. Проверка декларации таможенным органом. 5. Выпуск товара. Правильный ответ: 3 → 1 → 2 → 4 → 5.	Базовый (1-3 минуты)																

			выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		5. Уведомление ВТО и заинтересованных сторон. Правильный ответ: 2 → 1 → 4 → 5 → 3.		
13	Тема 3. Государственное регулирование внешнеэкономич еской деятельности в России: теоретические аспекты и современная практика	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономич еской информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	3	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) 13. Какой инструмент является основным в таможенно-тарифном регулировании ВЭД? А) Квотирование. Б) Таможенные пошлины. В) Лицензирование. Г) Технические барьеры. Правильный ответ: Б) Таможенные пошлины. Объяснение: Таможенные пошлины — ключевой инструмент таможенно-тарифного регулирования, поскольку они напрямую влияют на стоимость ввозимых/вывозимых товаров, формируют доходы бюджета и защищают внутренний рынок. Квотирование, лицензирование и технические барьеры относятся к нетарифным методам регулирования.	13. Что является главной целью применения антидемпинговых мер? А) Увеличение таможенных доходов. Б) Защита отечественных производителей от недобросовестной конкуренции. В) Стимулирование импорта. Г) Регулирование валютного курса. Правильный ответ: Б) Защита отечественных производителей от недобросовестной конкуренции. Объяснение: Антидемпинговые меры вводятся для нейтрализации ущерба от импорта товаров по ценам ниже нормальных, что может нанести вред местным производителям. Их цель — не пополнение бюджета, а защита внутреннего рынка.	Повыш енный (3-5 минут)
14	Тема 3. Государственное регулирование внешнеэкономич еской деятельности в России: теоретические аспекты и современная	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономич еской информации; методы планирования деятельности	4	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) 14. Какие функции выполняет таможенная служба в рамках регулирования ВЭД? (Выберите 3 верных ответа.) А) Контроль за соблюдением таможенных правил. Б) Разработка торговой политики. В) Взимание таможенных платежей. Г) Проведение валютных операций.	14. Какие международные организации влияют на регулирование ВЭД России? (Выберите 3 верных ответа.) А) Всемирная торговая организация (ВТО). Б) Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). В) Евразийский экономический союз (ЕАЭС). Г) Международный валютный фонд (МВФ). Д) Организация Объединённых Наций	Повыш енный (3-5 минут)

	практика	выполнением	таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		Д) Таможенное оформление и контроль. Е) Регулирование процентных ставок. Правильные ответы: А) Контроль за соблюдением таможенных правил; В) Взимание таможенных платежей; Д) Таможенное оформление и контроль. Объяснение: ФТС непосредственно осуществляет таможенный контроль, взимает пошлины и налоги, оформляет грузы. Разработка торговой политики — функция Минпромторга, валютные операции и процентные ставки регулируются ЦБ РФ.	(ООН). Е) Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ). Правильные ответы: А) ВТО; В) ЕАЭС; Г) МВФ. Объяснение: ВТО устанавливает правила международной торговли, ЕАЭС регулирует таможенно-торговые отношения внутри союза, МВФ влияет на валютно-финансовую политику. ОЭСР Россия не входит, ООН и ВОЗ косвенно влияют, но не являются ключевыми в регулировании ВЭД.	
15	Тема 3. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в России: теоретические аспекты и современная практика	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	5	Задания открытого типа с развёрнутым ответом 15. Охарактеризуйте особенности государственного регулирования ВЭД в переходной экономике России (1990-е гг.). Укажите не менее 3 ключевых черт и приведите примеры. Примерный ответ: В 1990-е гг. регулирование ВЭД в России имело следующие особенности: Либерализация внешней торговли — отмена государственной монополии на ВЭД, разрешение предприятиям самостоятельно выходить на внешний рынок (Закон «О предприятиях и предпринимательской деятельности» 1991 г.). Формирование таможенно-тарифной системы — введение таможенных пошлин, создание ФТС, принятие Таможенного кодекса 1993 г. Использование валютных ограничений — контроль за движением капитала, обязательная продажа части валютной выручки (Указ Президента 1992 г.). Применение нетарифных мер — временное введение квот и лицензий на стратегические товары (энергонасосители,	15. Перечислите и кратко охарактеризуйте основные методы финансово-кредитного регулирования ВЭД в современной России. Приведите не менее 3 примеров. Примерный ответ: Основные методы финансово-кредитного регулирования ВЭД: Экспортное кредитование — предоставление льготных кредитов экспортёрам через Росэксимбанк и ВЭБ.РФ для повышения конкурентоспособности российской продукции. Страхование экспортных кредитов — защита от политических и коммерческих рисков через ЭКСАР (Экспортное страховое агентство России). Государственные гарантии — обеспечение обязательств экспортёров перед иностранными покупателями или банками. Валютное регулирование — установление требований к обязательной продаже части валютной выручки (в отдельные периоды), контроль за репатриацией валютной выручки, регулирование валютных операций в рамках законодательства (ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»)). Налоговые льготы — применение нулевой	Высокий (5-10 минут)

					металлы). Интеграция в мировую экономику — вступление в МВФ и Всемирный банк (1992), начало переговоров о присоединении к ВТО. Эти меры отражали переход от плановой экономики к рыночной и сопровождались высокой волатильностью внешнеторгового баланса.	ставки НДС при экспорте товаров, инвестиционные налоговые кредиты для экспортно ориентированных производств. Субсидирование — выделение бюджетных средств на компенсацию части затрат экспортёров (например, на транспортировку, сертификацию, участие в международных выставках). Примеры реализации: • Программа льготного кредитования экспортёров через ВЭБ.РФ под 5–7 % годовых (против рыночных 12–15 %). • Страхование экспортных контрактов ЭКСАР на сумму до 90 % от стоимости сделки. Нулевая ставка НДС при подтверждённом экспорте (ст. 164 НК РФ).																	
16	Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	1	Задания закрытого типа на установление соответствия 16. Установите соответствие между методами государственного регулирования ВЭД и их примерами. <table><tr><td>Метод регулирования</td><td>Пример</td></tr><tr><td>А) Административный</td><td>1) Таможенные пошлины</td></tr><tr><td>Б) Экономический</td><td>2) Квотирование импорта</td></tr><tr><td></td><td>3) Субсидии экспортёрам</td></tr></table>	Метод регулирования	Пример	А) Административный	1) Таможенные пошлины	Б) Экономический	2) Квотирование импорта		3) Субсидии экспортёрам	16. Соотнесите виды внешнеэкономической стратегии государства с их характеристиками. <table><tr><td>Стратегия</td><td>Характеристика</td></tr><tr><td>А) Протекционистская</td><td>1) Стимулирование свободного движения товаров и капитала</td></tr><tr><td>Б) Свободной торговли</td><td>2) Защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции</td></tr><tr><td></td><td>3) Снижение таможенных барьеров</td></tr></table>	Стратегия	Характеристика	А) Протекционистская	1) Стимулирование свободного движения товаров и капитала	Б) Свободной торговли	2) Защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции		3) Снижение таможенных барьеров	Базовый (1-3 минуты)
Метод регулирования	Пример																						
А) Административный	1) Таможенные пошлины																						
Б) Экономический	2) Квотирование импорта																						
	3) Субсидии экспортёрам																						
Стратегия	Характеристика																						
А) Протекционистская	1) Стимулирование свободного движения товаров и капитала																						
Б) Свободной торговли	2) Защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции																						
	3) Снижение таможенных барьеров																						

					4) Лицензирование экспорта	4) Введение импортных квот	
					Правильный ответ: А — 2, 4; Б — 1, 3.	Правильный ответ: А — 2, 4; Б — 1, 3.	
17	Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	2	Задания закрытого типа на установление последовательности 17. Расположите этапы введения импортной квоты в правильной последовательности: 1. Публикация решения в официальных источниках. 2. Расчёт предельно допустимого объёма импорта. 3. Выдача лицензий участникам ВЭД. 4. Мониторинг исполнения квоты. 5. Подготовка нормативно-правового акта. Правильный ответ: 2 → 5 → 1 → 3 → 4.	17. Восстановите порядок разработки внешнеторговой стратегии государства: 1. Анализ конкурентных преимуществ национальной экономики. 2. Определение целевых рынков. 3. Выбор инструментов регулирования (пошлины, субсидии). 4. Оценка рисков и альтернативных сценариев. 5. Утверждение стратегии на уровне правительства. Правильный ответ: 1 → 2 → 4 → 3 → 5	Базовый (1-3 минуты)
18	Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных	3	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) 18. Какой метод регулирования ВЭД относится к административным? а) Введение экспортных субсидий; б) Установление импортных квот; в) Снижение НДС для экспортёров; г) Валютные интервенции. Правильный ответ: б) Установление импортных квот. Объяснение: квоты — прямое	18. Что является целью протекционистской стратегии? а) Максимизация импорта; б) Защита национальных производителей; в) Либерализация торговли; г) Снижение таможенных пошлин. Правильный ответ: б) Защита национальных производителей. Объяснение: протекционизм направлен на ограждение внутреннего рынка от иностранной конкуренции через тарифы,	Повышенный (3-5 минут)

			организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		количественное ограничение, не связанное с экономическими стимулами. Остальные варианты влияют на экономику через финансы.	квоты и др.	
19	Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	4	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) 19. Какие факторы учитываются при разработке внешнеторговой стратегии? (Выберите 3 варианта.) а) Уровень инфляции внутри страны; б) Конкурентные преимущества национальной экономики; в) Политическая стабильность торговых партнёров; г) Количество таможенных постов; д) Динамика мировых цен на ключевые товары. Правильные ответы: б) Конкурентные преимущества национальной экономики; в) Политическая стабильность торговых партнёров; д) Динамика мировых цен на ключевые товары. Объяснение: стратегия опирается на анализ потенциала страны, рисков со стороны партнёров и глобальных трендов. Инфляция и количество постов — второстепенные факторы.	19. Какие меры могут применяться для стимулирования экспорта? (Выберите 2 варианта.) а) Повышение импортных пошлин; б) Предоставление налоговых каникул экспортёрам; в) Введение квот на вывоз сырья; г) Государственные гарантии по экспортным кредитам; д) Запрет на использование иностранной валюты. Правильные ответы: б) Предоставление налоговых каникул экспортёрам; г) Государственные гарантии по экспортным кредитам. Объяснение: налоговые льготы и гарантии снижают издержки и риски экспортёров. Импортные пошлины и квоты на вывоз влияют на импорт/экспорт косвенно, запрет валюты ограничивает ВЭД.	Повышенный (3-5 минут)
20	Тема 4. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности	ПК- 2. Способен планировать деятельность	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа	5	Задания открытого типа с развёрнутым ответом 20. Опишите роль государства в международной торговле. Приведите 3	20. Объясните разницу между административными и экономическими методами регулирования ВЭД. Приведите по 2 примера каждого типа.	Высокий (5-10 минут)

	еской деятельности	таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		примера инструментов регулирования. Ответ: Государство выполняет функции: • регулирования торгового баланса (через тарифы, квоты); • защиты национальных производителей (антидемпинговые меры, субсидии); • обеспечения безопасности (санитарные нормы, сертификация). Примеры инструментов: Таможенные пошлины (экономический метод). Импортные квоты (административный метод). Экспортные субсидии (экономический метод).	Ответ: • Административные методы — прямое ограничение деятельности через нормы и запреты (не связаны с ценой). Примеры: квотирование импорта, лицензирование экспорта. Экономические методы — воздействие через финансовые механизмы (изменение издержек/доходов). Примеры: таможенные пошлины, субсидии экспортёрам.															
21	Тема 5. Субъекты государственного регулирования и управления внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации и их функции	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной	1	Задания закрытого типа на установление соответствия 21. Соотнесите организацию и её роль в содействии ВЭД. <table><tr><td>Организация</td><td>Роль</td></tr><tr><td>А) Торгово-промышленная палата РФ</td><td>1) Представление интересов отраслевых производителей на внешнем рынке</td></tr><tr><td>Б) Отраслевые объединения экспортёров</td><td>2) Содействие бизнесу в выходе на внешние рынки, сертификация, экспертиза</td></tr></table>	Организация	Роль	А) Торгово-промышленная палата РФ	1) Представление интересов отраслевых производителей на внешнем рынке	Б) Отраслевые объединения экспортёров	2) Содействие бизнесу в выходе на внешние рынки, сертификация, экспертиза	21. Установите соответствие между уровнем управления ВЭД и входящими в него структурами. <table><tr><td>Уровень управления</td><td>Структуры</td></tr><tr><td>А) Федеральный уровень</td><td>1) Региональные торгово-промышленные палаты</td></tr><tr><td>Б) Региональный уровень</td><td>2) Минэкономразвития, ФТС, ЦБ РФ</td></tr><tr><td>В) Корпора</td><td>3) ВЭД-подразделения предприятий</td></tr></table>	Уровень управления	Структуры	А) Федеральный уровень	1) Региональные торгово-промышленные палаты	Б) Региональный уровень	2) Минэкономразвития, ФТС, ЦБ РФ	В) Корпора	3) ВЭД-подразделения предприятий	Базовый (1-3 минуты)
Организация	Роль																				
А) Торгово-промышленная палата РФ	1) Представление интересов отраслевых производителей на внешнем рынке																				
Б) Отраслевые объединения экспортёров	2) Содействие бизнесу в выходе на внешние рынки, сертификация, экспертиза																				
Уровень управления	Структуры																				
А) Федеральный уровень	1) Региональные торгово-промышленные палаты																				
Б) Региональный уровень	2) Минэкономразвития, ФТС, ЦБ РФ																				
В) Корпора	3) ВЭД-подразделения предприятий																				

			отчетности		В) Российский экспортный центр	3) Финансовая и страховая поддержка экспортёров	тивный уровень		
					Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3.		Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3.		
22	Тема 5. Субъекты государственного регулирования и управления внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации и их функции	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	2	Задания закрытого типа на установление последовательности 22 Расположите этапы принятия решения по квотированию экспорта в правильной последовательности: 1. Анализ внешнеэкономической конъюнктуры и потребностей внутреннего рынка. 2. Подготовка предложений Минэкономразвития. 3. Утверждение квоты Правительством РФ. 4. Доведение квоты до экспортёров через ФТС. 5. Мониторинг исполнения квоты и отчётность. Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5.		22 Установите правильную последовательность действий при таможенном контроле импорта: 1. Подача декларации на товары. 2. Проверка документов и сведений. 3. Физический досмотр (при необходимости). 4. Уплата таможенных платежей. 5. Выпуск товара в свободное обращение. Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5.		Базовый (1-3 минуты)
23	Тема 5. Субъекты государственного регулирования и управления внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации и их функции	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных	3	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) 23 Какая функция НЕ относится к компетенции Федеральной таможенной службы? а) Контроль за перемещением товаров через границу; б) Установление таможенных пошлин; в) Ведение таможенной статистики; г) Борьба с контрабандой. Правильный ответ: б) Установление		23 Какой документ является основным для регулирования ВЭД на межправительственном уровне? а) Внешнеторговый контракт; б) Межправительственное соглашение; в) Устав Торгово-промышленной палаты; г) Приказ Минэкономразвития. Правильный ответ: б) Межправительственное соглашение. Объяснение: Межправительственные		Повышенный (3-5 минут)

			организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		таможенных пошлин. Объяснение: ФТС осуществляет контроль и администрирование, но не устанавливает пошлины — это компетенция Правительства РФ и Евразийской экономической комиссии (в рамках ЕАЭС). ФТС лишь применяет установленные ставки.	соглашения (договоры) закрепляют обязательства государств в сфере торговли, инвестиций, таможенного регулирования и др. Внешнеторговый контракт — документ уровня компаний; устав ТПП и приказы Минэкономразвития имеют внутrigосударственный характер.	
24	Тема 5. Субъекты государственного регулирования и управления внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации и их функции	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	4	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) 24 Какие функции выполняет Торгово-промышленная палата РФ в сфере ВЭД? Выберите все верные варианты. а) Сертификация происхождения товаров; б) Представление интересов бизнеса в органах власти; в) Установление таможенных тарифов; г) Содействие в поиске зарубежных партнёров; д) Контроль за исполнением внешнеторговых контрактов. Правильные ответы: а), б), г). Объяснение: ТПП РФ: • проводит сертификацию (в т. ч. сертификаты происхождения); • лоббирует интересы бизнеса на федеральном и международном уровнях; • организует бизнес-миссии, выставки, подбор партнёров. Установление тарифов — компетенция госорганов; контроль контрактов — зона ответственности компаний и судов.	24 Какие меры относятся к нетарифному регулированию ВЭД? Выберите все верные варианты. а) Квотирование экспорта; б) Антидемпинговые пошлины; в) Лицензирование импорта; г) Установление адвалорных ставок; д) Технические барьеры (стандарты, сертификация). Правильные ответы: а), в), д). Объяснение: • Квотирование и лицензирование — классические нетарифные меры. Технические барьеры (стандарты, сертификация) ограничивают доступ товаров по неценовым критериям. Антидемпинговые пошлины и адвалорные ставки — инструменты тарифного регулирования.	Повышенный (3-5 минут)
25	Тема 5. Субъекты государственного	ПК- 2. Способен	ИПК-2.1 Знает методы и основы	5	Задания открытого типа с развёрнутым ответом	25 Объясните роль Торгово-промышленной	Высокий (5-10

	регулирующая и управления внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации и их функции	планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		25 Опишите систему управления ВЭД на федеральном уровне в РФ. Перечислите ключевые органы и их основные функции. Примерный ответ: Система управления ВЭД на федеральном уровне включает: Правительство РФ — утверждает стратегию ВЭД, межправительственные соглашения, меры регулирования. Минэкономразвития РФ — формирует внешнеэкономическую политику, разрабатывает предложения по привлечению инвестиций, квотированию, прогнозирует экспортно-импортные потоки. Федеральная таможенная служба (ФТС) — контролирует перемещение товаров, взимает платежи, ведёт статистику, борется с нарушениями. Центральный банк РФ — регулирует валютные операции, курс рубля, золотовалютные резервы. Минпромторг РФ — координирует отраслевую экспортную политику (промышленность, технологии). Российский экспортный центр — оказывает финансовую и информационную поддержку экспортёрам.	палаты РФ и отраслевых объединений экспортёров в регулировании ВЭД. Приведите конкретные примеры их функций. Примерный ответ: • Торгово-промышленная палата РФ (ТПП): ○ содействует бизнесу в выходе на внешние рынки (организация выставок, бизнес-миссий); ○ проводит экспертизу и сертификацию товаров (в т. ч. сертификаты происхождения); ○ представляет интересы предпринимателей в органах власти; ○ оказывает консультационную поддержку по ВЭД-законодательству. — Отраслевые объединения экспортёров (например, Союз экспортёров зерна, Ассоциация предприятий кондитерской промышленности и др.): • представляют консолидированные интересы отраслевого бизнеса на международном уровне; • участвуют в разработке отраслевых экспортных стратегий и стандартов; • содействуют в преодолении торговых барьеров (технические регламенты, санитарные нормы); • организуют отраслевые переговоры с зарубежными партнёрами и регуляторами; • проводят мониторинг конъюнктуры внешних рынков по своей продукции; • иницируют меры господдержки для конкретных отраслей (субсидии, страхование экспортных кредитов). Пример: Союз экспортёров зерна взаимодействует с Минсельхозом и РЭЦ по вопросам квотирования экспорта, фитосанитарных требований импортёров,	минут)
--	--	---	--	--	--	---	---------------

						логистики зерновых грузов.																					
26	Тема 6. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности в России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	1	Задания закрытого типа на установление соответствия 26. Установите соответствие между таможенными режимами и их краткими характеристиками. <table><tr><th>Режим</th><th>Характеристика</th></tr><tr><td>А) Выпуск для внутреннего потребления</td><td>1) Товары вывозятся с таможенной территории РФ без обязательства обратного ввоза</td></tr><tr><td>Б) Экспорт</td><td>2) Товары ввозятся на таможенную территорию РФ без обязательства обратного вывоза</td></tr><tr><td>В) Таможенный склад</td><td>3) Товары хранятся на таможенном складе без уплаты таможенных пошлин и налогов</td></tr><tr><td>Г) Транзит</td><td>4) Товары перемещаются по таможенной территории РФ под таможенным контролем без взимания пошлин</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.	Режим	Характеристика	А) Выпуск для внутреннего потребления	1) Товары вывозятся с таможенной территории РФ без обязательства обратного ввоза	Б) Экспорт	2) Товары ввозятся на таможенную территорию РФ без обязательства обратного вывоза	В) Таможенный склад	3) Товары хранятся на таможенном складе без уплаты таможенных пошлин и налогов	Г) Транзит	4) Товары перемещаются по таможенной территории РФ под таможенным контролем без взимания пошлин	26. Соотнесите виды таможенных платежей с их определениями. <table><tr><th>Платёж</th><th>Определение</th></tr><tr><td>А) Ввозная таможенная пошлина</td><td>1) Платёж, взимаемый при вывозе товаров с таможенной территории РФ</td></tr><tr><td>Б) Вывозная таможенная пошлина</td><td>2) Платёж, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию РФ</td></tr><tr><td>В) Налог на добавленную стоимость (НДС)</td><td>3) Косвенный налог, взимаемый при ввозе товаров и при реализации на внутреннем рынке</td></tr><tr><td>Г) Акциз</td><td>4) Специальный налог, взимаемый с отдельных видов товаров (алкоголь, табак и др.)</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.	Платёж	Определение	А) Ввозная таможенная пошлина	1) Платёж, взимаемый при вывозе товаров с таможенной территории РФ	Б) Вывозная таможенная пошлина	2) Платёж, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию РФ	В) Налог на добавленную стоимость (НДС)	3) Косвенный налог, взимаемый при ввозе товаров и при реализации на внутреннем рынке	Г) Акциз	4) Специальный налог, взимаемый с отдельных видов товаров (алкоголь, табак и др.)	Базовый (1-3 минуты)
Режим	Характеристика																										
А) Выпуск для внутреннего потребления	1) Товары вывозятся с таможенной территории РФ без обязательства обратного ввоза																										
Б) Экспорт	2) Товары ввозятся на таможенную территорию РФ без обязательства обратного вывоза																										
В) Таможенный склад	3) Товары хранятся на таможенном складе без уплаты таможенных пошлин и налогов																										
Г) Транзит	4) Товары перемещаются по таможенной территории РФ под таможенным контролем без взимания пошлин																										
Платёж	Определение																										
А) Ввозная таможенная пошлина	1) Платёж, взимаемый при вывозе товаров с таможенной территории РФ																										
Б) Вывозная таможенная пошлина	2) Платёж, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию РФ																										
В) Налог на добавленную стоимость (НДС)	3) Косвенный налог, взимаемый при ввозе товаров и при реализации на внутреннем рынке																										
Г) Акциз	4) Специальный налог, взимаемый с отдельных видов товаров (алкоголь, табак и др.)																										
27	Тема 6. Таможенное	ПК- 2. Способен	ИПК-2.1 Знает методы и основы	2	Задания закрытого типа на установление последовательности	27. Восстановите последовательность этапов валютного контроля при внешнеторговой	Базовый (1-3																				

	регулирование внешнеэкономической деятельности в России	планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		27. Определите правильную последовательность действий при применении процедуры таможенного склада: 1. Размещение товаров на таможенном складе. 2. Подача декларации на помещение товаров под режим таможенного склада. 3. Хранение товаров без уплаты таможенных пошлин. 4. Завершение действия режима (выпуск для внутреннего потребления или реэкспорт). 5. Контроль соблюдения условий хранения. Правильный ответ: 2 → 1 → 5 → 3 → 4.	операции: 1. Постановка контракта на учёт в уполномоченном банке. 2. Проверка соответствия платежей условиям контракта. 3. Предоставление в банк документов, подтверждающих исполнение обязательств (инвойсы, транспортные документы). 4. Формирование банком отчётности для органов валютного контроля. 5. Проведение платежа по контракту. Правильный ответ: 1 → 5 → 3 → 2 → 4	минуты)
28	Тема 6. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности в России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	Тема 6. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности в России	3	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) 28. Какой документ является основным при таможенном декларировании товаров? А) Контракт купли-продажи. Б) Таможенная декларация. В) Инвойс. Г) Транспортная накладная. Правильный ответ: Б) Таможенная декларация. Объяснение: Таможенная декларация — это официальный документ, подаваемый в таможенный орган, который содержит сведения о товаре, его стоимости, коде по ТН ВЭД, таможенных платежах и иных данных, необходимых для таможенного контроля и оформления. Именно на основании декларации принимается решение о выпуске товара.	28. Какой метод является основным при определении таможенной стоимости товара? А) Метод на основе цены сделки с ввозимыми товарами. Б) Метод на основе цены сделки с идентичными товарами. В) Метод на основе вычитания стоимости. Г) Резервный метод. Правильный ответ: А) Метод на основе цены сделки с ввозимыми товарами. Объяснение: Согласно ТК ЕАЭС и ВТО, основным методом определения таможенной стоимости является цена сделки, фактически уплаченная или подлежащая уплате за товар при его продаже для вывоза на таможенную территорию Союза. Остальные методы применяются лишь при невозможности использования основного.	Повышенный (3-5 минут)

29	Тема 6. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности в России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	4	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) 29. Какие из перечисленных платежей относятся к таможенным? Выберите все верные варианты. А) Ввозная таможенная пошлина. Б) Вывозная таможенная пошлина. В) Налог на прибыль организаций. Г) НДС, взимаемый при ввозе. Д) Акциз, взимаемый при ввозе. Е) Госпошлина за регистрацию юридического лица. Правильный ответ: А, Б, Г, Д. Объяснение: К таможенным платежам согласно ТК ЕАЭС относятся: ввозная и вывозная таможенные пошлины, НДС и акцизы, взимаемые при ввозе товаров. Налог на прибыль (В) и госпошлина за регистрацию юрлица (Е) не являются таможенными платежами — они регулируются налоговым и гражданским законодательством.	29. Какие документы обязательны для таможенного оформления ввозимого товара? Выберите все верные варианты. А) Таможенная декларация. Б) Контракт внешнеторговой сделки. В) Сертификат соответствия (если требуется). Г) Паспорт гражданина РФ декларанта. Д) Транспортные документы (коносамент, CMR и т. п.). Е) Справка о доходах физического лица. Правильный ответ: А, Б, В, Д. Объяснение: Для таможенного оформления необходимы: декларация (А), контракт (Б), сертификаты соответствия (В) — если товар подлежит обязательной сертификации, транспортные документы (Д). Паспорт гражданина (Г) и справка о доходах (Е) не относятся к документам таможенного оформления.	Повышенный (3-5 минут)
30	Тема 6. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности в России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового	5	Задания открытого типа с развёрнутым ответом 30. Охарактеризуйте основные цели и инструменты таможенной политики РФ. Приведите не менее трёх примеров инструментов. Ответ: Таможенная политика РФ направлена на: • защиту экономических интересов страны; • регулирование внешнеторгового оборота; • пополнение федерального бюджета за счёт таможенных платежей; • содействие развитию конкурентоспособности отечественной экономики. Основные инструменты: Таможенно-тарифное регулирование (ставки	30. Объясните, в чём заключается валютный контроль при осуществлении внешнеторговых операций. Перечислите основные этапы и документы, необходимые для его прохождения. Ответ: Валютный контроль — это система мер, направленных на обеспечение соблюдения валютного законодательства РФ при проведении внешнеторговых операций. Его цель — предотвращение незаконных валютных операций, оттока капитала и обеспечение полноты поступления валютной выручки. Основные этапы валютного контроля: Постановка контракта на учёт в уполномоченном банке (если сумма	Высокий (5-10 минут)

			контракта; порядок составления установленной отчетности		ввозных/вывозных пошлин, тарифные преференции). Нетарифное регулирование (квоты, лицензии, санитарные и фитосанитарные меры). Таможенный контроль (проверка документов, досмотр, аудит). Применение специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер. Развитие инфраструктуры таможенных органов и цифровизация процедур (например, электронное декларирование).	контракта превышает установленные пороги: для импортных — 3 млн руб., для экспортных — 10 млн руб.). Проведение платежей по контракту через уполномоченные банки с указанием уникального номера контракта (УНК). Предоставление в банк подтверждающих документов (инвойсы, транспортные накладные, декларации и др.), подтверждающих исполнение обязательств по контракту. Контроль соответствия платежей и поставок (сопоставление сумм, сроков, объемов). Формирование банком отчетности для органов валютного контроля (ЦБ РФ, ФТС, ФНС). Закрытие контракта после полного исполнения обязательств или по истечении срока действия. Основные документы для валютного контроля: • внешнеторговый контракт (с условиями поставки, платежа, арбитражной оговоркой); • паспорт сделки (ранее) / уникальный номер контракта (УНК) — сейчас; • инвойсы (счета-фактуры) поставщика; • транспортные документы (CMR, коносамент, авианакладные); • таможенные декларации; • банковские платёжные документы (платёжные поручения, выписки); • акты приёма-передачи, спецификации, иные документы, подтверждающие исполнение контракта. Нормативная база: Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», инструкции ЦБ РФ, акты ФТС и ФНС.	
--	--	--	---	--	--	---	--

31	Тема 7 Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	1	Задания закрытого типа на установление соответствия 31 Соотнесите этапы присоединения страны к ВТО с их содержанием: <table><tr><th>Этап</th><th>Содержание</th></tr><tr><td>А) Подача заявки и формирование Рабочей группы</td><td>1) Проведение двусторонних переговоров по тарифам и обязательствам</td></tr><tr><td>Б) Переговорный этап</td><td>2) Подготовка доклада Рабочей группы, согласование условий присоединения</td></tr><tr><td>В) Ратификация и вступление в силу</td><td>3) Официальное обращение в ВТО, создание группы для изучения заявки</td></tr></table> Правильный ответ: А — 3; Б — 1; В — 2.	Этап	Содержание	А) Подача заявки и формирование Рабочей группы	1) Проведение двусторонних переговоров по тарифам и обязательствам	Б) Переговорный этап	2) Подготовка доклада Рабочей группы, согласование условий присоединения	В) Ратификация и вступление в силу	3) Официальное обращение в ВТО, создание группы для изучения заявки	31 Установите соответствие между принципами ВТО и их сутью: <table><tr><th>Принцип</th><th>Суть</th></tr><tr><td>А) Режим наибольшего благоприятствования (РНБ)</td><td>1) Предоставление одинаковых условий всем членам ВТО</td></tr><tr><td>Б) Национальный режим</td><td>2) Запрет дискриминации иностранных товаров/услуг по сравнению с национальными</td></tr><tr><td>В) Прозрачность</td><td>3) Обязательство публиковать торговые правила и процедуры</td></tr></table> Правильный ответ: А — 1; Б — 2; В — 3.	Принцип	Суть	А) Режим наибольшего благоприятствования (РНБ)	1) Предоставление одинаковых условий всем членам ВТО	Б) Национальный режим	2) Запрет дискриминации иностранных товаров/услуг по сравнению с национальными	В) Прозрачность	3) Обязательство публиковать торговые правила и процедуры	Базовый (1-3 минуты)
Этап	Содержание																						
А) Подача заявки и формирование Рабочей группы	1) Проведение двусторонних переговоров по тарифам и обязательствам																						
Б) Переговорный этап	2) Подготовка доклада Рабочей группы, согласование условий присоединения																						
В) Ратификация и вступление в силу	3) Официальное обращение в ВТО, создание группы для изучения заявки																						
Принцип	Суть																						
А) Режим наибольшего благоприятствования (РНБ)	1) Предоставление одинаковых условий всем членам ВТО																						
Б) Национальный режим	2) Запрет дискриминации иностранных товаров/услуг по сравнению с национальными																						
В) Прозрачность	3) Обязательство публиковать торговые правила и процедуры																						
32	Тема 7 Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	2	Задания закрытого типа на установление последовательности 32 Установите правильную последовательность действий при рассмотрении спора в Органе по разрешению споров (ОРС) ВТО: 6. Консультации между сторонами. 7. Создание третейской группы. 8. Принятие доклада третейской группы. 9. Апелляция (при наличии). 10. Исполнение решения.	32 Определите верную последовательность шагов при введении антидемпинговой меры в рамках ВТО: 6. Расследование факта демпинга и ущерба. 7. Уведомление ВТО и заинтересованных сторон. 8. Введение предварительной пошлины. 9. Окончательное установление пошлины. 10. Пересмотр меры через определённый срок.	Базовый (1-3 минуты)																

			организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5.	Правильный ответ: 1 → 2 → 3 → 4 → 5.	
33	Тема 7 Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	3	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) 33 Какой из перечисленных эффектов является прямой выгодой для России от присоединения к ВТО? А) Снижение таможенных пошлин на все импортные товары. Б) Доступ к механизму разрешения торговых споров. В) Полная отмена экспортных пошлин на энергоресурсы. Г) Автоматическое увеличение объёмов экспорта сельхозпродукции. Правильный ответ: Б) Доступ к механизму разрешения торговых споров. Объяснение: Присоединение к ВТО даёт России право использовать механизм ОРС ВТО для защиты своих интересов в торговых конфликтах. Это позволяет оспаривать дискриминационные меры других стран (например, антидемпинговые пошлины) на основе правил ВТО. Остальные варианты не являются прямыми и гарантированными эффектами: • А) Пошлины снижаются не на все товары, а по согласованным спискам. • В) Экспортные пошлины на	33 Что является ключевым условием для применения специальных защитных мер в рамках ВТО? А) Наличие политического решения правительства. Б) Доказанный факт демпинга со стороны иностранного поставщика. В) Внезапное увеличение импорта, наносящее ущерб отечественной отрасли. Г) Нарушение партнёром обязательств по РНБ. Правильный ответ: В) Внезапное увеличение импорта, наносящее ущерб отечественной отрасли. Объяснение: Специальные защитные меры (СЗМ) применяются согласно Соглашению ВТО по защитным мерам при внезапном росте импорта, который причиняет или угрожает причинить серьёзный ущерб отечественной отрасли. Это не требует доказательства демпинга (это уже антидемпинговые меры) или нарушения РНБ. Политическое решение без экономического обоснования не является достаточным.	Повышенный (3-5 минут)

					энергоресурсы не были отменены. Г) Увеличение экспорта зависит от конкурентоспособности, а не от самого факта членства.		
34	Тема 7 Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	4	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) 34 Какие из перечисленных принципов лежат в основе деятельности ВТО? Выберите три верных ответа. А) Свобода перемещения капитала. Б) Режим наибольшего благоприятствования. В) Национальный режим. Г) Безусловная отмена всех пошлин. Д) Прозрачность торговой политики. Е) Единая валютная система. Правильные ответы: Б, В, Д. Объяснение: Б) РНБ — ключевой принцип, запрещающий дискриминацию между членами ВТО. В) Национальный режим — требование не дискриминировать иностранные товары/услуги. Д) Прозрачность — обязательство публиковать правила и процедуры. Неверные варианты: А) Свобода перемещения капитала — не является прямым принципом ВТО (регулируется другими соглашениями/организациями). Г) Безусловная отмена пошлин — ВТО не требует полной отмены, а лишь постепенного снижения и фиксации тарифов. Е) Единая валютная система — отсутствует в рамках ВТО	34 Какие из перечисленных выгод получила Россия после вступления в ВТО? Выберите три верных ответа. А) Автоматическое снятие всех санкций, введённых против РФ. Б) Доступ к механизмам разрешения торговых споров ВТО. В) Снижение тарифных барьеров для российских экспортёров на рынках членов ВТО. Г) Отмена всех экспортных пошлин на российскую нефть и газ. Д) Улучшение инвестиционного климата за счёт большей предсказуемости торговой политики. Е) Гарантированное увеличение экспорта сельскохозяйственной продукции на 50 % в первый год членства. Правильные ответы: Б, В, Д. Объяснение: Б) Россия получила право обращаться в ОРС ВТО для защиты своих интересов в торговых конфликтах. В) По итогам переговоров были зафиксированы сниженные тарифы на ряд российских товаров в странах-членах ВТО. Д) Приведение законодательства в соответствие с нормами ВТО повысило прозрачность и предсказуемость, что позитивно влияет на инвестиции. Неверные варианты: А) Санкции не снимаются автоматически — они могут вводиться по политическим/иным основаниям, не	Повышенный (3-5 минут)

						связанным с ВТО. • Г) Экспортные пошлины на энергоресурсы не были отменены; они остаются инструментом бюджетной политики. • Е) ВТО не гарантирует конкретных объемов экспорта; рост зависит от конкурентоспособности и внешних факторов.	
35	Тема 7 Россия и ВТО: перспективы дальнейшего увеличения объемов внешней торговли	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	5	Задания открытого типа с развёрнутым ответом 35 Опишите три ключевых преимущества присоединения России к ВТО для её внешнеэкономической деятельности. Приведите конкретные примеры, как эти преимущества реализуются на практике. Примерный ответ: Доступ к механизмам разрешения споров. Россия может оспаривать дискриминационные меры других стран (например, антидемпинговые пошлины на российскую металлургическую продукцию) через ОРС ВТО. Пример: споры с ЕС по энергокорректировкам в антидемпинговых расследованиях. Снижение тарифных барьеров для экспорта. По итогам переговоров зафиксированы пониженные тарифы на ряд российских товаров (например, на алюминий, химикаты, лесоматериалы) в странах-членах ВТО, что повышает конкурентоспособность экспорта. Повышение прозрачности и предсказуемости торговой политики. Приведение законодательства в соответствие с нормами ВТО (например, в области санитарных и фитосанитарных мер)	35 Перечислите три основных вызова, с которыми столкнулась Россия после вступления в ВТО. Для каждого вызова укажите один конкретный пример из практики внешней торговли РФ. Примерный ответ: Усиление конкуренции на внутреннем рынке. Снижение импортных пошлин привело к росту конкуренции с иностранными товарами, особенно в секторах сельхозпродукции и лёгкой промышленности. Пример: увеличение импорта молочной продукции из стран ЕС, что потребовало поддержки отечественных производителей. Ограничения в применении защитных мер. Россия вынуждена соблюдать сложные процедуры ВТО при введении антидемпинговых или специальных защитных мер, что замедляет реакцию на недобросовестную конкуренцию. Пример: длительные процедуры при введении пошлин на китайские подшипники. Необходимость адаптации законодательства. Требование соответствовать нормам ВТО (например, в области интеллектуальной собственности, технических регламентов) потребовало значительных изменений в национальном	Высокий (5-10 минут)

					снижает риски для иностранных партнёров и стимулирует инвестиции.	регулировании и дополнительных затрат. Пример: пересмотр санитарных норм для соответствия Соглашению СФС.																			
36	Тема 8. Внешнеторговые операции и их виды	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	1	Задания закрытого типа на установление соответствия 36. Установите соответствие между видом внешнеторговой операции и её характеристикой. <table><tr><th>Вид операции</th><th>Характеристика</th></tr><tr><td>А) Экспорт</td><td>1) Ввоз товаров на таможенную территорию страны из-за границы без обязательства об обратном вывозе</td></tr><tr><td>Б) Импорт</td><td>2) Вывоз товаров с таможенной территории страны за границу без обязательства об обратном ввозе</td></tr><tr><td>В) Реекспорт</td><td>3) Вывоз за границу ранее ввезённого товара, не подвергшегося переработке</td></tr><tr><td>Г) Реимпорт</td><td>4) Ввоз из-за границы ранее вывезенного отечественного товара, не подвергшегося переработке</td></tr></table> Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.	Вид операции	Характеристика	А) Экспорт	1) Ввоз товаров на таможенную территорию страны из-за границы без обязательства об обратном вывозе	Б) Импорт	2) Вывоз товаров с таможенной территории страны за границу без обязательства об обратном ввозе	В) Реекспорт	3) Вывоз за границу ранее ввезённого товара, не подвергшегося переработке	Г) Реимпорт	4) Ввоз из-за границы ранее вывезенного отечественного товара, не подвергшегося переработке	36. Соотнесите тип международной арендной операции с её особенностью. <table><tr><th>Тип аренды</th><th>Особенность</th></tr><tr><td>А) Лизинг</td><td>1) Краткосрочная аренда без права выкупа, обычно до 1 года</td></tr><tr><td>Б) Хайринг</td><td>2) Среднесрочная аренда (от 1 до 3 лет) с возможностью продления</td></tr><tr><td>В) Рентинг</td><td>3) Долгосрочная финансовая аренда с правом выкупа объекта</td></tr></table> Правильный ответ: А – 3; Б – 2; В – 1.	Тип аренды	Особенность	А) Лизинг	1) Краткосрочная аренда без права выкупа, обычно до 1 года	Б) Хайринг	2) Среднесрочная аренда (от 1 до 3 лет) с возможностью продления	В) Рентинг	3) Долгосрочная финансовая аренда с правом выкупа объекта	Базовый (1-3 минуты)
Вид операции	Характеристика																								
А) Экспорт	1) Ввоз товаров на таможенную территорию страны из-за границы без обязательства об обратном вывозе																								
Б) Импорт	2) Вывоз товаров с таможенной территории страны за границу без обязательства об обратном ввозе																								
В) Реекспорт	3) Вывоз за границу ранее ввезённого товара, не подвергшегося переработке																								
Г) Реимпорт	4) Ввоз из-за границы ранее вывезенного отечественного товара, не подвергшегося переработке																								
Тип аренды	Особенность																								
А) Лизинг	1) Краткосрочная аренда без права выкупа, обычно до 1 года																								
Б) Хайринг	2) Среднесрочная аренда (от 1 до 3 лет) с возможностью продления																								
В) Рентинг	3) Долгосрочная финансовая аренда с правом выкупа объекта																								

37	Тема 8. Внешнеторговые операции и их виды	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	2	Задания закрытого типа на установление последовательности 37. Расположите этапы заключения внешнеторговой сделки в правильной последовательности: 1. Подписание контракта. 2. Переговоры и согласование условий. 3. Подготовка оферты или запроса. 4. Исполнение обязательств (отгрузка, оплата). 5. Анализ рынка и поиск партнёра. Правильный ответ: 5 → 3 → 2 → 1 → 4.	37. Определите верную последовательность этапов международного лизингового процесса: 6. Выбор поставщика и предмета лизинга. 7. Подписание лизингового договора. 8. Поставка оборудования лизингополучателю. 9. Внесение авансового платежа. 10. Выплата лизинговых платежей. Правильный ответ: 1 → 4 → 2 → 3 → 5.	Базовый (1-3 минуты)
38	Тема 8. Внешнеторговые операции и их виды	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового	3	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) 38. Какое условие Инкотермс предполагает максимальную ответственность продавца? А) EXW Б) FOB В) CIF Г) DDP Правильный ответ: Г) DDP. Объяснение: Условие DDP (<i>Delivered Duty Paid</i>) означает, что продавец несёт все расходы и риски, включая таможенные пошлины и налоги, до момента доставки товара в указанное место назначения. Это максимально возможная ответственность продавца по Инкотермс.	38. Что является ключевым признаком внешнеторговой операции? А) Участие двух и более сторон Б) Перемещение товара через государственную границу В) Использование иностранной валюты Г) Наличие письменного договора Правильный ответ: Б) Перемещение товара через государственную границу. Объяснение: Внешнеторговая операция всегда связана с трансграничным перемещением товаров, услуг или интеллектуальной собственности. Именно пересечение границы придаёт сделке международный характер, в отличие от внутренних коммерческих операций.	Повышенный (3-5 минут)

			контракта; порядок составления установленной отчетности				
39	Тема 8. Внешнеторговые операции и их виды	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономич еской информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	4	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) 39. Какие из перечисленных операций относятся к внешнеторговым? Выберите все верные варианты. А) Продажа российской нефти в Китай Б) Поставка комплектующих из Калуги в Тверь В) Аренда офисного здания в Москве иностранной компанией Г) Обмен технологиями между российскими НИИ Д) Поставка немецкого оборудования в Россию Правильные ответы: А, В, Д. Объяснение: А) Продажа нефти в Китай — экспорт товара за границу (внешнеторговая операция). В) Аренда офисного здания иностранной компанией — международная сделка по предоставлению услуг. Д) Поставка оборудования из Германии — импорт товара. Варианты Б и Г не являются внешнеторговыми, так как происходят внутри одной страны.	39. Какие факторы влияют на выбор базисных условий Инкотермс? Выберите все верные варианты. А) География поставки Б) Тип товара В) Кредитная история покупателя Г) Уровень рисков сторон Д) Валюта платежа Правильные ответы: А, Б, Г. Объяснение: А) География определяет логистические сложности и затраты. Б) Тип товара (насыпной, опасный, скоропортящийся) влияет на способ доставки. Г) Инкотермс распределяет риски между продавцом и покупателем. В и Д не являются прямыми факторами выбора условий Инкотермс (кредитная история влияет на платёжные условия, а валюта — на финансовые условия контракта).	Повышенный (3-5 минут)
40	Тема 8. Внешнеторговые операции и их виды	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономич еской	5	Задания открытого типа с развёрнутым ответом 40. Опишите ключевые отличия между экспортом и реэкспортом. Приведите примеры. Ответ:	40. Перечислите и кратко охарактеризуйте основные виды международных арендных операций. Ответ: Лизинг — долгосрочная аренда с правом выкупа. Лизингодатель приобретает	Высокий (5-10 минут)

		и осуществлять контроль за её выполнением	информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		• Экспорт — вывоз товаров, произведённых или переработанных в стране, за границу без обязательства обратного ввоза. Пример: Россия экспортирует пшеницу в Египет. • Резэкспорт — вывоз за границу ранее ввезённого товара, который не подвергался переработке. Пример: компания в ОАЭ закупает электронику в Китае, а затем продаёт её в Саудовскую Аравию без изменений. Ключевые отличия: Происхождение товара: при экспорте — местное, при резэкспорте — иностранное. Таможенный статус: резэкспорт часто освобождается от пошлин, так как товар не остаётся в стране. Цель: экспорт — реализация национальной продукции, резэкспорт — посредническая деятельность.	оборудование и передаёт его лизингополучателю за периодические платежи. По окончании срока арендатор может выкупить объект по остаточной стоимости. Хайринг — среднесрочная аренда (1–3 года), часто с возможностью продления. Используется для техники, транспорта, офисной мебели. Рентинг — краткосрочная аренда (до 1 года), без права выкупа. Пример: прокат автомобилей, инструментов. Отличительные черты: • Срок: лизинг — длительный (от 3 до 10–15 лет), хайринг — средний (1–3 года), рентинг — короткий (до 1 года). • Право выкупа: в лизинге предусмотрено, в хайринге и рентинге обычно отсутствует. • Предмет аренды: лизинг — дорогостоящее оборудование, недвижимость; хайринг — техника, транспорт; рентинг — потребительские товары, инструменты. Риски и обслуживание: при лизинге часто лежит на арендаторе; при рентинге — на арендодателе.									
41	Тема 9. Система внешнеторговых операций и внешнеторговая политика России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных	1	Задания закрытого типа на установление соответствия 41. Соотнесите внешнеторговые документы с их назначением. <table><tr><th>Документ</th><th>Назначение</th></tr><tr><td>А) Внешнеторг овый</td><td>1) Подтверждает право на вывоз/ввоз</td></tr></table>	Документ	Назначение	А) Внешнеторг овый	1) Подтверждает право на вывоз/ввоз	41. Установите соответствие между методами внешнеторговой политики и их содержанием. <table><tr><th>Метод</th><th>Содержание</th></tr><tr><td>А) Тарифно е регулиру вание</td><td>1) Установление квот, лицензий, технических барьеров</td></tr></table>	Метод	Содержание	А) Тарифно е регулиру вание	1) Установление квот, лицензий, технических барьеров	Базовы й (1-3 минуты)
Документ	Назначение														
А) Внешнеторг овый	1) Подтверждает право на вывоз/ввоз														
Метод	Содержание														
А) Тарифно е регулиру вание	1) Установление квот, лицензий, технических барьеров														

			организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		контракт товаров, содержит сведения о грузе, отправителе, получателе	Б) Нетарифное регулирование 2) Применение ввозных и вывозных пошлин	
					Б) Таможенная декларация 2) Фиксирует условия сделки между сторонами, права и обязанности	В) Стимулирование экспорта 3) Предоставление субсидий, кредитных льгот, страхование экспортных рисков	
					В) Инвойс 3) Содержит информацию о стоимости товара, условиях поставки, платежах	Г) Протекционизм 4) Защита внутреннего рынка от иностранной конкуренции	
					Г) Сертификат происхождения 4) Подтверждает страну производства товара для целей тарифного регулирования	Правильный ответ: А – 2; Б – 1; В – 3; Г – 4.	
42	Тема 9. Система внешнеторговых операций и внешнеторговая политика России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её	2	Задания закрытого типа на установление последовательности 42. Установите правильную последовательность этапов заключения внешнеторговой сделки: 1. Подписание контракта. 2. Переговоры и согласование условий. 3. Исполнение обязательств (отгрузка, оплата). 4. Подготовка оферты. 5. Проверка платёжеспособности партнёра. Правильный ответ: 4 → 5 → 2 → 1 → 3.	42. Расположите этапы анализа внешнеторговой деятельности предприятия в правильном порядке: 1. Оценка рентабельности экспортно-импортных операций. 2. Сбор и систематизация данных по внешнеторговым операциям. 3. Анализ динамики объёмов ВЭД. 4. Выявление факторов, влияющих на эффективность ВЭД. 5. Разработка рекомендаций по оптимизации ВЭД. Правильный ответ: 2 → 3 → 1 → 4 → 5.	Базовый (1-3 минуты)

			выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности				
43	Тема 9. Система внешнеторговых операций и внешнеторговая политика России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономич еской информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	3	Задания комбинированного типа (выбор одного ответа) 43. Какой метод государственного регулирования ВЭД направлен на ограничение импорта путём установления количественных ограничений? А) Таможенные пошлины. Б) Импортные квоты. В) Субсидии экспортёрам. Г) Валютный контроль. Правильный ответ: Б) Импортные квоты. Объяснение: квоты — это нетарифный метод регулирования, устанавливающий максимальный объём ввоза товара на определённый период. Пошлины влияют на цену, субсидии стимулируют экспорт, валютный контроль регулирует движение капитала, но не ограничивает количество импорта напрямую.	43. Какой термин Инкотермс означает, что продавец обязан доставить товар к указанному месту и оплатить все расходы до момента передачи, включая экспортное оформление, но риски переходят к покупателю в момент передачи? А) EXW. Б) FOB. В) DAP. Г) CIF. Правильный ответ: В) DAP (Delivered At Place). Объяснение: DAP предполагает, что продавец несёт все расходы и риски до момента доставки товара в указанное место. EXW — минимальные обязательства продавца, FOB и CIF относятся к морским перевозкам и предполагают переход рисков в порту отгрузки	Повыш енный (3-5 минут)
44	Тема 9. Система внешнеторговых операций и внешнеторговая политика России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономич еской информации; методы	4	Задания комбинированного типа (выбор нескольких ответов) 44. Какие факторы влияют на выбор внешнеторговых платёжных условий? (Выберите 3 верных ответа.) А) Уровень доверия между партнёрами. Б) Срок поставки товара. В) Валютные риски.	44. Какие меры относятся к стимулированию экспорта? (Выберите 3 верных ответа.) А) Введение импортных пошлин. Б) Предоставление экспортных кредитов. В) Страхование экспортных рисков. Г) Установление экспортных квот. Д) Субсидирование экспортёров. Е) Ограничение валютного обмена.	Повыш енный (3-5 минут)

		контроль за её выполнением	планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности		Г) Тип товара (сырьё, готовая продукция). Д) Страна происхождения товара. Правильные ответы: А, В, Г. Объяснение: • Уровень доверия (А) определяет готовность использовать авансы, открытый счёт или аккредитивы. • Валютные риски (В) влияют на выбор валюты платежа и хеджирование. • Тип товара (Г) определяет сроки и формы расчётов (например, для сырья часто используют авансы). Срок поставки (Б) влияет на логистику, а страна происхождения (Д) — на таможенные процедуры, но не на платёжные условия напрямую.	Правильные ответы: Б, В, Д. Объяснение: • Экспортные кредиты (Б) снижают финансовую нагрузку на экспортёров. • Страхование рисков (В) защищает от неплатежей и политических рисков. • Субсидии (Д) компенсируют часть затрат на производство и продвижение. Импортные пошлины (А) и квоты (Г) ограничивают импорт, а ограничение валютного обмена (Е) не стимулирует экспорт.	
45	Тема 9. Система внешнеторговых операций и внешнеторговая политика России	ПК- 2. Способен планировать деятельность таможенных организаций и осуществлять контроль за её выполнением	ИПК-2.1 Знает методы и основы системного анализа внешнеэкономической информации; методы планирования деятельности таможенных организаций и осуществления контроля за её выполнением; условия внешнеторгового контракта; порядок составления установленной отчетности	5	Задания открытого типа с развёрнутым ответом 45. Охарактеризуйте основные цели и инструменты внешнеторговой политики России на современном этапе. Приведите не менее трёх целей и трёх инструментов. Ответ: Основные цели внешнеторговой политики РФ: 1. Обеспечение экономической безопасности страны — снижение зависимости от импорта критически важных товаров (лекарства, сельхозпродукция, ИТ-оборудование), диверсификация рынков сбыта для предотвращения односторонней уязвимости. 2. Стимулирование несырьевого экспорта — рост доли обработанной продукции и высокотехнологичных товаров в экспорте, поддержка экспортёров через финансовые и инфраструктурные меры. 3. Интеграция в мировую экономику с учётом национальных интересов — участие	45. Опишите порядок расчётов по международному контракту с использованием аккредитива. Перечислите ключевые этапы и участников, укажите преимущества и риски для экспортёра и импортёра. Ответ: Порядок расчётов через аккредитив: 1. Заключение контракта — стороны оговаривают условия расчётов через аккредитив, его вид (безотзывный, подтверждённый и т. п.), перечень документов. 2. Открытие аккредитива — импортёр обращается в свой банк (банк-эмитент) с заявлением на открытие аккредитива в пользу экспортёра. Банк-эмитент резервирует средства или предоставляет гарантию. 3. Уведомление экспортёра — банк-эмитент направляет аккредитив в банк экспортёра (авизирующий банк), который уведомляет продавца об открытии аккредитива.	Высокий (5-10 минут)

					в ЕАЭС, развитие торговых отношений с Азией, Ближним Востоком, Африкой и Латинской Америкой, согласование стандартов и технических регламентов. Инструменты реализации: 1. Тарифное регулирование — дифференцированные ввозные пошлины (льготные для сырья, повышенные для готовой продукции), экспортные пошлины на отдельные сырьевые товары (например, нефть, газ, металлы) для балансировки внутреннего рынка. 2. Нетарифные меры — квотирование, лицензирование, санитарные и фитосанитарные нормы, технические регламенты ЕАЭС, меры защиты внутреннего рынка (антидемпинговые, компенсационные пошлины). 3. Институциональная поддержка экспорта — деятельность РЭЦ (Российского экспортного центра), экспортное страхование (ЭКСАР), льготные кредиты ВЭБ.РФ, участие в международных выставках и бизнес-миссиях, создание торговых представительств.	4. Отгрузка товара — экспортёр выполняет условия контракта (отгружает товар), собирает пакет документов (инвойс, транспортная накладная, страховой полис, сертификат происхождения и др.). 5. Представление документов — экспортёр передаёт документы в авизующий банк, который проверяет их соответствие условиям аккредитива. 6. Платёж — если документы соответствуют условиям, авизующий банк направляет их в банк-эмитент. Банк-эмитент перечисляет деньги авизующему банку, который переводит их экспортёру. Импортёр получает документы и право на товар. Участники: • экспортёр (продавец); • импортёр (покупатель); • банк-эмитент (банк импортёра); • авизующий банк (банк экспортёра); • подтверждающий банк (при подтверждённом аккредитиве). Преимущества: • для экспортёра — гарантия платежа при соблюдении условий, снижение риска неплатежа; • для импортёра — контроль за выполнением условий контракта (документы подтверждают отгрузку), защита от мошенничества. Риски: • для экспортёра — отказ в платеже из-за формальных несоответствий в документах, задержки в проведении платежа; • для импортёра — риск получения некачественного товара, если документы подделаны, а банк не выявил подлог.	
--	--	--	--	--	---	---	--

Критерии оценивания диагностической работы:

Оценка	Критерии оценивания
отлично	от 90 до 100 % правильно выполненных заданий
хорошо	от 70 до 89 % правильно выполненных заданий
удовлетворительно	от 50 до 69 % правильно выполненных заданий
неудовлетворительно	менее 50 % правильно выполненных заданий

